

UNIVERSIDAD AUTONOMA METROPOLITANA

UNIDAD IZTAPALAPA

CSH
LIC. ADMINISTRACION

070655

SEMINARIO DE INVESTIGACION

PROBLEMATICA FINANCIERA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA
COMO CONSECUENCIA DE LA CRISIS DE 1982 Y PERSPECTIVAS A -
F U T U R O

ASESOR: DR. LUIS MONTAÑO HIROSE

ALUMNOS: ALFREDO ARREDONDO ACOSTA

ALBERTO VIDRIO ESTRADA

ENERO / 1984

INDICE

	PAG.
Marco Teórico	1
CAP. I	
La Economía y la Industria Mexicana	
1) Introducción	19
2) La Economía Mexicana	21
3) La Industria Mexicana	35
CAP. II	
Aspectos Generales y Principales Problemas de la PMI	
✓1) Introducción	43
✓2) Criterios para clasificar a la PMI	44
*✓3) Diferencias entre la Pequeña y Mediana Industria ,,	47
CAP. III	
Resultados de la PMI Durante 1982 y Perspectivas a Futuro	
1) Introducción	53
2) Resultados Generales	54
3) Perspectivas a futuro para la PMI	61
CAP. IV	
Fuentes de Financiamiento en México	
1) Introducción	65
2) Financiamiento de Proveedores	67
3) Financiamiento Bancario	67
4) Financiamiento de FOMENTO	72
CAP. V	
Planes y Resultados del Apoyo a la PMI Por parte del Estado Al Primer Semestre de 1983.	
1) Introducción	79
2) Programas de Apoyo a la PMI durante 1983 por parte del Estado.	80

3) Resultados al Primer Semestre de 1983	87
Conclusiones	89
Anexos	91
Notas	103
Bibliografía	106

MARCO TEORICO

Como sabemos el sistema en el que se desarrolla la mayor parte del mundo, es un sistema de producción capitalista y en el cual su existencia real se define de la siguiente forma:

"La existencia real del capital es por presuposición un capital social total. El capital social total es la organización unificada en el sentido de conformar la existencia real y general de las distintas unidades de capital /.../" 1/

Así, bajo la forma capitalista de producción, las unidades de capital se constituyen como capital global social por medio de la competencia.

Dentro de estas unidades de capital consideramos, también, diferentes formas de capital: el industrial, el bancario, y el financiero o monopolista; el cual se constituye por la fusión del capital productivo con el capital bancario.

La cuestión importante de esta distinción es para saber que los índices de concentración del capital monopolista se dan por el tamaño de la empresa, manifestado en GRAN INDUSTRIA (GI) y está condicionado por el gran monto de capital que tiene.

Tal distinción nos lleva a suponer que no todas las unidades de capital son monopolistas, sino que existen también unidades de capital llamadas no monopolistas; que en este caso podemos llamar pequeña burguesía y manifestarlas dentro de la PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA (PMI) por el monto de capital que tienen; el cual es menor al de la GI.

Aunque el proceso que hemos presentado no es tan sencillo-

como parece; lo que pretendemos es ilustrar que existen dos tipos de clasificación para la industria en el sistema capitalista: La GI y La PMI. Donde los criterios para delimitar a la segunda se sitúan siempre en relación a la primera; además de que la existencia de la PMI depende de las necesidades de la GI; asaber: para la GI es útil , económicamente, que exista la PMI - pues ocupa sectores de rentabilidad débil en un período determinado y permite a la GI elegir el momento de su extensión; la GI permite que la PMI explore nuevos sectores de producción minimizando los riesgos; la importancia de la PMI estriba también en que, a causa de las disparidades del mercado de trabajo, ésta absorbe a la mayoría de los trabajadores poco calificados; además la PMI permite que la GI recupere, con el menor gasto, las innovaciones tecnológicas que ella pudiese crear, pues no tiene que financiarlas en su integridad, ya que al no tener la capacidad financiera para aplicarlas las entrega bajo formas de patentes a la GI; por último, la PMI es útil, en particular, dentro del marco de la producción integrada por cuanto se refiere a los trabajos secundarios que no encajan en el flujo continuo de las unidades de producción complejas. 2

Ahora bien la constitución global social del sistema no puede ser atribuida a la competencia que existe dentro del sistema entre todas las unidades de capital; pues la forma de las relaciones sociales capitalistas (intercambio de mercancías y producción de capital) no permit^y en el desarrollo de determinadas relaciones sociales para la existencia del mismo sistema. Se requiere entonces de una institución especial que no esté sujeta a las propias limitaciones del sistema capitalista; que

sus actos no estén determinados por la necesidad de producir plusvalor; que al mismo tiempo supla las necesidades inmanentes que el capital ignora y que al estar junto a la sociedad burguesa también esté al margen de ella. Dicha institución es el Estado; forma específica que expresa los intereses generales del capital alineándose con la situación competitiva, creando las condiciones materiales generales necesarias para la producción (infraestructura) ; regulando los conflictos entre trabajadores y patronos utilizando, si es necesario, la opresión política, por medios políticos y militares; y garantizando la expansión del capital nacional en el mercado capitalista.

Así con la ayuda del Estado, se ha promovido una expansión mundial del capitalismo, a través del capital industrial; y ha contribuido a la emergencia de un sistema capitalista internacional basado en el movimiento libre del capital financiero. Así la política monetarista aplicada en los principales países industrializados, durante los últimos años, ha enfatizado el control inflacionario por la restricción del crecimiento de circulante.

La controversia de esto es como la restricción monetaria afecta a la producción y al empleo, más que a los precios; lo cual soslaya los planteamientos sobre la estabilidad en el crecimiento del circulante como prerequisite para el crecimiento de la productividad y para la solidez del proceso de acumulación del capital.

Los datos de la tabla nos muestran la tendencia decreciente que durante 1976-1981 tuvo el PNB en los países industrializados. Los cambios son porcentuales. 2/

T A B L A 1

	1976	1977	1978	1979	1980	1981
PNB real	5.2	4.3	4.3	3.7	1.1	1.4
Deflactor del PNB	7.2	7.2	7.2	7.9	9.0	8.3
Desempleo	5.5	5.4	5.2	5.0	5.8	6.6
Tasa de Interés Corto -- Plazo.	(0.3)	(0.5)	(0.3)	1.3	2.6	4.5
Tasa de Interés Largo -- Plazo.	1.5	1.1	1.0	1.2	2.3	4.6

La tabla es presentada por Carlos A. Rozo en "Economía:
I Teoría y Práctica. La Política Monetaria: Vocación do
méstica en un mundo internacional". p-17. UAM.

El efecto que tienen las reducciones en la producción es la variación en el nivel de desempleo que para éstos países fue del 5.6% en el período mencionado.

Esto se debe también a que el comportamiento del crecimiento de la producción y el empleo dependen de la relación que existe entre las tasas de interés y la inversión; junto con su factor intermediario el ahorro; y actualmente las tasas de interés no conducen a incrementos en el ahorro; esto--
"/.../ como consecuencia de los efectos que sobre las preferencias de los consumidores impone la inflación" 3/

Ahora bien, el proceso de producción y de circulación se articulan para la reestructuración de la economía mundial en función de la expansión de la industria. Dicha tendencia de expansión; que tiene como principal vehículo a la empresa transnacional, ha significado, dentro del proceso de acumulación de capital, la integración de la circulación internacional de mercancías con procesos complejos de producción y el desencadenamiento de requerimientos muy grandes de financiamiento. Así, "El ciclo del capital financiero se manifiesta mas y mas por medio de un financiamiento sistemáticamente más internacional, y por la solidez que toman algunas monedas para homogeneizar los empréstitos; por ejemplo el dólar" 4/

La conjunción de intereses entre el capital industrial y el capital bancario da origen a su fortalecimiento al mismo tiempo que los enfrenta por la repartición del plusvalor entre el interés bancario y la ganancia empresarial; además de que con la expansión de la empresa transnacional la competencia se ha incrementado internacionalmente, no solo en la esfe

ra de la producción sino también en la propia actividad bancaria, donde el elemento clave para su capitalización es la creación del dinero; facultad que ha traído como consecuencia los excedentes de liquidez que han determinado el inmenso crecimiento del sistema monetario internacional y que han obligado a una posición mas abierta en la distribución de las facilidades crediticias.

La experiencia ha mostrado, también, que la demanda de esas facilidades crediticias ha disminuido, en los últimos años, por parte de la empresa privada a la vez que ha aumentado por parte del sector público. (caso de México).

"Así de intermediarios de la circulación financiera, los bancos son hoy en día sólidas empresas capitalistas /.../ - que han adoptado una serie de innovaciones para mejorar sus perspectivas de capitalización /.../" 5/ mediante los empréstitos inmensos que llevan a cabo con el sector público de los países en desarrollo. * (Ver Gráfica 2.8)

Como vemos la situación de la política monetaria es una de las causas fundamentales de la crisis internacional que actualmente estamos viviendo.

La participación del petróleo es otra de las causas fundamentales de la crisis internacional; esto es: La caída de los precios del petróleo en 1982 es una muestra evidente de ello; ya que es el resultado de la situación económica de los países industrializados, los cuales se encuentran en recesión. Aunque podríamos decir que la crisis energética; y en consecuencia la mundial, comienza en 1973 a raíz de la guerra suscitada en medio oriente; y donde los países de la OPEP apoyan

a la parte contraria de los países occidentales de Europa; por lo cual deciden no venderles más petróleo y reducir su producción de crudo. Dicha medida fue utilizada más que nada como arma política para presionar a los países europeos occidentales; y la consecuencia económica fue que los países industrializados pagaron muy cara la energía destinada a la producción; lo cual detonó la crisis mundial y que aun resentimos.

Regresando al período actual podemos decir, entonces, que las causas fundamentales de la crisis internacional son:

- 1.- La crisis energética (desprendida desde 1973)
- 2.- Los problemas enfrentados por el capital para el aumento de la productividad.
- 3.- El enfrentamiento entre el capital bancario vs. el capital industrial por la repartición del plusvalor.

Estos factores que provocan la crisis afectan a la GI - como a la PMI de los países industrializados; por lo cual, la GI busca en otros países no desarrollados, su expansión o supervivencia a la crisis. Así "es con estos antecedentes como la crisis internacional abrió paradójicamente una importante posibilidad para las burguesías /.../ en la formación social mexicana". 6/

Como vemos, es lógico que la crisis que vive México no se puede desligar de la crisis internacional, aunque la causa de la primera no se puede sobreponer mecánicamente a la segunda.

En el caso de México "Su desarrollo capitalista es enmarcado por el proceso de conformación del capitalismo como sis-

tema mundial. Las desigualdades y combinaciones ^{yo}tempo espaciales que acompañan a la expansión del capitalismo se acentúan y exacerban al integrarse el circuito internacional de los países que hoy se conocen genéricamente como desarrollados. Lo anterior desembocó en la constitución de un sistema mundial profundamente asimétrico y heterogéneo, sobre todo, en lo relativo a la estructuración específica y al ritmo histórico de las diversas formaciones sociales incluidas en el sistema. Esto nos permite afirmar que muchos de los países que desde el principio estuvieron en el capitalismo, no siempre fueron capitalistas. Tal es el caso de México." 7/

Su caso ha sido un desarrollo capitalista tardío que al serlo demasiado, es también inevitablemente dependiente, asociándole, además, un oligopolio precoz. Esta tardanza asigna al Estado un papel estratégico para el proceso de acumulación de capital modulando sus relaciones con la economía.

El ²estado ha jugado en México un papel central en la definición del ritmo y el rumbo del proceso económico; y la magnitud e intensidad de su intervención han variado a lo largo del tiempo como producto de los cambios en las relaciones de clase dentro y fuera del bloque dominante.

Podemos decir, entonces, que en México las diversas funciones del estado se concentran actualmente hacia la reproducción ampliada del modo de producción capitalista; donde lo determinante es la reproducción ampliada de las clases sociales y de las relaciones sociales; esto es: El papel del estado consiste, entre otras cosas, reproducir las nuevas formas de división del trabajo instauradas (mantener el empleo) y re-

producir las formas y ritmos de producción y reproducción - de la pequeña burguesía, la cual calificamos como PMI. Esto nos da una idea del porqué, ahora con la situación de crisis el estado, para mantener dicha producción y reproducción de - de la PMI, ha hecho una clasificación de la misma como prioritaria o dinámica; además de hacerlo con otros fines. Esto es, en el papel que esta jugando el estado se encuentran inherentes los intereses de la GI y por lo tanto debe protegerlos, pero, además, debe proteger sus pro_prios intereses políticos, -- económicos y sociales; y una vía para lograrlo, directa o indirectamente, es con la supervivencia de la PMI.

Lo anterior puede ser considerado como otra de las causas de la existencia necesaria de la PMI; (junto con las antes expuestas en relación con la GI) y ello se logrará por medio - del apoyo financiero que otorgue el estado a éstas; manteniendo así el empleo y tratando de que se refleje en una estabilidad social; junto con un mantenimeinto en la actividad productiva.

Aunque retardado, pero necesario regresaremos al aspecto de la crisis; del cual ya habíamos hablado un poco anteriormente. La crisis surge cuando, por sus condiciones antagónicas, el sistema capitalista exagera sus contradicciones.

"La crisis se manifiesta en forma general por una interrupción del proceso normal de desarrollo de la producción y por una disminución de la cantidad de mano de obra e instrumentos de trabajo utilizados" g/ provocando así, que disminuya la tasa de ganancia.

La definición anterior de la crisis, aunque tardía, es-

para explicar que la cara, reciente, de la crisis ha sido la financiera y monetaria; causada principalmente, en México, por la forma en que se han financiado la inversión y el gasto público; lo cual ha orillado a una política monetaria incongruente con el objetivo de expandir los sectores productivos y mantener una alta tasa de inversión productiva. Además hay que tomar en cuenta que en la participación de la inversión pública, dentro del total, han tenido lugar deslizamientos importantes a la calidad, la dirección y las motivaciones de la inversión estatal.

Estos deslizamientos, en particular, son decisivos para entender el declive prolongado que registró la economía mexicana en la presente década. Así, "La crisis de 1982 debe apreciarse a la luz de la historia económica de México y de su surgimiento como país petrolero". 9 /

-Así los antecedentes principales de la crisis en México actualmente, son:

- 1.- El petróleo y la crisis fiscal
- 2.- La crisis externa
- 3.- La desproporción en la producción
- 4.- La política monetaria

El panorama que se observa en 1981, es de un claro inicio de la crisis: La recesión internacional, la baja en los precios del petróleo, el incontrolable aumento de la deuda, la espiral inflacionaria, y la creciente lucha entre los sectores productivo e improductivo, crearon un clima de tensión y de predevaluación.

La caída de la actividad industrial desde 1980 (ver anexo 1) y las presiones contra el mantenimiento de la tasa de ga

nancia se enlazan con la baja en la demanda y en el precio -- del petróleo en 1981. Además, la tasa de ganancia había llegado a su punto máximo en 1979, comenzando a decrecer en 1980 y , aun así, el estado toma la decisión de mantener la política de transferencia al crédito; lo cual condiciona sus decisiones económicas y lleva al final del año a una situación macrofinanciera difícil.

La devaluación del 17 de febrero de 1982 detona la crisis general en México, la exacerba vía el rechazo del peso como medio de pago y guarda de valor. La especulación contra el peso y la fuga de capitales se hace demasiado notorio y continuo a partir de dicha devaluación.

Desde varios meses atrás banqueros y expertos en finanzas habían anunciado la inminente devaluación del peso; y al mismo tiempo, aunque la fuga de capitales no fue igual a la de 1976, muchas fortunas se cambiaron por dólares, y se notó lo que muchos llamaron "El Síndrome de Veil", es decir, el -- aumento vertiginoso de compras de bienes raíces en Estados -- Unidos. Pero no hay duda que la devaluación del peso no repercute igual sobre todos los sectores de la economía; por ejemplo:

- 1.- En lo que respecta a los trabajadores el alza de los precios se manifestó en el -- deterioro de su salario y la disminución de su poder adquisitivo.
- 2.- La PMI dependiente de la materia prima -- importada también resintió el golpe y no es difícil percibir virtuales quiebras -- en este sector con la consiguiente secuela de recesión y desempleo.

Retomando el aspecto de la crisis; tenemos que "En el -- curso de los primeros meses de 1982 se presentaron los siguien tes hechos importantes:

- 1.- Una fuerte disminución en la actividad productiva.
- 2.- El proceso inflacionario se profundiza
- 3.- Aumentan las necesidades de financiamien to del país.
- 4.- Las condiciones para enfrentar los com-- promisos financieros con el exterior son cada vez más desfavorables.
- 5.- El sistema financiero del país se articu la cada vez más con el funcionamiento -- del sistema financiero internacional.
- 6.- La sobre liquidez en el mercado de capi-- tales del país se mantienen y crecen las tendencias del capital a actuar especula-- tivamente." 10/

En resumen; en el transcurso del año 1982 tres hechos -- económicos ganan fuerza:

- 1.- Los precios crecen más rápido.
- 2.- Se desarrolla con fuerza la crisis en el aspecto financiero y específicamente en el monetario.
- 3.- Existe una disminución creciente y una -- recesión cada vez más profunda en la -- actividad productiva y del conjunto la -- economía; que implican un aumento re --

pentino y acentuado de los niveles de --
desempleo y subempleo.

Pero la burocracia capitalista mexicana fue capaz de mantener a flote el sistema a tarvés de la deuda externa facilitada -- por la garantía del petróleo, sobre todo hasta que pasaran -- las elecciones presidenciales del 4 de julio. Posteriormente y en vista de los problemas de liquidez para cumplir con la deuda externa el 1º de agosto se aplicó la Ley Monetaria para evitar que los dólares en cuentas de depósitos fueran transferidas al extarnjero. En razón de esta problemática y en medio de la crisis, principalmente financiera, el 1º de septiembre se decreta la nacionalización de la banca privada del país, así como el control generalizado de cambios.

Para entender un poco más acerca de esta medida adoptada por el estado, hemos decidido explicar brevemente dos de las principales instituciones jurídicas que trasladan la propiedad de los particulares al ámbito del sector público. Para -- ello nos hemos basado en la obra de Máixmo Osorio Cerrón "LA NACIONALIZACIÓN EN LA CONSTITUCION DE 1917".

Sostiene Osorio que además de los impuestos, el estado -- tiene otras vías para procurarse bienes y capitales; esos son Expropiación, Consficación, Requisición, Nacionalización, Expropiación y Estatización.

De todas ellas sobre sale el parecido entre expropiación y nacionalización; a saber:

EXPROPIACION.- Es una cato soberano uni_lateral e imperativo por el cual el estado transfiere la propiedad de un bien particular mueble e inmueble en patrimonio estatal o de cual-

quier persona moral del sector público, mediante indemnización para destinarlo a la satisfacción de la utilidad pública.

NACIONALIZACION.- Es un acto soberano unilateral e imperativo, por el cual el estado, en virtud del interés social - transforma la propiedad de un bien privado en el bien del -- pueblo, con el objeto de explotarlo por el bien común.

Lo anterior nos muestra que más que una nacionalización la medida que fue tomada por el estado, con respecto de la -- banca privada, fue un expropiación. Esta medida va más allá - del hecho o efecto económico; por ejemplo: "Para Salvador Cordero, sociólogo del Colegio de México y autor del libro "Sobre los grupos empresariales y bancarios"; la nacionalización de los bancos y la estatización del Banco de México, rompen de -- cuajo al sector monopolístico más importante del sector empresarial; precisamente aquel que atenta contra el Estado y que -- subordina a la tasa de ganancia los intereses populares y nacionales". 11/

Ahora, retomando el aspecto económico; las decisiones - de política económica adoptadas durante 1982, reflejan la - disyuntiva entre crecimiento o un ajuste a nivel nacional. El Estado adopta la de crecimiento; y para mediados del año in - crementa los precios aceleradamente; para que así, junto con otras medidas igualmente negativas, nos encontremos con una - inmovilización del sistema económico. Además la obstinación - de haber mantenido una tasa de cambio sobrevaluada con base - endeudarse, a corto y mediano plazo, con la banca privada - internacional, trajo como consecuencia que el sistema de in - termediación financiera, para la captación de capitales y su-

canalización a usos productivos (por ejemplo para el desarrollo de la PMI), estuviera a punto de quebrar; por lo cual la nacionalización de la banca "aparece" como una operación de salvamento.

La crisis de 1982 muestra que no es posible mantener una política que transfiera grandes recursos al crecimiento acelerado de la oferta productiva y mantener un equilibrio financiero.

Lo anterior nos hace considerar que la crisis, al significar la sobrevivencia de los mas fuertes, como por ejemplo la GI, se traduce en la desaparición de los mas débiles, en este caso la PMI; por lo cual para tratar de evitar su desaparición y mantenerla en el sistema productivo se hace necesaria la intervención del estado; apoyándola financiera y técnicamente.

Los desequilibrios que en un principio fueron señalados causantes principales de la crisis que violentamente aparecen en 1982, y que ha provocado el paro relativo de la producción; dieron lugar a dos consecuencias de suma importancia:

1.- Amenazas contra la planta productiva, el empleo.

2.- Agudización de la desigualdad económica y social (aunque esta última es una característica inherente del sistema capitalista).

Al inicio del actual gobierno, el país se enfrentaba al mas alto índice de desempleo abierto de los últimos años -- cuya tasa se había duplicado (ver anexo 2). A ello había que añadir los 600 000 mexicanos que demandarían empleo en el --

curso del año; además de que el 8% de los mexicanos en edad de trabajar no tenían donde hacerlo. No obstante el problema es mas complejo y las relaciones mismas entre el aparato productivo y los problemas financieros también.

En el año de 1981 el PIB tuvo un incremento ligeramente inferior al de 1980, acentuándose el menor crecimiento de las manufacturas, que ya se observa desde 1980. Los datos macroeconómicos muestran que las ramas mas dinámicas de la industria mantienen su ritmo de expansión. Sin embargo el análisis por trimestres indica una situación distinta. Por medio de ella podemos establecer, en los últimos seis meses de 1981, la presencia de la crisis. (ver anexo 3)

Con la crisis encima, México recurre al Fondo Monetario Internacional, pues ya no tenía objeto el discutir si debíamos rechazar otros empréstitos, que hasta donde sabemos, nadie nos había ofrecido, ni parecía estar deseosos de concederlos. Por lo cual los que se obtuvieron fueron en base a la serias restricciones que se establecieron en el pacto del FMI con México; el cual todos sabemos fue el determinante de la política a seguir por el estado.

Junto con la situación descrita se manejó otra referente a si México debía o no ingresar al GATT. "Un núcleo de industriales, que opinó sobre el asunto, se resistió a dicho ingreso porque según ellos "dañaría a una infinidad de inversionistas"

La lucha contra el ingreso al GATT es explicable en cierto sector de industriales; pues saben perfectamente que sus productos no podrían afrontar, ni por calidad ni por precio,

la competencia de mercancías parecidas o similares, procedentes del exterior". 12/

Es entonces que con las restricciones impuesta por el -- FMI; al tomar posesión de la presidencia el nuevo mandatario, diera a conocer un programa de reordenación económica con una serie de estrictas medidas de austeridad; además de que se da a conocer psteriormente El Plan Nacional de Desarrollo.

En dichos documentos se hace énfasis primordial en: La - disminución del gasto público, la protección del empleo, donde pretende promover un programa selectivo de apoyo en la planta industrial con énfasis en la PMI; canalización del crédito a los sectores prioritarios de desarrollo nacional; y actuación bajo el principio de la rectoría del estado dentro del régimen de la economía mixta.

Asi pues lo que el estado pretende, teóricamente, es la defensa de la planta productiva, básicamente donde los renglones prioritarios son: La producción de bienes básicos, en particular los que integran el paquete básico de consumo popular; bienes de capital; productos químicos, petroquímicos - y deexportación.

Para el caso de la PMI las políticas de fomento fiscal y finan_ciera se encaminan a ella en cuanto que cumplan los requisitos que establece el estado; esto es, aquellas que son consideradas prioritarias; "/.../.En particular, son prioritarias_las empresas medianas y pequeñas de la ramam metalmecánica; las que producen bienes básicos y bienes exportables". 13/

La política de fomento para estas empresas enfatiza la canalización de los beneficios a través de formas de coopera-

ción y organización sin que ellas pierdan su individualidad, tales como bolsa de subcontratación, uniones de crédito y -- centros de adquisición de materias primas en común; facilitan do la eliminación de la multiplicidad de trámites burocráti -- cos. Además para la sustitución de importaciones se prevee se guir canalizando la demanda del sector público mediante siste -- mas de subcontratación y fomento de proveedores. Paralelamente la oferta se organizará mediante un sistema de información que permita identificar las características técnicas de los -- oferentes.

Como hemos visto hasta aquí la PMI resulta ser un sec tor muy importante para el desarrollo de la GI; y muy impor-- tante para los intereses del estado; tales como el manteni -- miento relativo del empleo y la productividad. Por lo cual el estado debe otorgarle el apoyo financiero y técnico necesarios (como afirma en sus planes), para su supervivencia y desarro -- llo; aunque dicho apoyo solo sea otorgado en base a la consi -- deración de ésta, por el estado, dentro del cuadro estratégico o prioritario para el desarrollo de la economía nacional. Por lo tanto nuestro estudio estará enfocado sólo a la PMI; ya que consideramos que resulta un sector sumamente afectado por ca -- recer de una organización adecuada; por ser en gran parte -- empresas familiares; además de presentar, una deficiente concu -- rrencia en el mercado; carecer de suficiente capital y garan -- tías reales y por lo mismo tener una débil posición de nego -- ciación que se refleja en mayores dificultades para recibir -- los beneficios de los mercados financieros.

CAPITULO I

LA ECONOMIA Y LA INDUSTRIA MEXICANA EN 1982

1.- INTRODUCCION

En base al marco teórico expuesto y a datos obtenidos, - el presente capítulo mostrará, más que nada como se ha desarrollado, más detalladamente, la economía y la industria en México. Pero antes de entrar en materia resulta pertinente definir un concepto que podría crear confusiones y que es constantemente utilizado a lo largo del trabajo. Dicho concepto es - el de Empresa e Industria que son utilizados indistintamente, esto es, aunque el objeto del trabajo es la PMI, tenemos -- que precisar que se entiende por industria y en que clasificación se encuentra dentro del marco general de empresa.

Comenzaremos dando una definición de empresa considerada como la definición oficial; ya que es la que propone la SHCP, resaltaremos sus limitantes y nuestro punto de vista. Poste - riormente trataremos que criterios se siguen para considerar a las pequeñas y medianas industrias, así como una serie de - comparaciones y diferencias entre las mismas. Cabe aclarar, -- que respecto al punto de vista nuestro, mencionaremos la de-- finición que, para nosotros, resulta la más adecuada para --- efectos del trabajo.

EMPRESA.- Legalmente la empresa es la reunión de los diversos factores de la producción como son: naturaleza, capi-- tal, trabajo y organización, con el objetivo de alcanzar de - terminados objetivos para obtener ganancia.

De acuerdo con el concepto anterior encontramos como em-
presa a todas aquellas organizaciones que realizan la trans-
formación de la naturaleza por medio de capital y trabajo o -
mano de obra, pero también existen aquellas empresas que no -
transforman o producen algo, sino que únicamente se encargan-
de hacer llegar al consumidor final los productos ya elabora-
dos. Por lo tanto, el concepto legal de empresa lo podríamos-
englobar al concepto de empresa industrial, ya que ésta si se
encarga de reunir los diversos factores de la producción y -
transforma las materias primas, producto de la naturaleza, por-
medio de su capital (maquinarias, terrenos, plantas industria-
les, dinero, etc.), de su trabajo (mano de obra) y su organiza-
ción para obtener una ganancia o plusvalía.

Tomando en cuenta lo anterior, nosotros proponemos una -
definición que resulta sumamente sencilla y general, pero que
nos enmarca los factores que consideramos necesarios para to-
da empresa; a saber : "La Empresa es la conjunción de recursos
para la consecución de un fin determinado".

La definición a pesar de parecer sumamente simplista, es
a consideración nuestra, la mejor, pues además de tomar en --
cuenta a las empresas de tipo social, porque también las hay,
tomamos en cuenta a las que persiguen un fin lucrativo.

Ahora bien es necesario aclarar que existen dentro del -
marco general de empresa, lucrativa, tres grandes rubros:

- 1.- Empresa Industrial
- 2.- Empresa Comercial
- 3.- Empresa de Servicios

Como ya mencionamos anteriormente, el objeto de nuestro-

estudio es la PMI, por lo tanto cada vez que hablemos de la empresa nos estamos refiriendo a dicho ramo industrial; aclarando que las empresas de tipo comercial y de servicios no -- será tratado en el estudio.

2.- LA ECONOMIA MEXICANA

El concepto de que la historia siempre se repite ha sido muchas veces tema de serias discusiones. Empero, en el caso de la economía mexicana, los ciclos de auge y decadencia aparentemente han llegado a convertirse en algo bastante usual.

Cuando el gobierno de López Portillo terminó su misión -- el 30 de noviembre de 1982, la economía se dirigía a una tasa de crecimiento negativo del 2% y a tres años de austeridad -- programados con la colaboración del mismo FMI con el que hubiera iniciado su régimen.

En los últimos 50 años, el PRI ha gobernado el país y -- conservado el poder por medio de cuantiosos programas de erogaciones del gobierno federal.

Las importaciones industriales necesarias para respetar el plan de la expansión industrial fueron, en gran medida, financiadas por exportaciones agrícolas y mineras, así como por el turismo. Los déficit comerciales resultantes tuvieron proporciones siempre modestas y fueron fácilmente financiados por empréstitos externos.

Posteriormente se pudieron señalar acertadamente una serie de consideraciones nacionalistas que habían llevado a la decisión de intentar el prisma del crecimiento con la infla--

ción.

El primero de estos factores, y el mas apremiante, era - la evidente necesidad de crear un mayor número de puestos de trabajo, asi como de mejorar su calidad. La cifra de 800 000- puestos de trabajo nuevos al año fue tomada para descibir el número de éstos que deberían crearse anualmente y tan solo pa ra seguir el mismo ritmo que el crecimiento de la población - económicamente activa. "(Una noción de la magnitud de esta -- empresa queda en claro si se piensa que la economía estadouni dense, diez veces mayor que la mexicana, solo crea éste núme ro de puestos de trabajo en los años buenos.)" 14/

La segunda consideración, también muy apremiante, era el agotamiento evidente del modelo de desarrollo proteccionista, mismo que había permitido a compañías de los sectores públi co y privado ir cayendo en prácticas cada vez mas ineficien tes y abusivas, al tiempo que el gobierno compraba su paz a - una clase trabajadora progresivamente menos productiva y más- cara . Asi, se presentía una gran sacudida, por muchísimas ra zones.

El tercer motivo importante para adoptar una política de crecimiento escalonado se derivó de la percepción del cambio de las condiciones comerciales internacionales.

Así pues, el gobierno de López Portillo tomó la decisión de emplear los descubrimientos de abundantes depósitos de pé troleo , recientemente encontrados, como plataforma de lanza miento de un proceso de industrialización acelerado que de - bería haber resuelto todos los problemas.

Cuando menos en apariencia las cosas funcionaban bien --

hasta finales de 1980. En los primeros meses de 1981, una --- gran variedad de analistas notaba que el gobierno no exporta- ba con suficiente rapidez para seguir el ritmo del incremen- to de las importaciones de equipo y materias primas extranje- ros. A mediados de 1981 el estado tuvo que dirigirse al merca- do a corto plazo, con objeto de respetar el pago de intereses sobre su deuda a largo plazo.

Para finales de 1981, y durante los primeros días de --- 1982, no obstante el monto de las erogaciones del gobierno -- se empezaba a ver con mayor claridad en círculos empresariales. Y, a partir de entonces, la fuga de capitales asumió caracte- rísticas drásticas, conforme los empresarios y funcionarios - del estado por igual intentaban proteger a las ganancias y al ahorro del juicio que pronto sería pronunciado por los merca- dos monetarios internacionales.

"Lo que restaba del año era abrumadoramente negativo:

- 1.- El peso, no obstante un modesto programa de minidevaluaciones, continuaba considerable- mente sobrevaluado ante el dólar, como con- secuencia de una constante tasa de inflación del orden de 30%.
- 2.- El déficit del presupuesto federal había pa- sado del 8.5% del PIB, en 1980, a 15-16% en - 1981-82. (/.../).
- 3.- El déficit comercial aumentaba en proporcio- nes alarmantes, de un crecimiento del 40% en- tre 1979 y 1980 a 73.1% entre 1980 y 1981, -- mientras el sector privado descuidaba las po

cas industrias exportadoras que había creado, haciendo un esfuerzo por proteger su posición dentro de los florecientes mercados nacionales.

4.- La recaudación fiscal había disminuido consistentemente, como proporción de los ingresos-totales del gobierno, hasta solo componer una tercera parte del total. El resto del presupuesto federal era financiado por empréstitos de un tipo u otro.

5.- La deuda externa de México se había multiplicado por 10- de \$3,000 millones de dólares -- en 1977 a casi \$30,000 millones de dólares -- en 1979-, en el breve lapso de dos años y no mostraba pruebas de detenerse."

6.- El programa para reducir el consumo de petróleo crudo en los países industrializados empezaba a dar fruto, lo cual significaba que los ingresos que recibiría México por concepto de petróleo se reducirían aun mas, dando por resultado un debilitamiento en la moneda."15/

A partir de entonces se inició un intenso proceso de dolarización que amenazó con colocar a la banca nacional dentro de normas de una moneda dual. Fue esta misma preferencia por las divisas extranjeras otra razón mas que condujo a la nacionalización de la banca.

Cuando los bancos abrieron sus puertas ya como banca nacionalizada, el estado ya había nombrado nuevos directores para cada banco; y se había iniciado un movimiento para sindi-

calizar a los empleados bancarios y los depósitos eran mínimos; esta situación continuó hasta finales de año.

Mientras tanto, la cuestión de la autoridad jurídica del presidente para hacer lo que había hecho se resolvía velozmente. Una ley elevando la expropiación a rango constitucional, fue enviada a las dos cámaras legislativas para su aprobación y por consiguiente el sistema bancario "nacionalizado" se convirtió en algo intocable, salvo por medio de otra enmienda constitucional.

"A lo largo del cálido verano que condujo a la expropiación de la banca, pocas personas tuvieron tiempo para notar otro problema grave que crecía en el horizonte: las presas -- del país se encontraban a la mitad en razón de las sequías y el gobierno tendría que dedicar la mayor cantidad de sus preciadas reservas a la importación de un mínimo de seis millones de toneladas de granos y quizá hasta doce millones." 16/

Por otro lado, la única oferta de apoyo concreto que se recibió en el último trimestre de 1982 fue una serie de inversiones japonesas en los sectores siderúrgico, cuprífero y de alimentos procesados, medida que funcionarios japoneses dijeron se había hecho con la vista puesta en la recuperación -- que ciertamente se presentaría y que a ellos se les había escapado después de la devaluación de 1976.

En noviembre, México mandó una carta de intención al FMI pero el convenio no fué aprobado formalmente sino hasta la víspera de navidad.

Como también sabemos, se llevaron a cabo ciertas medidas constitucionales donde el sector privado fué considerado ex --

plícitamente parte del sector social, como reconocimiento a sus contribuciones a ese ramo, pero sus actividades también quedaron específicamente limitadas a todo aquello que quepa dentro del interés público.

Las prácticas monopolísticas están estrictamente prohibidas con la salvedad que, específicamente, quedan a cargo del estado. Esta salvedad se aplicará inmediatamente a los bancos.

No obstante el fracaso de la función planificadora de los dos gobiernos anteriores, hay infinidad de señas que indican que ésta continuará siendo la piedra angular del gobierno de De la Madrid. Y ejemplo de ello es Plan Global de Desarrollo, que por ley deberá ser revisado cada año.

Aparentemente el plan habrá de incluir información obtenida en las consultas populares que tanto impresionaron a De la Madrid a lo largo de su campaña.

"por otra parte, los organismos gubernamentales y las empresas paraestatales continuaron sosteniendo reuniones periódicas con las empresas del sector privado, al igual que en el pasado.

Dado el constante programa de descentralización, algunos grupos empresariales también concedieron cada vez mas importancia a reuniones similares con autoridades estatales y municipales. De hecho, las relaciones entre éstos se han fortalecido en los estados de Aguascalientes, Tlaxcala y Chihuahua. Los diversos fideicomisos que forman parte del programa de desarrollo para la pequeña y mediana industria (PAI) también han servido de agencias de promoción industrial, para beneficio de los 150 parques industriales que actualmente funcionan

en México." 17/

Además del plan presentado por De la Madrid, éste presentó al Congreso de la Unión sus lineamientos generales para -- una política económica, para la Ley de Ingresos y el Presu--- puesto de erogaciones federales. En esta presentación hay que resaltar que las observaciones sobre la situación de México -- son muy concretas; a saber:

"México vive una crisis de dimensiones sin precedente -- desde la gran depresión de los 30. Los diferentes indicadores económicos así lo muestran.

☼ La tasa de desempleo abierto se ha duplicado. Ello significa que en 1983 estos desempleados competirán con los --- 800 000 mexicanos adicionales que demandarán nuevos puestos -- de trabajo, en una economía sin posibilidad de crecimiento.

☼ En diversos sectores, la producción se ha detenido. En el sector agropecuario tendremos que importar el año próximo -- mas de 7 millones de toneladas de alimentos; en el sector industrial, un número importante de empresas no pueden conti--- nuar operando por carecer de capital de trabajo y de divisas para importar insumos indispensables. Asimismo el ritmo de actividad del sector público ha venido disminuyendo al lo largo del año.

☼ Decir que México registra una inflación de alrededor -- de 100% no solo llama la atención por su nivel, sino por el enorme riesgo de su aceleramiento. Es difícil pasar de una -- inflación de 15 a 30%, menos difícil de 30 a 60%, pero la experiencia de algunos países europeos entre las dos guerras -- grandes muestra que es excesivamente fácil pasar de una infla

ción de 100 a 200,300, ó 500%. Con estos niveles de inflación la comunidad no ahorra, no invierte y solo puede financiarse el déficit público con emisión monetaria o el crédito externo, riesgoso y hoy casi inexistente. Además la inflación golpea principalmente a los asalariados* y a los marginados concentrando excesivamente el ingreso.

El ingreso nacional se ha contraído y el sistema bancario ya no capta suficientemente el ahorro de los mexicanos.** No hay recursos sanos, entonces, para financiar la inversión. El peso se cotiza en el mercado negro a un precio superior en mas de 400% al de diciembre de 1981. Los pesos se fugan al exterior. Hemos perdido soberanía monetaria. El país tiene la deuda externa mas alta del mundo y paradójicamente nuestro -- banco central no cuenta con las divisas mínimas indispensables.

El sector público registra un déficit desmedido y sin-comparación en la historia del país. Por segundo año su monto es superior a 15% del ingreso nacional y mayor que la inversión pública; ello quiere decir que nos hemos endeudado no -- solo para cubrir la inversión, sino también para financiar el gasto corriente. No hay ahorro público. De cada peso de gasto 32 centavos se tienen que utilizar para pagar la deuda, limitando los recursos para los programas prioritarios. La recaudación es exigua, el gasto excesivo, y hay muestras de desperdicio, derroche y falta de programación efectiva. La mayoría de las empresas públicas registran no solo déficit permanente sino que sus balances financieros observan situaciones de --

* Ver anexo 4

**Ver anexo 5

quiebra.

⊘ Los ingresos no petroleros tanto fiscales como los de empresas públicas, se han rezagado. El crecimiento de estos ingresos en 1982 fue inferior a la inflación. Los ingresos de las entidades paraestatales han observado este patrón por varios años. Las empresas públicas se encuentran en una situación precaria, y los subsidios han salido fuera de proporción sin la certeza de que estén beneficiando a los grupos de menores ingresos.

⊘ La productividad general de la economía ha ido en descenso. Mientras en los 60 creció 3% al año, en la última década solo lo hizo al 1%.

⊘ En este mes de diciembre, el sector público tendrá un déficit sin precedente, lo que implicará una inyección excesiva de circulante./.../. * 2 (ver anexo 6)

Esta situación de la economía nacional no es de carácter meramente coyuntural. Su recurrencia y cada vez mayor intensidad confirman la persistencia y enraizamiento de deficiencias de la estructura económica.

Los cambios bruscos del contexto internacional -caída de los precios del petróleo, tendencia alcista de las tasas de interés y estrechamiento del financiamiento* fueron elementos que precipitaron la crisis. Sin embargo su origen y magnitud obedecen también a factores internos: por un lado son los resultados de las contradicciones que se han generado o han quedado sin solución en el proceso de desarrollo y, por otro, se explican por la inflexibilidad de la política económica para reaccionar con oportunidad ante el cambio adverso.

* (ver anexo 7)

Los desequilibrios estructurales de la economía mexicana pudieron ser sobre llevados gracias a la bonanza petrolera, - lo que redujo la necesidad de ser enfrentados más firmemente por la política económica. El acelerado deterioro económico - los ha hecho aflorar y ha puesto de manifiesto la fragilidad y vulnerabilidad del esquema de financiamiento del desarrollo adoptado en las últimas décadas, apoyado en el uso de deuda y mas recientemente también en los recursos del petróleo.

/.../

El proteccionismo que ha caracterizado el desarrollo industrial desde hace mas de 30 años y la sobrevaluación casi permanente del peso en la última década, redujeron las posibilidades de competir en los mercados internacionales. El aparato productivo ha requerido de diversos y crecientes subsidios solo en los últimos años, se estima que los subsidios a la -- industria crecieron en 68% anual; no obstante se lograron mayores exportaciones.

La dependencia del crecimiento económico de bienes de capital importados ha llegado recientemente a 20% de la inversión nacional. La producción corriente está también íntimamente ligada a la importación de insumos, como se hizo evidente en 1982, pues ante la falta de estos materiales, se debilitó la producción de muchas empresas.

La agricultura por su parte disminuyó su aportación de divisas para el desarrollo, al reducirse el superávit y transformarse en déficit en los últimos años. En general las exportaciones no petroleras se estancaron durante los últimos años.

La insuficiencia de divisas es consecuencia, también de la elevada propensión a importar de los grupos de más altos-

ingresos, cuyos patrones de consumo presionan la disponibilidad de divisas; directamente, en la forma de importaciones de--- bienes de consumo e inversiones en el extranjero; e indirectamente, por su impacto sobre la estructura productiva, que ha propiciado un patrón de sustitución de importaciones orientado en forma importante hacia los bienes de consumo duradero - con un alto contenido de insumos importados.

La insuficiencia de ahorro interno se agrega también al problema de escasez de divisas, ya que ha repercutido en mayores niveles de endeudamiento externo, aumentando así la carga financiera para el país.

La crisis actual patentiza la rigidez de la economía para generar el ahorro público y privado que sustente la inversión productiva requerida.

El ahorro privado que , como proporción del producto, parecía alto en un primer análisis, tiene una menor productividad social, lo que indicaría su nivel, ya que alrededor de - 40% de la inversión privada se canaliza hacia la construcción residencial, asignación que viene a reflejar la desigual distribución de la riqueza existente.

En el sector público se ha dado un severo deterioro del - ahorro. La brecha entre ahorro e inversión del sector presupuestal pasó de 1.3 puntos * del producto en 1970 a más de 10 en 1982, no obstante los mayores volúmenes y mejores precios del petróleo.

El financiamiento del crecimiento se ha financiado en exceso en los recursos petroleros. Si se excluyen estos recursos - el ahorro del sector paraestatal ha sido negativo por varios-

*Ver anexo 8

años, debido principalmente a los rezagos en sus precios y ta
rifas, que han elevado los subsidios a la producción y al con
sumo de manera extraordinaria, perdiéndose control, sobre su -
destino. Ello refleja también el excesivo crecimiento e impro
ductividad de su gasto de operación.

El deterioro del ahorro público ha sido causado también
por las rigideces e inelaticidad de los ingreos fiscales del
gobierno federal, que se agravaron en los últimos años. Si se
excluyen los ingresos fiscales relacionados con el petróleo -
la recaudación bruta se estancó entre 10 y 11% del producto -
a partir de mediados de la década anterior.

/.../. Finalmente ante un dinamismo del gasto superior -
programado y al que razonablemente puede absorber la economía
el contenido importado de la inversión ha subido aceleradamen
te, drenando la disponibilidad de divisas. Esa situación mues
tra que el país podría crecer a la misma tasa y con menos de
sequilibrios, aun con menor gasto, si se ejerciera mas adecua
damente.

A pesar del elevado crecimiento económico experimentado -
por México en las últimas décadas y de los importantes esfuer
zos desarrollados en materia social, particularmente en la an
terior administración, la desigualdad económica y social per
siste y se compara desfavorablemente con otros países. /.../.

En estas condiciones de debilidad estructural de la eco-
nomía mexicana, el impacto de las condiciones adversas de la
economía internacional sobre México desencadenaron la crisis.
Sin embargo, debe de reconocerse que la rapidez con que se de
terioró la situación económica fué también producto de incon

sistencias en las medidas para enfrentar la crisis.

/.../" 18/

Después de esta exposición, De la Madrid envió al congreso el presupuesto requerido; el cuál sobrepasaba ligeramente mas de 7 billones de pesos , un incremento del 60% en términos reales sobre la cifra originalmente aceptada en 1982.

Para muchas industrias resultó muy desalentador el incremento de los costos de los bienes y servicios propiciado por el gobierno.

Mas inquietante para los contribuyentes resultó el incremento del impuesto al valor agregado(IVA) del 10% al 15% en la mayoría de los casos. Este impuesto no solo encareció de inmediato la mayoría de los productos de consumo, sino que -- también sirvió de excelente pretexto para una nueva ronda de aumentos de precios que no tenían relación alguna con los costos reales.

"De repente, y todo de una vez, el gobierno se impuso la solución de los siguientes problemas, tan solo en los últimos meses de 1982: combatir la estañflación, es decir, la combinación del estancamiento económica y una hiperinflación; equilibrar las diversas cuentas exteriores del país, generar ahorro para recapitalizar una economía financieramente agotada, mantener el control de su propia moneda, atraer inversiones nuevas y, en general, ayudar a mantener la economía y el nivel de empleo dentro de sus límites, sin que caigan mas". 19/

Por último en lo que concierne a este punto, tenemos lo siguiente:

Según datos oficiales del Banco de México, el PIB descen

cendió un escaso 0.2% durante 1982. "Sin embargo, estudios -- no oficiales, indican que la cifra se acerca a 2-2.5%, en agudo contraste con el promedio de crecimiento del 8% de los --- tres años anteriores." 20/ * 5 (ver anexo 9)

⊘ El banco en su reporte anual, también hizo notar que el déficit sobre la cuenta corriente llegó aproximadamente a los \$2,700 millones para finales de año, en contraste con los -- \$ 12,500 millones del año anterior. Los pagos netos en el ex- tranjero contra la deuda nacional totalizaron \$ 10,100 millo- nes, 34.2% mayor que en 1981.

⊘ El informe también reporta que el consumo privado aumen- tó sólo 1.5%, en términos reales, contra 7.3% en 1981, como - resultado de una baja en el empleo del 0.8%, contar el aumen- to del 5.4% registrado el año anterior.

⊘ Dentro de las industrias mas severamente afectadas se en- cuentra la de la construcción, que descendió 7.5%, la indus- tria automotriz donde la producción bajo 16% y la siderúrgica con una producción 7% menor que la de 1981.

⊘ Algunas industrias que representan contribuciones meno- res al producto nacional también se vieron seriamente presio- nadas debido a la combinación de la reducción del poder adqui- sitivo y la falta de importaciones. Dentro de esta categoría- se encuentra la industria metalmecánica, donde la producción disminuyó 8%, la minera que cayó 3%, la de aparatos electro- domésticos 14% y la textil 5%.

⊘ En algunos casos, las disminuciones antes mencionadas - fueron compensadas con incrementos del valor rael y un creci- miento del 4% en el volumen de la industria petrolera, aunado

a un incremento de la producción, del 5% por parte de la industria química, inclusive la petroquímica.

Así la situación de México, pasemos a ver un poco más detalladamente lo que fue de las industrias en el país, durante el mismo período.

3.- LA INDUSTRIA MEXICANA

A.- INDUSTRIA METALURGICA

Durante 1982 la industria metalúrgica mexicana tuvo un pobre desempeño, contrastante con el desarrollo obtenido en años anteriores.

Los problemas financieros que rigieron a lo largo de 1982, provocaron que la casi totalidad de la planta productiva se encontrara en una de sus más graves crisis.

Por una parte, la industria automotriz registró uno de los más drásticos descensos en la producción y venta de vehículos.

Por otra parte, la industria siderúrgica nacional conjugó la crisis internacional del acero, con la crisis del país.

La producción de acero se vió afectada negativamente, al bajar la misma a una tasa del 7% aproximadamente.

B.- INDUSTRIA QUIMICA

Debido a los últimos problemas financieros que se sucedieron a lo largo de 1982, la industria química y petroquímica sufrieron una desaceleración en el ritmo de su crecimiento.

"No obstante lo anterior, ambas ramas industriales regis-

traron crecimientos, del 2% la química básica y del 11% la --
petroquímica." 21/

El crecimiento alcanzado durante 1982 por la industria e
química, representa, no obstante su pequeña dimensión, un im-
portante logro en un año en que la mayoría de la industria na-
cional registró tasas de crecimiento negativas.

Como es de suponerse, a lo largo de 1982 la industria --
química, además de enfrentarse a sus problemas tradicionales-
(falta de medios de transporte, mano de obra calificada y con-
trol de precios), tuvo que sortear problemas ocasionales como;
devaluaciones sucesivas de la moneda y control de cambios.

Durante 1981 la industria química registró una de las --
mas altas tasas de crecimiento de su historia. . El crecimen-
to alcanzado por esta industria en su conjunto fue del 17.6%
con respecto al año de 1980.

C.- SERVICIOS PUBLICOS

Aunque no es propiamente una industria en sí, es un fac-
tor de suma importancia; por lo cual lo hemos considerado.

Al entrar la economía mexicana a un penoso proceso de --
contracción durante 1982, los servicios públicos(energía --
eléctrica, transportes, comunicaciones y petróleo) se encon-
traron con fuertes disminuciones en sus programas y presu-
puestos.

No obstante la industria petrolera registró los mas al--
tos niveles de producción y exportación de crudo en su histo-
ria, alcanzando la meta de 2.8 y 1.5 millones de barriles ---
diarios, respectivamente. Las exportaciones petroleras permi-
tieron un ingreso de divisas superior a los \$15,000 millones-

de dólares, lo cual aligeró, en alguna medida, las fuertes -- presiones financieras por las que atravesaba México.

"Por otro lado , la suspensión del proyecto nuclear, colo ca aun mas lejana la meta de alcanzar a producir 80,000 megavattios para el año 2000." 22/

D.- INDUSTRIA PAPELERA

Al igual que en las otras ramas industriales, 1982 fue un año difícil para las industrias de la celulosa y el papel al tener que enfrentar las diversas consecuencias de la devaluación.

Entre los principales problemas que afectaron a esta -- rama industrial están; el abastecimiento deficiente de las ma terias primas fibrosas; la escases del crédito; etc.

Una de las cracterísticas de esta industria es la de ser deficitaria; razón por la que se requiere importar una gran -- parte de productos sin llevar a cabo exportaciones!/..../. En opinión de la Cámara Nacional de las industrias de la Celulosa y el papel resultaría factible exportar durante 1983 si se contase con las divisas necesarias para importar materias primas, ya que existe capacidad de producción no utilizada, además de haber mejorado la competitividad cambiaria." 23/

La industria del papel es una actividad que , debido al desarrollo industrial y cultural del país, se ha enfrentado -- a un rápido aumento en la demanda del papel, por lo que en -- los últimos 10 años se ha registrado una tendencia de creci -- miento del 7.6% mientras que la producción de celulosa ha --- crecido en un 4.7% en promedio durante el mismo período, lo -- cual ha constituido un grave obstáculo para el suministro de

este producto a la industria papelera.

E.- INDUSTRIA DE PRODUCTOS FORESTALES

Actualmente y a pesar de que el 22% de la superficie del país es de bosques y selvas (40.5 millones de hectáreas susceptibles de explotación) México se enfrenta a la paradoja de importar grandes cantidades de productos forestales.

Entre los principales problemas que afectan a este sector se encuentra la falta de infraestructura caminera. Esta actividad se realiza en los lugares mas comunicados de las sierras. Los caminos que hay están en muy malas condiciones o no existen por lo que muy poca gente quiere trabajar en este ramo. También entre otras cosas hace falta energía eléctrica no hay capacitación adecuada del personal para una explotación racional del bosque; existe un excesivo intermediarismo; no se cuenta con líneas de crédito; incendios forestales causados por el hombre; etc.

F.- INDUSTRIA TEXTIL

Las condiciones de desarrollo de esta industria son muy variables pues registra y ha resentido diferentes fluctuaciones cíclicas internacionales.

Después de haber enfrentado una crisis en 1976, y haber salido de ella 1981, los textileros se enfrentaron a una mucho peor durante 1982. Por lo cual esta industria no ha logrado una real recuperación; además de que se verá afectada por falta de materia prima en los siguientes dos años ya que se le han agotado sus inventarios existentes.

La crisis que soportaron los textileros hace seis años originó el cierre de 300 empresas de este ramo. La crisis que

soportaron durante 1982 , mas difícil que la anterior, hizo - que mas de 1500 empresas sufrieran las consecuencias.

En términos generales, la industria textil de México --- cuenta con facilidades de producción muy inferiores a las posibilidades de demanda del mercado potencial. De hecho se caracteriza por trabajar al 70% de su capacidad instalada, sufriendo fuertes pérdidas por la utilización de equipos obsoletos.

"Ahora bien, dentro de las condiciones generales de la - industria, se prevee que, para que en los próximos cinco años se pueda satisfacer el mercado nacional, será necesario que - la planta actual se incremente en un 25%, lo que generaría -- mas de 250,000 trabajos adicionales para transformar los artículos textiles en productos terminados." 24/

El principal obstáculo en la situación actual parece ser el aspecto financiero, ya que las empresas tendrán que cubrir sus deudas con el exterior. Además, mucho pelearon los textileros para conseguir que se les otorgaran dólares preferenciales para la compra de materia prima y equipo, por lo que - en el momento en que se les terminen se verán en la necesidad de dejar de producir.

G.- PRODUCTOS POPULARES

En cuanto a esta rama los precios de los alimentos y bebidas registraron incrementos en 1982 del orden del 89.8% en relación a 1981.

En el procesamiento de alimentos, han jugado un p^ol muy importante las empresas transnacionales; através de 120 plantas industriales establecidas en todo el país.

En términos generales los alimentos fabricados durante 1981 ascendieron a un monto de 1 millón de toneladas, además de 608.8 millones de litros de leche; estimándose para 1982 alcanzar la cifra de 1.6 millones de toneladas de alimentos y 770 millones de litros de leche.

Según se estima, para satisfacer la demanda de bienes -- populares en los próximos dos años se requiere aumentar en un 42% la producción de alimentos industrializados; en 83% la de pesqueros y 40% la de manufacturados. Para ello se necesitarán inversiones de mas de \$89,000 millones de pesos.

H.- MINERIA

Durante 1982 la industria minera mexicana atravesó por una difícil situación originada por la combinación de bajos precios de sus productos a nivel internacional y elevadas tasas de inflación a nivel nacional.

No obstante que el volumen de la producción minera registró una considerable caída del 10.2% en 1982 con respecto a 1981, el valor de la misma experimentó una recuperación del orden del 20.6 %.

El incremento obtenido en el valor de la producción estuvo determinado, fundamentalmente, por la creciente actividad de los subsectores del cobre, zinc y molibdeno.

En cuanto a su volumen de la producción minera, éste se situó en 14,899,890 toneladas , mientras que en 1981 alcanzó la cifra de 16,589,174 toneladas.

I.- INDUSTRIA DE LA CONSTRUCCION Y CEMENTO

Este ramo tiene una singular importancia en contexto económico de México pues aportó casi el 6% del PIB a través del Valor agregado de la rama

Pero sin duda alguna durante 1982 la industria de la construcción tuvo que enfrentar serios problemas.

Según cálculos de la Cámara Nacional de la Construcción se esperaba un descenso del 6% en el crecimiento de la actividad constructora, atribuyéndose esta baja, en gran medida, a la desaceleración que provoca en toda la economía el fin de sexenio; pues de hecho un gran número de obras empezadas no se concluyen y tampoco se permite el inicio de otras. Además de que debemos agregarle otra serie de fenómenos como son: la devaluación, recorte presupuestal y control de cambios; que redujeron, aun más, las expectativas de crecimiento de la industria de la construcción.

J.- AGROINDUSTRIA

Durante 1982, la producción agrícola del país, descendió severamente, y se acrecentó la dependencia alimentaria. Debido a que este sector depende en gran medida al buen clima, la actividad agrícola sufrió una caída del 2% durante 1982. Además del clima también influyó el incremento en el costo de los insumos agrícolas, ya que se registró un incremento promedio de casi 100% en el transcurso del año.

Estos aumentos superaron los aumentos de los precios de garantía para cultivos básicos, lo cual repercutió negativamente en los resultados esperados en el campo.

K.- COMERCIO

Durante 1982, la actividad comercial sufrió un caído, por lo que casi el 90% de las empresas comerciales no realizaron inversiones y cancelaron los posibles para 1983.

Los comercios que más resintieron la crisis fueron los -

del ramo alimenticio, los que precisan de un financiamiento intensivo para sus ventas y los que tienen grandes importaciones.

Esta difícil situación incidió en mayor medida en los establecimientos pequeños y medianos, ya que son los que cuentan con recursos financieros limitados y un sistema administrativo y de mercadeo insuficiente.

Dentro del PIB el comercio registró un crecimiento del 9.2% en 1981 en relación a 1980. Datos de la SPP registran que en 1981 la participación de este sector en el PIB durante 1981 fue de 22.8% mientras que en 1980 fue de 22.6%.

Como hemos visto hasta aquí, la situación del país y de la industria en general es sumamente crítica. En los siguientes capítulos veremos la situación crítica, pero desde el punto de vista de la Pequeña y Mediana Industria; esto es, en que forma y medida le ha afectado la crisis y que es lo que se ha hecho por apoyarla, para enfrentarla.

CAPITULO II

ASPECTOS GENERALES Y PRINCIPALES PROBLEMAS DE LA PMI

1.- INTRODUCCION

La Pequeña y Mediana Industria (PMI) es el sector de la Industria Nacional donde se centra la mayor parte de inversionistas de nuestro país, es decir, la pequeña y mediana burguesía nacional. La PMI es considerada por el Estado como un pilar de la Economía Nacional, ya que es un sector que capta una gran cantidad de mano de obra no calificada que en cierto sentido ayuda a mantener un equilibrio social. Además, el Estado Mexicano debe mantener el desarrollo del sistema capitalista en el que está inmerso y por lo tanto apoyar al capital industrial monopolista, que es en sí, la gran industria o la empresa transnacional.

El objetivo del presente capítulo es establecer el criterio en el que se basa el Estado para clasificar a la Industria en pequeña y mediana y las limitantes que se pueden encontrar en cuanto a este punto y que otros criterios existen para clasificar a la industria por tamaño. Posteriormente daremos una serie de comparaciones y diferencias entre las mismas industrias medianas y pequeñas. Consideramos que es necesario establecer estas diferencias, ya que aunque las dos son consideradas como pilares de la Economía Nacional, necesitamos conocer las necesidades particulares de ellas para poder establecer soluciones en cuanto a su problemática.

Los resultados que presentamos se encuentran un poco limitados en el sentido de que no logramos realizar un estudio en el cual pudieramos establecer esos resultados por rama industrial. La generalización que aquí realizamos nos sirve para establecer las bases de los problemas que enfrentó la PMI en los momentos más agudos de la crisis durante 1982 y los primeros meses de 1983 y las perspectivas que se vislumbran a futuro.

2.- CRITERIOS PARA CLASIFICAR A LA PMI.

Prácticamente existen dos criterios para clasificar a la PMI: el criterio basado en el número de trabajadores de una empresa y el criterio basado en el monto de capital contable que tiene una empresa.

El primero es manejado por Viviane Márquez y Kurt Unger en su libro "La tecnología en la Industria Alimentaria Mexicana" 25/, donde el tamaño de la empresa lo marcan en cuanto al número de trabajadores que laboran en ella; por ejemplo, para ellos una industria grande es donde laboran más de 500 empleados; mediana, entre 100 y 500 empleados y pequeña menos de 100 empleados.

Este criterio no nos pareció muy acertado, ya que existen empresas en las cuales sus procesos de fabricación no son muy complejos y por lo tanto no tienen la necesidad de utilizar grandes cantidades de mano de obra, aunque su monto de capital contable puede ser muy alto, además que el número de em-

pleados que utiliza una empresa no nos muestra claramente ni la capacidad ni los problemas financieros de la misma.

El criterio del capital contable nos pareció más adecuado a las necesidades de nuestro estudio, ya que nos muestra mejor la estructura financiera de la empresa. La limitante que encontramos en cuanto a este criterio es que el valor del dinero en el tiempo no es constante, esto es, que existen algunas industrias que cuando se iniciaron trabajaron con límites de capital contable muy bajos en comparación con los niveles actuales, por lo tanto no nos muestran muy claramente la estructura financiera, pero sí las necesidades de dicha empresa y como las ha podido financiar.

El Estado ha considerado también el criterio del capital contable como el más adecuado para clasificar a las industrias por su tamaño. Debido a los niveles de inflación los límites de capital que consideraba el Estado por medio de los organismos públicos encargados de apoyar a este sector algunas industrias estaban quedado fuera de estos límites.

Hasta Diciembre de 1982 los límites para considerar a la pequeña industria eran de 50 mil pesos como mínimo a 10 millones de pesos como máximo. Ahora con la autorización de una modificación a partir del primer trimestre de 1983 el límite inferior permanece sin modificación y el límite superior se incrementa a 15 millones de pesos.

En lo que respecta a la industria mediana, los límites hasta 1982 fueron de 10 millones como mínimo y 60 millones como máximo, pero ahora, con el fin de abarcar más industrias se autorizaron los nuevos incrementos también a partir del pri

mer trimestre de 1983 y se acordó que el límite inferior se incrementara a 15 millones de pesos y el límite superior a 90 millones de pesos.

Como podemos observar, el Estado ve la necesidad de apoyar a este sector industrial por que le ayuda a mantener en cierto grado una aparente estabilidad social gracias al número de empleos que es capaz de generar y por otro lo ayuda a seguir la reproducción del sistema capitalista, por lo tanto, le ofrece créditos a un costo preferencial, asistencia técnica y otra serie de subsidios que la sigan manteniendo.

Por otro lado, se habla del capital monopolista de Estado (CME) ya que existe una estrecha relación entre el capital monopolista o la gran industria transnacional y el Estado mismo. La PMI es entonces un engrane de esta relación, ya que ataca solamente sectores que no le convienen a la gran industria en un período determinado por la baja tasa de rentabilidad que ofrece, además le sirve como auxiliar en algunos procesos que la gran industria utiliza como complemento de sus productos. Sin embargo estos apoyos resultan beneficiosos para la PMI ya que si estos se llevan a cabo efectivamente, la PMI puede salir bien librada de la crisis que se vive actualmente.

Para afianzar aún más su poder, el Estado determina que sectores de la PMI son los que deben de obtener dichos beneficios estableciendo sectores estratégicos y zonas prioritarias dentro del país según sus conveniencias y las necesidades de la gran industria y, olvida o relega a aquellas otras industrias que no considera tan importantes para la reproducción

del sistema capitalista.

3.- DIFERENCIAS ENTRE LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA.

3.1.- ASPECTOS FINANCIEROS

Durante 1982, del total de industrias medianas y pequeñas establecidas dentro del territorio nacional, el 72% aproximadamente se trataban de empresas pequeñas con un capital inferior a los 5 millones de pesos y, solo el 28% restante pertenecía a la mediana industria.* 26/

Esto se explica en parte, ya que en términos generales resulta menos costoso crear un empleo en una industria pequeña que en una mediana o grande.

Según estudios realizados por el Fondo de Garantía y Fomento a la Industria Pequeña y Mediana (FOGAIN), se obtuvo que el capital contable promedio por trabajador es de 150 mil pesos, es decir, los recursos propios que requiere un empresario pequeño para crear un empleo es relativamente bajo, a pesar de la inflación que se caracterizó durante 1982 de cerca del 100%. 27/

Las fuentes de financiamiento a las que recurrieron tanto las pequeñas como las medianas industrias prácticamente son cuatro:

a) Recursos propios	61.4 %
b) Créditos de proveedores	30.5 %
c) Financiamiento bancario	5.8 %
d) Financiamiento de fondos públicos	2.3 %

* en cuanto estos porcentajes no se obtuvieron las cantidades absolutas.

Como podemos observar en el cuadro anterior, el financiamiento bancario y el financiamiento a través de fondos públicos son los menos utilizados; el primero por los altos costos de los intereses bancarios, por la cantidad de garantías que anteponen estos bancos de primer piso, etc.; los segundos, por la falta de conocimiento por parte de los empresarios de estos fondos públicos y por el tiempo que tardan en otorgarlos. Los problemas enfrentados tanto los pequeños como los medianos industriales son muy similares:

Pequeños Industriales : Falta de garantías reales que exige la banca para otorgar el financiamiento, así como su limitada capacidad de pago.

Medianos Industriales : El problema principal se ha dado en la formulación y presentación adecuada de sus solicitudes de crédito; en ciertos casos, al igual que los pequeños industriales, manifiestan que el problema de las garantías es crítico.

Tomando en cuenta las cuatro fuentes de financiamiento que mencionamos arriba, vemos como los fondos públicos son prácticamente ignorados por la mayoría de pequeños industriales, y que por lo tanto no acuden a los organismos encargados de dar estos apoyos a dicho sector, esto trae como consecuencia que cuando tienen necesidades de financiamientos, recurren la mayoría de las veces a fondos propios o en el peor de los casos a créditos bancarios con costos muy altos, afectando así su

liquidez y su solvencia.*

3.2.- PROBLEMAS PARA OBTENER MAQUINARIA Y MATERIAS PRIMAS

Las barreras creadas por el Estado para las importaciones con el fin de proteger el mercado nacional y evitar la salida de capitales, así como la falta de divisas para la compra de materias primas y maquinaria en el extranjero han afectado también de gran manera a la PMI.

Aunque la pequeña industria utiliza en promedio un 62% de maquinaria de fabricación nacional y sólo un 38% es de componentes extranjeros, la mediana industria se encuentra más afectada ya que casi un 66% de su maquinaria utilizada es de origen extranjero y, solo el 34% es de origen nacional. Es to parece lógico si consideramos que las pequeñas industrias realizan procesos más sencillos. 28/

En lo que respecta a materias primas también se ha conver tido en un problema ya que tanto para la pequeña como para la mediana industria el 16% de sus necesidades es de origen extranjero. 29/

Analizando lo que se plantea anteriormente, entendemos como el Estado pretende implantar un programa para sustituir importaciones, siendo que en el pasado, con el fin de apoyar al inversionista le permitía importar todo lo necesario para

* Entendemos por liquidez, la capacidad de pago que tiene una empresa en el corto plazo; y como solvencia, la capacidad que tiene una empresa a poder endeudarse a largo plazo.

poder trabajar, y como al inversionista mexicano le resultaba más fácil y barato importar que investigar o implementar bienes de capital o materias primas nacionales. En el libro de Viviane Márquez y Kurt Unger 30/, vemos como el inversionista nacional prefiere la compra de maquinaria y equipo extranjeros por la falta de confianza en la tecnología nacional, aunque se trate de maquinaria para procesos relativamente sencillos.

3.3.- OCUPACION Y MANO DE OBRA

Según una encuesta elaborada por FOGAIN, se encontró que el promedio de trabajadores por empresa mediana y pequeña a nivel nacional es de 60 trabajadores. Esto es, que del total de PMI en la República Mexicana, el 75% de industrias tiene menos de 80 trabajadores y solo un 25% ocupa a más de 80 personas. 31/

La mano de obra dentro de este sector no es un problema determinante para la PMI, ya que como sabemos, este sector de la industria absorbe en su mayoría a trabajadores no calificados, por otro lado, encontramos que en lugar de requerir personal, a causa de la crisis actual, ha crecido en gran medida los índices de desempleo y, un fuerte número de PMI's están teniendo que efectuar recortes de personal para no afectar tan fuertemente sus costos y no tener una mayor descapitalización, debida al decremento real de las ventas y por lo tanto de la producción.

En resumen, comparando la industria pequeña con la media-

na, en esta última, la inversión promedio por trabajador es del más del doble que en la primera (150 mil pesos contra 318 mil pesos por trabajador). 32/

Este indicador revela la importancia que tiene el pequeño establecimiento en la generación de empleos, puesto que con una menor inversión puede crearse mayor ocupación de mano de obra. En otras palabras, por cada peso invertido, la pequeña industria crea --en términos generales-- el doble de empleos que la mediana.

Para terminar, ennumeraremos a través de porcentajes los principales problemas que enfrentó la PMI en el transcurso de 1982 :

a) Financiamientos	30 %
b) Ventas	18
c) Importaciones	15
d) Abastecimiento de M.P.	12
e) Producción	10
f) Transporte de M.P.	9
g) Organización	6

Cabe señalar que esta problemática se debe a las decisiones de política económica adoptadas durante 1982, las cuales reflejaban la disyuntiva entre crecimiento o un ajuste a nivel nacional. El Estado adopta la de crecimiento; y para mediados de este año incrementa los precios aceleradamente, para que así, junto con otras medidas, igualmente negativas, nos encontremos con una inmovilización del sistema económico.

Además la obstinación de haber mantenido una tasa de cam

bio sobrevaluada con base a endeudarse a corto y mediano plazo con la banca internacional, trajo como consecuencia que el sistema de intermediación financiera, para la captación de capitales y su canalización a usos productivos, en este caso, el apoyo y desarrollo de la PMI, estuviera a punto de quebrar. Así, la crisis de 1982, muestra que no es posible mantener una política que transfiera grandes recursos al crecimiento acele-rado de la oferta productiva y mantener un equilibrio financiero.

Habiendo planteado muy someramente los problemas principales que tuvo que enfrentar la PMI durante 1982, es necesario conocer más profundamente los resultados que obtuvo la PMI en dicho año y las perspectivas que vislumbra a futuro, para tratar de comprender la política que el Estado planea seguir y cuales son los efectos que dichos programas puedan tener.

CAPITULO III

RESULTADOS DE LA PMI DURANTE 1982 Y PERSPECTIVAS A FUTURO

1.- INTRODUCCION

Durante 1982 el sector de la PMI experimentó una fuerte caída de demanda a causa de la situación económica del País, manifestada en retroceso de producción, elevados índices de inflación (de casi el 100%), devaluación del peso mexicano, escasez de divisas y desempleo. Las ventas nominales de este sector aún cuando sufrieron un 40% de incremento promedio en el año, no compensaron el avance inflacionario y hubo descenso en términos reales.

Mayores costos y menores ingresos afectaron la liquidez de las industrias, las cuales adoptaron políticas de crédito menos flexibles y buscaron realizar más operaciones de contado.

El suministro de mercancías fue más o menos satisfactorio en términos generales, por inversiones realizadas en el pasado reciente y por que la menor demanda permitió un abastecimiento más regular, las empresas planearon mejor sus inventarios para manejarlos en niveles mínimos y así tratar de evitar mayores cargas financieras.

Gran cantidad de PMI's sufrieron pérdidas; por actividad, los más afectados fueron los que manejan primordialmente artículos sujetos a control de precios.

2.- RESULTADOS GENERALES

2.1.- VENTAS.

Durante 1982 las ventas de las PMI's mostraron una caída real del 20.6% con respecto a 1981. El mayor descenso se observó en el último cuatrimestre, ante la agudización de la crisis. La baja había alcanzado 17% en los ocho primeros meses del año. 33/

El virtual cierre de las fronteras por parte del Estado para apoyar a la industria nacional y frenar la fuga de divisas coadyuvó para que en una cuarta parte de las industrias la disminución no fuera más sensible: una fracción del consumo de nacionales en el exterior y de importaciones se revirtió hacia adquisiciones nacionales; Además hubo un cierto incremento en las compras de extranjeros en el mercado nacional. Esto se debió en gran medida a las devaluaciones del peso mexicano que hicieron un poco más competitivos los productos nacionales por concepto de paridad peso-dólar.

La reducción de ventas en 1982, es indicativa, por un lado de la profundidad de los problemas económicos que experimenta el País y, por otro, de las dificultades técnicas y financieras de la PMI para enfrentar situaciones difíciles e inciertas; en consecuencia, una porción de la demanda tradicional de la PMI fue absorbida por las de mayor tamaño. Esto es cierto, en el sentido de que las empresas más débiles tenderán a desaparecer y las que sean más fuertes podrán subsistir, algunas con ayuda del Estado para continuar con el proceso de producción y por lo tanto con la reproducción del sistema capitalista.

2.2.- ABASTECIMIENTO E INVENTARIOS.

Durante 1982 el abastecimiento de materias primas no fue tan crítico y esto se debió particularmente a inversiones realizadas en años anteriores, que favorecieron a la ampliación de la planta productiva. Por otro lado, los aumentos en los salarios no compensaron el índice inflacionario y por lo tanto hubo un descenso en el poder adquisitivo de nuestra moneda ^{lo cual} trabajo consigo una disminución de la demanda de productos industriales, lo cual ejerció una menor presión a los proveedores.

Los mayores problemas se dieron en los renglones alimenticio y de maquinaria; en el primero, debido a la caída de la producción; en el segundo, por restricciones de importación.

Otro factor señalado como determinante para anticipar volúmenes de producción es el control de precios de varios productos que, combinados con la elevación de los costos, descapitalizó a los industriales. A pesar de la disminución de la demanda y producción, el giro de alimentos encontró problemas en cuanto a la transportación de sus productos, esto trajo consigo escasez en algunos productos de primera necesidad ya que se interrumpió un abasto continuo y suficiente.

Por otro lado, la presión que ejerció el Estado con algunos productos con precios controlados no permitió a los productores ofrecer más productos al mercado, por no resultar costoso. Esta fue otra causa de escasez.

2.3.- CAPACIDAD INSTALADA, INVERSION Y EMPLEO.

A lo largo de 1982 el uso de la capacidad instalada fue similar a la de 1981 (entre el 60 y 70%) 34/ . Esto se debió en gran manera en la disminución de la demanda y por lo tanto de la producción; hubo empresas que redujeron su tiempo de trabajo con el fin de no despedir a una parte de su personal. Por otro lado, la insuficiencia y los altos costos de financiamiento imposibilitaron a la mayoría de las empresas para realizar alguna inversión.

El promedio de personas ocupadas dentro de la PMI fue de 60, proporción que subió a 65.2 en artículos para el hogar. 35/ Este promedio nos muestra nuestra oposición al criterio de tener que manejar el tamaño de una empresa por el monto de su personal requerido u ocupado.

2.4.- ASPECTOS FINANCIEROS

Durante 1982 los préstamos bancarios se contrajeron en un 23% con respecto a 1981. Esto se debió a que gran cantidad de pequeños y medianos industriales no sean sujetos de crédito, el encarecimiento del financiamiento y la mayor dificultad para obtenerlo.

El aspecto financiero resulta uno de los más importantes problemas que tuvieron que enfrentar las PMI's para poder seguir trabajando. El alto grado de inflación que se dió durante este año encareció de gran manera los costos por concepto de intereses; además, la mayoría de los préstamos banca-

rios eran utilizados para financiar el gasto público, ya sea en forma de encaje legal o bien, en préstamos directos al Estado, esto trajo como consecuencia que resultara más difícil para los empresarios conseguir un financiamiento bancario.

La tasa de interés media anual pagada ascendió al 51 % anual, comparada con el 34.6 % anual en 1981; sin embargo, hubieron meses en que los costos por un financiamiento bancario se incrementaron hasta un 85% anual. 36/ Del total de empresarios que solicitaron créditos bancarios, sólo un 45 % pudieron obtener tasas del 21 al 50% debido al tratamiento preferencial que recibieron de los diferentes instrumentos de apoyo del Estado. 37/

Lo anterior nos muestra como se trata solamente de una porción mínima de empresarios los que pueden obtener créditos a costos preferenciales; en primera, por que se necesita que dicha empresa sea considerada como un sector estratégico para el desarrollo del sistema y, en segundo lugar, dicha empresa no debe tener mucha urgencia para poder cumplir con sus obligaciones, ya que lleva mucho más tiempo obtener un crédito preferencial que un crédito bancario normal.

Las fuentes de crédito más importantes fueron: recursos propios 61.4% ; de proveedores 30.5% ; bancos 5.8% ; y fondos públicos 2.3%. 38/

La PMI se vió en la necesidad de obtener un mayor porcentaje de fondos vía aportaciones de capital y proveedores ya que, por el efecto de la devaluación, las empresas requirieron capitalizarse, básicamente para reponer inventarios.

2.5.- PRECIOS Y UTILIDADES

En 1982 las industrias con ventas anuales de 200 a 500 millones de pesos registró márgenes de utilidad bruta de 41%, porcentaje relativamente alto en razón de que se ampliaron los niveles de comercialización para cubrir riesgos de descapitalización, de que se aplicaron medidas efectivas de productividad, un mejor control sobre costos de operación y una negociación ágil de precios con proveedores. En contraste, el grupo con ventas inferiores a 200 millones de pesos tuvo solamente un margen de ganancias del 24%.

Tomando en cuenta el índice de inflación de casi el 100% durante 1982, los márgenes de utilidad manejados arriba resultan bajos ya que no llegaron a compensar siquiera el índice inflacionario, pero esto fue a causa de los efectos mismos de la crisis.

Por otro lado, del total de pequeños y medianos industriales con ventas inferiores a los 200 millones de pesos, el 18% sufrió pérdidas. Por actividades, la mayor concentración de establecimientos con pérdidas se ubicó en alimentos, bebidas y tabaco. 39/

2.6.- EXPORTACIONES

Conforme a un estudio elaborado por la revista Expansión, 40 /, se considera que un buen número de industrias que realizan exportaciones consideran que aumentó su capacidad competitiva en los mercados internacionales, a raíz de las devalua-

ciones del peso mexicano del segundo semestre de 1982. A pesar de esto los empresarios no se encontraron con buenos incentivos para incrementar sus exportaciones como fruto de la devaluación de febrero. En la actualidad, estas empresas están viendo la posibilidad de incrementar sus exportaciones y otras de comenzar a exportar.

Los principales factores que limitan las exportaciones para la empresa son:

- a) Los trámites burocráticos
- b) El control de cambios
- c) Falta de competitividad
- d) Insuficiencia de estímulos fiscales
- e) Escasez de materias primas

Este último factor resulta muy interesante por que marca un círculo vicioso dentro del marco de las exportaciones: "No aumentan las exportaciones por falta de materias primas; no hay suficientes materias primas por falta de divisas para importarlas; no hay dólares por falta de exportaciones." 41/

Realmente la falta de exportaciones también resulta un problema fuerte para la Economía Nacional, ya que es necesaria la captación de divisas para poder continuar con el proceso productivo. El papel que el Estado juega en este punto es muy importante, ya que anteriormente, el paternalismo que brindaba para el productor nacional se vió reflejada en altos costos de fabricación y en una calidad mediocre con respecto a los productos extranjeros; y en la actualidad los productos mexicanos no pueden competir con los productos extranjeros ni por precio, ni por calidad.

2.7.- IMPORTACIONES

Una gran cantidad de industrias han tenido que disminuir sus compras al exterior a raíz de las devaluaciones que sufrió el peso y el deterioro que experimenta la actividad económica. A pesar de ello, no se ha presentado una mayor liberación al comercio exterior, sino al contrario, han aumentado las restricciones a las importaciones, a través de permisos previos y aranceles. Esto con el fin de evitar lo más posible la salida de divisas al extranjero y, por lo tanto, una mayor descapitalización del Estado.

En lo que respecta al saldo entre los pagos que realiza la empresa al exterior y los ingresos que percibe por exportaciones para la mayoría de las empresas resulta desfavorable. Es decir, que tienen que efectuar pagos por una mayor cantidad que lo que reciben por concepto de exportaciones.

El mayor problema que encontramos en cuanto al comercio exterior, es que la mayoría de las empresas con saldos a pagar en el extranjero, han dejado de cumplir sus obligaciones para con sus proveedores, principalmente por falta de divisas; esto acarrea problemas a futuro, por que ahora será más difícil que las empresas puedan concertar financiamientos con sus proveedores externos.

Las constantes devaluaciones que se efectuaron durante 1982, afectaron de gran manera la liquidez de una gran cantidad de empresas que se encontraban endeudadas, ya sea, con proveedores o con bancos extranjeros, debido a que sus deudas muchas de las veces hasta llegaron a duplicarse.

3.- PERSPECTIVAS A FUTURO PARA LA PMI.

Los resultados obtenidos por la PMI durante 1982 demostraron realmente que son organizaciones que no están preparadas para situaciones difíciles y que fácilmente pueden ser afectadas por situaciones adversas. Las perspectivas que vislumbra la PMI a corto plazo resultan sumamente sombrías, ya que los planes que el Estado tiene para apoyar a este sector no serán reflejados de inmediato.

En lo que respecta a ventas, se espera que para el transcurso de 1983, se facture un 20% menos en términos reales con respecto a 1982. Se anticipa una baja más pronunciada en empresas con ventas anuales inferiores a los 200 millones de pesos. La causa principal es la expectativa de una mayor contracción de la economía y de un elevado ritmo inflacionario, que no podrá ser abatido a corto plazo y, que actuarán sobre un mercado débil de poder adquisitivo.

Se piensa que habrá reducción en la frecuencia de compras unitarias, por mayor costo de las mercancías, menores ingresos personales y baja liquidez general entre la población; esto último hará que continúe el énfasis en las transacciones de contado.

Además según los pronósticos que hacen algunos economistas del Banco Nacional de México 42/, no se espera una recuperación de la Economía Nacional antes de 1985, por lo tanto se prevee que para 1983 los índices inflacionarios se encuentren alrededor del 80% y para 1984 entre el 50 y 60%, lo cual afectará aún más la disminución de ventas en términos reales, tan

to por la pérdida del poder adquisitivo como por el encarecimiento de los productos.

Otro punto que es necesario tomar en cuenta, es que a partir de octubre de 1983 se deslizará 13 centavos diarios la paridad peso-dólar, lo cual traerá repercusiones tanto en las deudas que las industrias tengan en el extranjero, ya que estas deudas afectaran más su liquidez por cambio de paridad, como por los incrementos en los costos que se den en materias primas importadas.

En consecuencia, el futuro que vislumbra la PMI con respecto a ventas y utilidades no resulta muy atractivo ya que es factible que el porcentaje de empresas con pérdidas aumente por falta de créditos frescos y el bajo poder adquisitivo de los salarios para que la gente realice un mayor consumo de productos industriales.

Lo que deben plantear estas empresas es tratar de conseguir préstamos a costos preferenciales y mantener una política de crecimiento conservadora, ya no tratando de obtener utilidades altas a corto plazo, sino implementando una planeación de tipo estratégico o a largo plazo, para que en el presente sean capaces de permanecer en el mercado y sobrevivir, ya que se vislumbra que todas aquellas empresas que sobrevivan a los efectos de la crisis serán fortalecidas al abarcar o absorber la parte del mercado de las empresas que desaparezcan.

En abastecimiento de materias primas se esperan deficiencias en el suministro, atribuidas principalmente, a la previsión de menor producción por falta de materias primas, básica

mente a causa de restricciones de importación, escasez de divisas y sobrevaluación del dólar en el mercado libre.

Si durante 1982 el abastecimiento de materias primas fue un tanto problemático, para el futuro medio lo será más, ya que además de las restricciones de importación, se presenta lo que ya mencionamos anteriormente, el deslizamiento de los 13 centavos diarios a partir del mes de octubre de 1983, lo que encarecerá más los costos de las materias primas extranjeras.

También en este renglón de abastecimiento de materias primas se ve un futuro incierto y difícil para la PMI, que cada vez se nota más afectada. Una de las posibles soluciones sería el recibir una buena asistencia técnica por parte de los organismos públicos encargados de este punto y destinar algunos de los créditos para investigación y desarrollo y, tal vez, sea posible que los empresarios encuentren para sus industrias algún sustituto de materias primas nacionales, lo cual acarrearía beneficios enormes tanto para las mismas empresas como para el mercado y la Economía Nacional, ya que se evitarían endeudamientos en moneda extranjera, costos y problemas por conceptos de fletes y, además la salida de divisas al extranjero.

Por otro lado, se prevé que durante 1983 y 1984 los industriales aprovecharán sus instalaciones en igual o menor proporción, ya que muy pocos planean hacer nuevas inversiones, hecho que resulta más notorio en la pequeña industria.

Esto resulta lógico, ya que precisamente las industrias no cuentan con los recursos necesarios para cumplir con sus

obligaciones más inmediatas, además de que se está experimentando una disminución en la producción por la falta de materias primas. Además, realizar una nueva inversión dentro de la PMI traería como consecuencia el tener que importar alguna maquinaria o algún componente para la maquinaria actual, lo cual resultaría sumamente difícil por las restricciones que se presentan.

Para terminar, tenemos que como producto de la acentuación de la inflación en los costos de 1982, atribuida principalmente el efecto de las devaluaciones, para 1983 los pequeños y medianos industriales estiman un incremento de 71.6 %, comparado con 56.7% del año anterior. Esto es entendible desde el punto de vista de la inflación calculada durante este año del 80 %. 43

Los mayores aumentos se manifiestan en vestido y bienes de producción; en estos como reflejo de su menor contenido de integración nacional, que los hace más vulnerables a los movimientos de paridad.

En vista de que los problemas financieros que afectan a la PMI se encuentran reflejados en la problemática total de las industrias, el siguiente capítulo tratará de ofrecer una panorámica de las supuestas fuentes de financiamiento que apoyan a la PMI y los problemas que enfrentan los pequeños y medianos empresarios para poder obtener un crédito.

CAPITULO IV

FUENTES DE FINANCIAMIENTO EN MEXICO

1.- INTRODUCCION

Como se ha podido observar, la problemática por la que atraviesa la PMI ha encontrado mayores repercusiones en el aspecto financiero. Una gran cantidad de empresas se han visto en la necesidad de cerrar sus operaciones orilladas principalmente por la falta de recursos económicos necesarios para su desarrollo. Sin embargo, retomando el papel del Estado en la Economía Nacional, encontramos que a éste le interesa de sobremanera la recuperación de la PMI, ya que ésta le ayuda a absorber una gran cantidad de mano de obra no calificada, que bien controlada le da apoyo y fortaleza al Estado y le evita conflictos sociales que pudieran acabar con la estabilidad del País.

Por otro lado, el Estado tiene la misión de continuar con la reproducción del sistema capitalista y buscar que la PMI continúe con su proceso de industrialización para que siga trabajando el capital industrial monopolista.

El objetivo del presente capítulo será el de plantear cual es la supuesta variedad de fuentes de financiamiento a las que puede recurrir la PMI, los problemas para obtener los financiamientos y los recursos que ha tenido que crear el Estado para poder mantener, al menos, las PMI's que se consideran prioritarias en el desarrollo del sistema.

Dentro de las fuentes para obtener financiamientos encontramos dos grandes rubros:

- a) Fuentes internas
- b) Fuentes externas

1.1.- FUENTES INTERNAS

Generalmente proceden de los recursos que aportan los mismos socios o accionistas al inicio de las operaciones de una empresa, o bien para cubrir aumentos posteriores sobre capital.

Debido a las características de la PMI, su incapacidad para conseguir créditos por medios de fuentes externas, les obliga a mantener su estructura financiera soportada en la mayor parte por recursos propios.

1.2.- FUENTES EXTERNAS

Proviene de varias fuentes que facilitan recursos para cubrir necesidades financieras a corto y largo plazo. Dentro de este marco podemos encontrar supuestamente seis diferentes fuentes que pueden apoyar a la PMI.

- a) Financiamiento de proveedores
- b) Financiamiento bancario
- c) Financiamiento de fomento
- d) Arrendamiento financiero
- e) Emisión de obligaciones
- f) Financiamientos extranjeros.

Dentro de todas las fuentes mencionadas anteriormente, observamos que sólo un 30 ó 35% de los recursos requeridos

por la PMI provienen de fuentes externas; y dentro de esas fuentes el financiamiento de proveedores ocupa un 75 u 80%. Esto nos muestra realmente como los recursos externos anteponen una gran cantidad de problemas para poder ser utilizados por el pequeño y mediano industrial.

2.- FINANCIAMIENTO DE PROVEEDORES

Este tipo de financiamiento es el más utilizado y el que menor costo le causa a la empresa, ya que este crédito por lo regular se otorga a 30, 60 o 90 días sin costo por intereses, e inclusive muchas de las veces hasta se pueden obtener descuentos por efectuar el pago antes de la fecha de vencimiento.

Surge de las necesidades productivas y de la adecuada negociación para optimizar su uso, obteniendo a través del tiempo, un diferencial que le permita incrementar su capital de trabajo.*

3.- FINANCIAMIENTO BANCARIO

Para poder establecer las bases del capital financiero, encontramos que los bancos se habían convertido en fuertes grupos financieros e industriales debido a la interrelación

* Entendemos como capital de trabajo la diferencia entre los recursos de la empresa y las obligaciones a corto plazo, es decir, activo circulante - pasivo a corto plazo.

entre el capital industrial y el capital bancario. En México, a partir de 1976, el Estado permite la fusión de las diferentes actividades bancarias en un mismo banco, creándose así la Institución de Banca Múltiple. Esto se hizo con el fin de que la banca sirviera de sostén para la industrialización del País, es decir, que los recursos que la banca captara fueran destinándose, en su mayoría a proyectos industriales.

Aunque la Banca tenía ese cometido, los préstamos por medio de estas instituciones de crédito siempre han sido restringidos a través de complicados métodos que los pequeños y medianos industriales desconocen. En consecuencia, los empresarios no acuden frecuentemente a solicitar un crédito bancario, además de los costos que ello le significa.

La Banca, al no tener mucha demanda de créditos, se dedicó a utilizar los recursos que obtenía por medio de los ahorradores para financiar sus propios negocios, convirtiéndose en grupos financieros e industriales muy fuertes. A partir de 1979 se comenzaba a dejar sentir la crisis que afecta actualmente al país y los empresarios se vieron en la necesidad de recurrir a obtener créditos para poder financiarse y, encontraron que los bancos no podían otorgar créditos por dos causas principales:

- a) Por que estaban utilizando los recursos de los bancos para financiar sus negocios propios y
- b) Por la alta cantidad de reserva legal que imponía el Banco de México. (Ver anexo No. 10)

En 1982 se anuncia la Nacionalización Bancaria, argumentando que la Banca se había desviado de los fines que se le habían encomendado. Sin embargo, tanto la crisis como la nacionalización de la banca no pueden explicarse en términos exclusivamente económicos, sino también políticos. Desde el período de recuperación (1977-1978) el capital financiero se adentró en la especulación tanto para apropiarse de la plusvalía generada por el sector productivo, como para beneficiarse de la renta petrolera; posteriormente en 1981 y 1982 contribuyó significativamente a incrementar la fuga de capitales a los Estados Unidos. Esto agudizó el proceso inflacionario y la crisis del sector externo. Por otro lado, la agudización de la lucha política entre el capital monopólico privado y la burocracia política fue otra causa de la crisis del '82.

El apoyo que otorgó la banca antes de la nacionalización no había sido muy significativo por las causas explicadas anteriormente. Los planes que el Estado está formulando para apoyar a la PMI a través de la Banca Nacionalizada no parece que hasta el momento haya dado resultados favorables, ya que a causa de los índices inflacionarios, los costos por concepto de interés para créditos siguen siendo sumamente elevados, además de que los trámites para conseguir un financiamiento bancario siguen siendo los mismos.

Lo anterior quiere decir que a pesar de la nacionalización, para un futuro a corto plazo no se vislumbra ningún cambio benéfico de la banca para con la PMI. Por ejemplo, el costo de un préstamo durante 1982 llegó a ser hasta del 85% y durante 1983 hasta del 80% a plazos máximos de 3 meses, siendo

prácticamente imposible obtener un préstamo a largo plazo.

Los diferentes rubros en los cuales supuestamente se puede conseguir un financiamiento bancario son 6:

- a) Descuentos
- b) Tarjeta de crédito
- c) Préstamo directo
- d) Préstamo prendario
- e) Préstamo de habilitación y Avío
- f) Préstamo hipotecario

De los seis recursos existentes, los cuatro primero son a corto plazo y, sólo los dos últimos resultan a largo plazo.

En realidad, aunque aparentemente vemos que existen una buena cantidad de opciones dentro del financiamiento bancario, resulta sumamente difícil para la PMI obtener alguno de estos créditos; en primer término, por que se trata de empresas familiares que carecen de una organización adecuada y por lo tanto presentan una deficiente concurrencia al mercado además de que no tienen la suficiencia de capital y garantías reales para ser capaces de obtener un crédito por no considerarse su jetos de crédito.

Como hemos venido observando, el principal problema de la PMI es la falta de suficiencia de capital y de garantías que ofrecer a las financiadoras, es decir, que si analizamos más profundamente esto, encontramos una contradicción en este sentido. Los mercados financieros otorgan préstamos a aque llas empresas que consideran capaces de liquidar una obligación, pero si la PMI tiene problemas en suficiencia de capital

y realmente no ofrece las garantías que requiere, es casi imposible que pueda recibir ese crédito bancario. Por otro lado, los créditos que genera un crédito bancario en términos de intereses son sumamente elevados, es por eso que este tipo de financiamiento significó en la PMI sólo una tercera parte del total de financiamientos requeridos durante 1982.

En conclusión, para la PMI el problema con respecto a la obtención de créditos bancarios sigue siendo el mismo aún después de la nacionalización. En la actualidad, las empresas se encuentran más descapitalizadas que al inicio de la crisis debido a la reducción del sistema productivo y, por lo tanto, se encuentran con menos garantías reales que con respecto a 1982. En base a lo anterior, a corto plazo resultará muy difícil para la PMI obtener financiamiento por este medio; es por eso que los fondos públicos creados por el Estado, son la única arma que tiene el Estado para poder apoyar a este sector de la Industria tan importante en la Economía Nacional. Además, estos fondos resultan ser también el único recurso del cual disponen los pequeños y medianos industriales, ya que si estos fondos logran cumplir el objetivo para el cual fueron creados, la PMI podrá encontrar una salida a sus problemas financieros actuales y el Estado podrá seguir apoyando el desarrollo del sistema capitalista.

La diferencia que observamos entre obtener un financiamiento bancario y uno por parte de un fondo público, es que la obtención por medio de este último resulta hasta un 50 % más bajo que el costo por un crédito bancario.

4.- FINANCIAMIENTO DE FOMENTO

Este tipo de financiamiento lo otorgan ciertas instituciones creadas por iniciativa del Gobierno Federal para el apoyo de la Industria Nacional. Por medio de estos fondos que son administrados por la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) a través de Nacional Financiera, se le da apoyo tanto en créditos como en asesorías técnicas y apoyos de exportación a aquellas industrias tanto grandes como pequeñas y medianas que son consideradas por el Estado como prioritarias para la reproducción del sistema capitalista. A estos fondos públicos se les conoce con el nombre de Banca de segundo piso, por que canalizan todas sus operaciones por medio de los bancos de primer piso, (ahora banca nacionalizada).

En 1978 el Estado creó el Programa de Apoyo Integral a la Industria Pequeña y Mediana (PAI), compuesto por siete fideicomisos, cada uno con diferentes objetivos y diferentes apoyos para la PMI. Los fideicomisos que integran al PAI son los siguientes:

- a) Fondo de Garantía y Fomento a la Industria Pequeña y Mediana (FOGAIN).
- b) Fondo de Garantía y Descuento para las Sociedades Cooperativas (FOSOC).
- c) Fondo para el Fomento de las Exportaciones de Productos Manufacturados (FOMEX).
- d) Fondo de Equipamiento Industrial (FONEI).
- e) Fideicomiso de Conjuntos, Parques, Ciudades Industriales y Centros Comerciales (FIDEIN).

- f) Fondo Nacional de Fomento Industrial (FOMIN).
- g) Fondo Nacional de Estudios y Proyectos (FONEP).

A continuación daremos una pequeña síntesis para conocer cuales son los objetivos específicos de cada uno de los fondos anteriores.

FOGAIN.

Realiza operaciones de redescuento de créditos, habilitación y avío, refaccionarios, hipotecario, a la banca de primer piso concediendo tasas preferenciales, plazos adecuados y garantías para el desarrollo industrial del país.

FOSOC.

Realiza operaciones de redescuento de créditos de habilitación, refaccionarios y préstamos simples para la formulación de estudios de mercado y de preinversión a las sociedades cooperativas de producción de bienes de servicio y de consumo.

FOMEX.

Realiza operaciones de crédito para el financiamiento a la preexportación, a las ventas, y además otorga garantías contra riesgos políticos y de falta de pagos.

FONEI.

Otorga préstamos para la compra de activos fijos, la elaboración de estudios de preinversión y programas de adaptación,

producción, integración y desarrollo de tecnología. Asimismo, concede garantías a fin de proteger a los intermediarios financieros contra los riesgos de falta de pago de los créditos.

FIDEIN.

Realiza operaciones crediticias en forma directa con los industriales, por la venta de terrenos urbanizados y arrendamiento simple con opción a compra de naves industriales, localizadas en los principales focos de desarrollo, así como arrendamiento de maquinaria y equipo.

FOMIN.

Se asocia con los industriales mediante la aportación temporal de recursos, como capital de riesgo o, en su defecto, otorga créditos a largo plazo sin garantía, denominados créditos subordinados convertibles.

FONEP.

Otorga créditos para la realización de estudios a quienes desean conocer, anticipadamente, los posibles resultados de una inversión.

Realmente el Estado intenta con estas medidas apoyar a la PMI y continuar siendo el rector de la Economía. Todos estos fondos han estado funcionando desde 1978 con el fin de apoyar a aquellas industrias que sean consideradas como sectores estratégicos para la reproducción del sistema.

Para poder comprender mejor como ha venido apoyando el Estado a la PMI por medio del PAI, presentaremos los resultados obtenidos por éste desde su fundación.

La principal actividad del PAI es la asistencia técnica, que consiste en la atención directa, o bien personal, que a través de los extensionistas industriales reciben los empresarios de la PMI. Asimismo se le orienta y asesora sobre materias o problemas específicos o especializados que se presentan en la industria, además de auxiliarlo para la obtención de los diversos mecanismos de apoyo.

Para tener un poco más claro el apoyo que ha otorgado el PAI, tenemos que durante 1979 el número de empresas atendidas ascendió a 1093; un año más tarde se incrementó a 8036, lo cual muestra un incremento del 635%; para llegar a 1981 a 10,012 que significa el 816% con respecto a 1979; para 1982 se atendieron 14,296 industrias con lo que se incrementó en 1208% el número de empresas originalmente atendidas. 44/

Por las características tan específicas que tiene FOGAIN lo hacen ser el sujeto de mayor demanda por parte de los empresarios atendidos por el PAI, es importante describir por separado su actividad, en relación con la de los demás organismos de fomento integrantes del programa.

Analizando la gráfica No.1 vemos la ascendente participación de FOGAIN, superior incluso, a la aportada por los demás fideicomisos en su conjunto. Numéricamente hablando, a partir de 1979 este fondo otorgó asistencia financiera a 4 mil 420 empresas, cifra que un año después, ascendió a 4 mil 694, lo cual representó un incremento del 6%.

En 1981 fueron 7 mil 744 las industrias beneficiadas, o sea, un 75%; y para 1982 10 mil 271 empresas, esto es, el 132% con respecto a 1979. Si consideramos a 1980 como año base podemos deducir que la atención de FOGAIN aumentó para 1981 en un 165% y, para 1982 se estima un incremento del 218%. 45/

Podemos concluir diciendo que el programa que presenta el Gobierno Federal a través de sus fideicomisos para apoyar a la industria nacional resulta un tanto limitado, ya que si bien de un año a otro se han incrementado fuertemente el número de empresas que han recibido financiamientos, cabe mencionar que aún así sigue siendo solamente una porción pequeñísima del total de PMI's que existen en el País. Y, podemos repetir que es así, ya que el Estado tiene dividido a las industrias tanto por sectores estratégicos como por zonas geográficas; en consecuencia, existen miles de PMI's que no son consideradas dentro de un sector prioritario y, por lo tanto, será casi imposible que éstas reciban apoyo tanto de las instituciones bancarias de primer piso con créditos a costos muy elevados como del programa de apoyo con tasas preferenciales, entonces estas empresas a pesar del total de mano de obra que emplean, seguirán enfrentándose a sus problemas financieros o tendrán que solucionarlos con recursos propios, de lo contrario, tendrán que cerrar sus operaciones, o bien, ser absorbidas por otras industrias mayores.

Hay que tomar en cuenta que éste es uno de los objetivos de la presente administración: crear y mantener empresas productivas y sanas, las que no lo sean tendrán que ser absorbidas o liquidadas.

Analizando las demás fuentes de financiamiento externas que supuestamente apoyan a la PMI no encontramos ninguna opción satisfactoria. El arrendamiento financiero que es considerado como otra opción, no resulta muy atractivo ya que no existen muchas empresas que se dediquen a este tipo de operaciones y además, los arrendamiento de maquinaria y equipo no resultan muy costeables para la PMI.

Presentamos también la emisión de obligaciones y de papel comercial que ofrecen algunas empresas. Las obligaciones son pagarés a largo plazo y el papel comercial a plazos cortos de hasta 90 días. Son atractivos para los inversionistas, por que generalmente ofrecen rendimientos a 1 o 2 puntos arriba que los rendimientos ofrecidos por los Certificados de Tesorería (CETES), sólo que el riesgo es mucho mayor, ya que si la empresa no logra salir de sus dificultades financieras y se declara en quiebra, es posible que no se llegue a recuperar la inversión, ya que nadie responde por las deudas de dicha empresa. Por otro lado, encontramos otra limitante y, es que estas obligaciones y papel comercial sólo pueden ser emitidas por empresas que estén registradas en la Bolsa de Valores y, ninguna PMI se encuentra registrada en dicho organismo por no contar con todos los requisitos que antepone la Bolsa Mexicana de Valores.

La Bolsa Mexicana de Valores se ha convertido en un instrumento para garantizar dinero a menor costo que el crédito bancario a las más grandes empresas del país. 46/

Por último, obtener un crédito en el extranjero implica un alto riesgo de endeudamiento mayor en esta época de crisis que atravieza nuestro país y que seguirá teniendo repercusiones a largo plazo ya que la debilidad del peso mexicano frente a otras monedas puede acarrear fuertes endeudamientos a las empresas deudoras por efecto de la paridad, ya que como lo hemos visto, esta ha sido una de las causas que ha perjudicado a muchas empresas tanto de gran tamaño como medianas y pequeñas.

Analizando la realidad que prevalece en cuanto a las fuentes de financiamiento existentes y a los problemas financieros que necesita enfrentar la PMI, resulta comprensible que el Estado intente ayudar a este sector industrial, que a la vez le sirve de engrane dentro del proceso productivo del sistema capitalista.

Retomando lo anterior, comprendemos porque el Estado está ofreciendo una buena cantidad de créditos y asistencia técnica a la PMI por medio de sus organismos encargados de este objetivo. El siguiente capítulo tratará de dar una panorámica de los proyectos que planteó el Gobierno a principios de 1983 para apoyar a la PMI y cuales fueron los resultados hasta el primer semestre del mismo año; además presentaremos las limitantes en cuanto a dicho apoyo y cuáles sectores fueron los más favorecidos.

CAPITULO V

PLANES Y RESULTADOS DEL APOYO A LA PMI POR PARTE DEL ESTADO

AL PRIMER SEMESTRE DE 1983

1.- INTRODUCCION.

Realmente el apoyo que el Estado, como regulador de la Economía Nacional e instrumento de desarrollo del sistema capitalista ha tenido para impulsar lo que considera uno de los principales pilares de la industria nacional: La PMI, es con el objeto de seguir manteniendo la reproducción del sistema y por lo tanto continuar con la relación del capital monopolista y el mismo Estado.

Como ya vimos anteriormente, las dificultades por las que atravieza la PMI tanto para obtener financiamientos y asesorías técnicas como para la importación de bienes de capital y materias primas, ha obligado al Estado ha otorgar un presupuesto significativo para apoyar el desarrollo de este sector industrial que mantiene el 80% del total de empleos de la Industria y apoya a la gran industria fabricando productos complementarios en sus procesos.

Por otro lado, al Estado le urge mantener este sector ya que es donde están concentrados la gran mayoría de inversionistas nacionales, que es, en última instancia, el pequeño burgués o capitalista nacional.

En el presente capítulo trataremos cuales fueron las pro-

mesas del Estado para ofrecer apoyo a la PMI, cuáles fueron los principales sectores que se consideraron como prioritarios, se establecieron las diferencias en los costos de un crédito bancario a una tasa de interés normal y las tasas preferenciales ofrecidas por los instrumentos de apoyo del Gobierno. Por último analizaremos los resultados que se obtuvieron en cuanto a lo planeado por el mismo Estado al primer semestre de 1983 y algunos comentarios al respecto.

2.- PROGRAMAS DE APOYO A LA PMI DURANTE 1983 POR PARTE DEL ESTADO.

En base a que el Estado necesita seguir promoviendo a la planta productiva nacional y en consecuencia al mismo sistema, se ve obligado a apoyar a la industria nacional, en particular a la PMI. Los primeros meses de 1983 marcaron la pauta para que los principales organismos encargados de otorgar dicho apoyo realizaran los programas para favorecer a la PMI.

El organismo público que mayor apoyo otorga a la PMI es Nacional Financiera por medio de sus fondos que actúan como fideicomisos y los cuales ya fueron mencionados anteriormente.

En el mes de marzo de 1983 se comenzaron a implementar una serie de medidas destinadas a conceder prioridad a la PMI en materia de apoyo financiero y asistencia técnica principalmente a las industrias alimentaria, de calzado, textil y del vestido; productoras de bienes intermedios, química, hule y plástico, fabricantes de partes automotrices, de bienes de capital; y todas aquellas que exporten o sustituyan importaciones de tal

modo que ahorren o generen divisas.

Las promesas que planteó el PAI con medidas de corto y mediano plazo, con el fin de resolver los problemas financieros y de liquidez que impactan a las empresas con respuestas eficaces.

Los puntos que actuarán para este apoyo, según PAI, serían los siguientes a corto plazo:

- a) Otorgamiento crediticio preferente a las empresas establecidas en aquellas áreas demandantes de atención prioritaria.
- b) Revisión del trámite para el otorgamiento de garantías, con énfasis en las pequeñas industrias, a fin de convertirlas en sujetos de crédito.
- c) Se agilizarán los trámites, a fin de que los créditos lleguen en forma más oportuna al industrial.
- d) Se fomentará la agrupación de industriales para la adquisición de materias primas e insumos, aprovechando su capacidad conjunta de compra, así como para lograr exportaciones, sustituir importaciones y subcontratar con las empresas medianas y grandes.
- e) Se intensificará la asesoría y asistencia técnica a las PMI's con especial énfasis en aquellas que puedan sustituir importaciones o aprovechar la demanda externa.

A mediano plazo se dieron las siguientes acciones:

- a) Se procurará un acceso al crédito en condiciones similares a las de la gran empresa, tratando de que las políticas de crédito se rijan por criterios que no sean solamente de carácter financiero.

- b) Se orientará el crédito preferencial a inversiones tendientes a la modernización de las plantas industriales de tamaño mediano y pequeño.
- c) Se brindará apoyo técnico y financiero a las PMI's, a través de programas específicos para cada rama industrial, atendiendo a sus características particulares.
- d) Se hará el seguimiento y evaluación del crédito preferencial con el objeto de asegurar su correcta aplicación y su contribución a los fines para los cuales fueron concedidos. 47/

Como podemos observar, todos los puntos anteriores que se plantean por el Gobierno como apoyos a la PMI, resultan solamente repetir los objetivos que el PAI tiene desde su creación.

En cuanto a los recursos que durante 1983 habrán de desarrollarse, los pequeños y medianos industriales recibirán un monto de recursos crediticios de casi 53 mil millones de pesos 80% mayor que el otorgado en 1982.

Dicho incremento será otorgado con el fin de emparejar al menos el índice de inflación calculado para este año.

Dentro del esquema de apoyo instrumentado por el Gobierno los recursos anteriores serán aplicados de la siguiente forma:

- A) Productos de consumo popular.
Alimentos, calzado, textiles, vestido y
enseres domésticos . 28%
- B) Fabricación de maquinaria eléctrica y me-
cánica y bienes intermedios 17%
- C) Productos químicos y petroquímicos y fer-
tilizantes 24%

- D) Apoyo a empresas con problemas de liquidez 19%
- E) Programa de apoyo a proveedores de distribuidora CONASUPO y programa de apoyo a la industria farmacéutica 12%

Las tasas de interés que estuvieron vigentes durante el primer trimestre de 1983 por parte de los fondos públicos estuvieron compuestas de la siguiente manera: 48/

INDUSTRIA	I A y B	ZONA ECONOMICA II Y RESTO DEL PAIS	III A y B
Pequeña y Mediana prioritaria.	30*	35	39
Mediana no prioritaria	37	42	45

Las tasas de intereses son revisadas trimestralmente. Las tasas que estuvieron vigentes hasta el 31 de julio de 1983 fueron las siguientes:

Pequeña y Mediana prioritaria	35	40	44
Mediana no prioritaria	42	47	50

49/

* Porcentaje anual sobre saldos insolutos.

Las zonas económicas se encuentran concentradas de la siguiente manera:

Zona I de Estímulos Preferenciales.

En esta zona se aplican los estímulos y demás medidas de carácter económico y administrativo, orientadas a la expansión de la industria. Dicha zona se divide en dos prioridades:

a) Prioridad I A. Para el desarrollo Portuario Industrial, por ejemplo:

Michoacán, Guerrero, Oaxaca, Veracruz y Tamaulipas.

b) Prioridad I B. Para el desarrollo Urbano Industrial, por ejemplo:

Aguascalientes, Baja California Norte, Campeche, Coahuila, Durango, Guanajuato, Jalisco, Sonora, Tabasco, Colima, Chihuahua, Chiapas, Oaxaca, Querétaro, Quintana Roo, San Luis Potosí, Sinaloa, Yucatán y Zacatecas.

Zona II de Prioridades Estatales.

En esta zona se pretende que cada Estado impulse su desarrollo económico y social, así como que les permita cumplir con los planes y programas propuestos en materia de industrialización.

Dentro de estas zonas se encuentran algunos municipios de los siguientes estados:

Aguascalientes, Campeche, Coahuila, Colima, Chiapas, Chihuahua, Durango, Guanajuato, Guerrero, Hidalgo, Jalisco, México, Morelos, Nayarit, Nuevo León, Oaxaca, Puebla, Querétaro,

San Luis Potosí, Sinaloa, Sonora, Tabasco, Tamaulipas, Tlaxcala, Veracruz, Yucatán y Zacatecas.

Zona III de Ordenamiento y Regulación.

Esta zona se crea como refuerzo a los propósitos perseguidos al establecer la zona I, en ésta se adoptan y aplican medidas que desalienten la instalación de nuevas industrias o la ampliación de las ya establecidas. Dicha zona también se divide en dos áreas:

a) Zona III A, Area de crecimiento controlado.

En esta zona encontramos algunos municipios de los siguientes estados:

Distrito Federal y Estado de México.

b) Zona III B. Area de consolidación.

Hidalgo, México, Morelos, Puebla y Tlaxcala.

La división geográfica anterior nos muestra como divide el Estado a las PMI's en cuanto a zonas prioritarias y, como intenta descentralizar la industrialización del País, otorgan mayor apoyo a aquellos estados donde la acumulación industrial menor y viceversa.50/

Por otro lado, a partir de 1983 también se llevó a cabo una ampliación en las líneas de financiamiento que otorga FOGA IN, con el objeto de que las empresas puedan resolver sus problemas de liquidez.

Los créditos de habilitación o avío, que están destinados a compra de materias primas, pago de sueldos y salarios al personal productivo, otros gastos directos de fabricación y capital de trabajo en general e inclusive para el incremento en la capacidad utilizada; se incrementó la cantidad a otorgarse de 11 a 20 millones como máximo, con un plazo de pago de hasta 3 años.

En el caso de los créditos refaccionarios, que están destinados para adquirir activos fijos tendientes a producir bienes que sustituyen directamente importaciones o que modifiquen su capacidad instalada actual para aprovechar insumos nacionales; se incrementó la cantidad a otorgarse de 15 a 20 millones de pesos.

Y en lo que respecta a créditos industriales con garantía hipotecaria, destinados para pago de pasivos bancarios, ascendió la cifra a prestar de 9 a 12 millones de pesos.

Con dicha medidas, las industrias solicitantes podrán disponer, por concepto de los tres tipos de crédito, hasta un total de 45 millones de pesos, lo cual representa un aumento de 15 millones, comparado con los niveles anteriores.

Hasta aquí, hemos podido ver todas las alternativas que está creando el Estado con el fin de tratar de salvar a la PMI y seguir funcionando como rector de la Economía Nacional y regulador del desarrollo del sistema capitalista.

Debemos entender que el apoyo que el Estado brinda a la Industria Mexicana y, en especial a la PMI no es obra de la buena voluntad del Gobierno, sino que este apoyo entra dentro

de sus planes para proseguir la reproducción del sistema capitalista. A continuación presentaremos los resultados que se obtuvieron en cuanto a los planes del Gobierno.

3.- RESULTADOS AL PRIMER SEMESTRE DE 1983.

En base a los presupuestos que se formó el Estado en cuanto a otorgar financiamientos a las PMI's que lo requirieran, de casi 53 mil millones de pesos que se tenían destinados, al primer semestre de 1983, ya se habían operado un 67% del total -- destinado para este año, es decir, existía un presupuesto para el primer semestre de 32,970 millones de pesos; y ya se han -- otorgado 35,195 millones de pesos.

El cuadro siguiente nos muestra el presupuesto y el real manejado de los recursos.

PRESUPUESTO DE OPERACION			
PROGRAMAS			OPERADO
	ANUAL	ENE-JUN	ENE-JUN
Total	52,515	32,970	35,195
Normal	26,548	10,823	16,033
Empresas con Problemas de Liquidez	19,667	19,667	17,790
Diconsa	3,500	1,227	255
Ind. Farmac.	2,800	1,253	1,118**

*Fuente: Revista Pequeña y Mediana Industria Nº 27 Pag. 15

**Todas las cifras se encuentran en miles de pesos.

El presupuesto que el Estado asigno para el año de 1983 estaba destinado a apoyar a 8,850 empresas medianas y pequeñas.

Estos recursos serían orientados al Sector Industrial que se dedica a la elaboración de alimentos básicos, a la fabricación de productos estratégicos y, específicamente, hacia aquellas industrias que preservan el empleo y en consecuencia la reproducción del sistema capitalista .

La manera en que fueron canalizados los créditos a la PMI por parte del Estado estuvo compuesto de la siguiente forma:

IMPORTE OPERADO POR TIPO DE CREDITO*

(Miles de Pesos)

TIPO DE CREDITO	No. de Empresas	No. de Crédito	IMPORTE
T O T A L	7,145	8,296	35,195,042
Habilitación o Avío	4,001	4,800	19,802,319
Refaccionario	1,358	2,115	6,764,332
Hipotecario Industrial	1,786	1,381	8,628,391

*Fuente: Revista Pequeña y Mediana Industria Nº 27 Pag. 15

El cuadro anterior nos demuestra que el crédito de habilitación o avío ha sido el que más impacto y demanda ha tenido, como reflejo del problema de falta de liquidez por el que atraviesa la Industria .

CONCLUSIONES

Como resultado de la investigación, nos hemos dado cuenta que la PMI es un sector de la economía nacional que se ha visto muy golpeado por las crisis, y en particular, por la que actualmente está atravesando el país.

La mayoría de las veces sus resultados financieros son y han sido negativos debido a la incapacidad que tiene este sector para enfrentar situaciones difíciles, como la crisis.

También hemos visto que; por un lado, el Estado como rector de la economía nacional y promotor del sistema capitalista, y por otro, la situación que atraviesa la PMI; es necesario que éste apoye financiera y técnicamente a la PMI para que no desaparezca y pueda mantener la productividad en el país.

No obstante, aunque el Edo. ha creado programas para apoyar a dicho sector, nosotros consideramos que el apoyo otorgado hasta hoy, es sumamente limitado en el sentido de que sólo apoya a aquellas Pequeñas y Medianas Industrias que son consideradas como sectores estratégicos o prioritarios en el proceso productivo y en el desarrollo del sistema. Lo anterior se desprende del resultado que, hasta el primer semestre de 1983, ha tenido los apoyos del Gobierno Federal: A saber, de un pronóstico de apoyo a 8500 PMI en 1983, aun cuando se lleve a cabo, dicha cifra es un mínimo porcentaje del total de PMI que existe en el país, y el cual, ha descendido a raíz de la crisis, -- por lo tanto, nosotros consideramos que para estimar un apoyo más real se debe contar a la PMI prioritaria y no prioritaria.

Ahora bien, como expusimos en nuestra hipótesis, referida,

al apoyo del Edo. a la PMI, considerada como estratégica; según los resultados que obtuvimos, en cuanto al factor financiero que se ha otorgado, encontramos que aparentemente esta cumpliendo con los planes que se había propuesto; más sin embargo, como mencionamos anteriormente, el apoyo solo ha sido concedido a aquellas PMI consideradas como estratégicas.

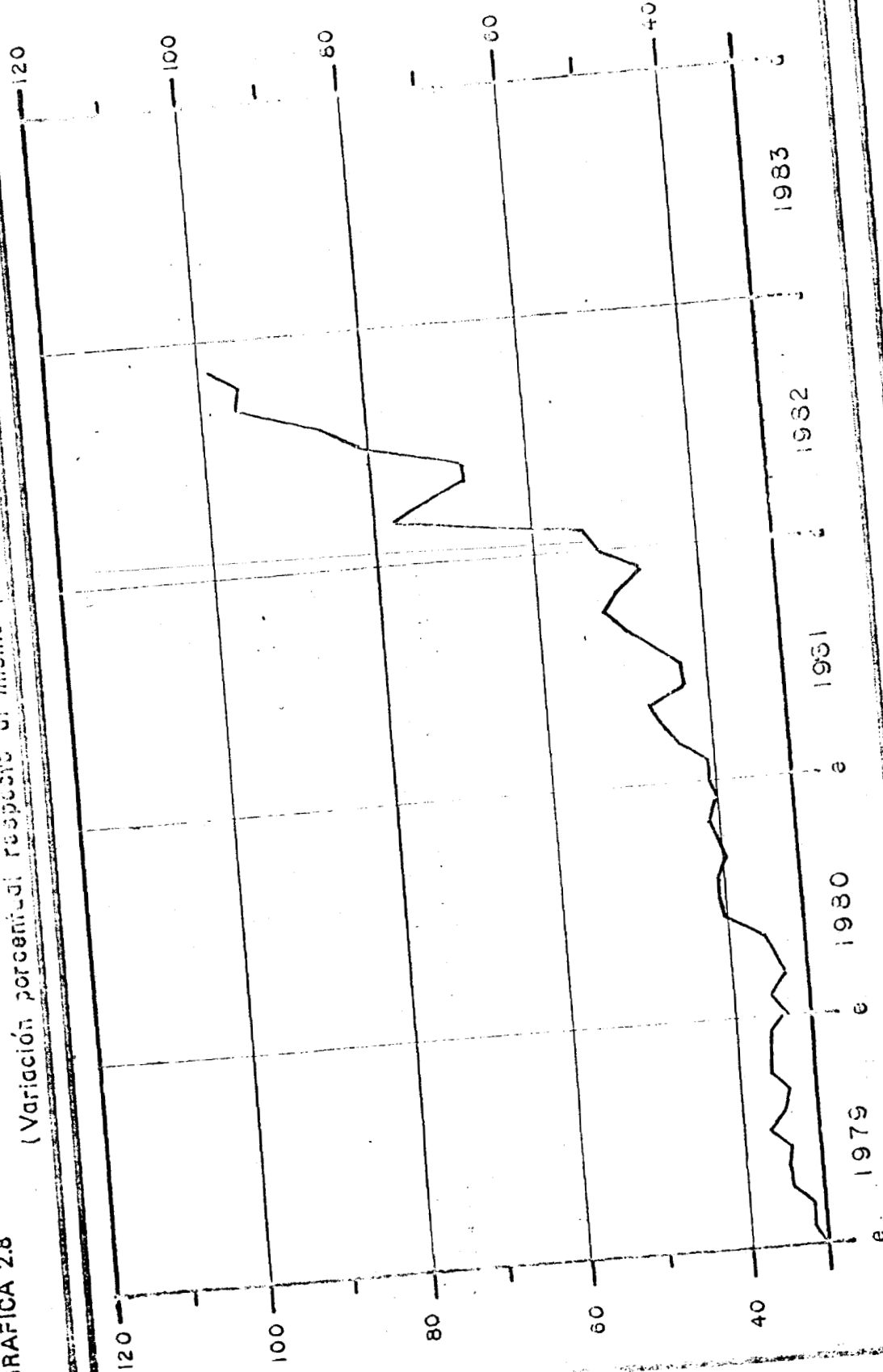
Por otro lado la investigación nos lleva a pensar, también, que la declaración de la rectoría económica por parte del Edo. tiene dos puntos importantes y de mucha profundidad: uno de ellos es que, no obstante, que el Edo. sea el rector de la economía, seguirá cumpliendo su papel dentro del sistema capitalista, el otro punto se refiere a que; la declaración abierta de la rectoría de la economía por parte del Edo., es para reafirmar su poder político en el país y para demostrar que en cierto momento puede ejercer influencia directa sobre el sector económico, donde el poder lo tiene la GI., y donde, además se demuestra que nadie, sólo el Edo., tiene el poder político en México. Aunque esto no quiere decir que el poder económico no ejerce influencia en el Político, al contrario si lo ejerce, pero ninguno puede pertenecer al otro.

En resumen: La investigación si comprueba nuestra hipótesis planteada y además nos muestra que la PMI, a pesar de ser un sector sumamente necesario para la economía nacional, su desarrollo y supervivencia, dependen, por las características del sistema capitalista, de 2 sectores esenciales y determinantes.

- 1) EL ESTADO
- 2) LA GRAN INDUSTRIA.

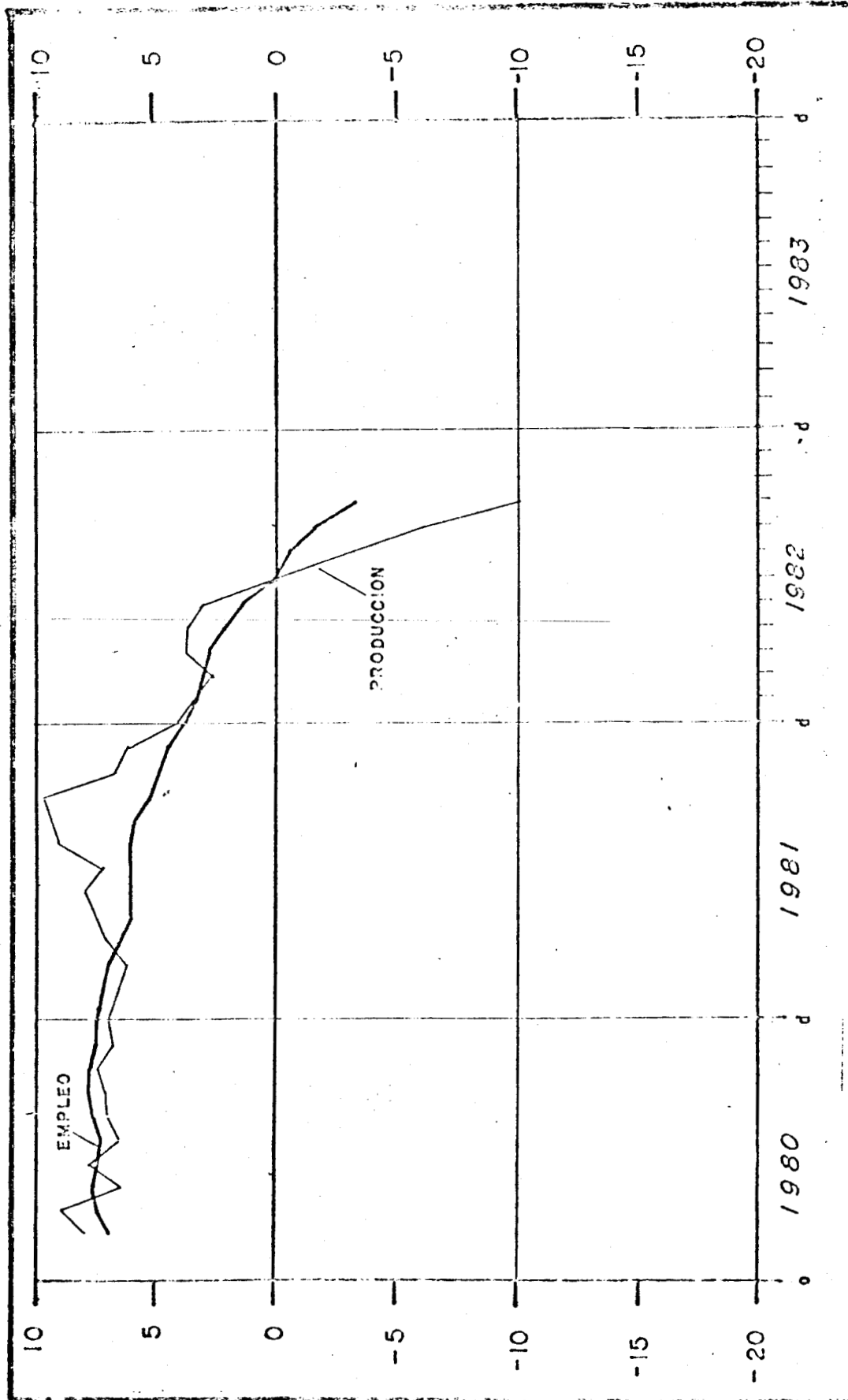
A N E X O S

GRAFICA 2.8
CRECIMIENTO DE LA BASE MONETARIA
 (Variación porcentual respecto al mismo período del año anterior)



FUENTE: Elaborado por el CEESP con datos de BANXICO.

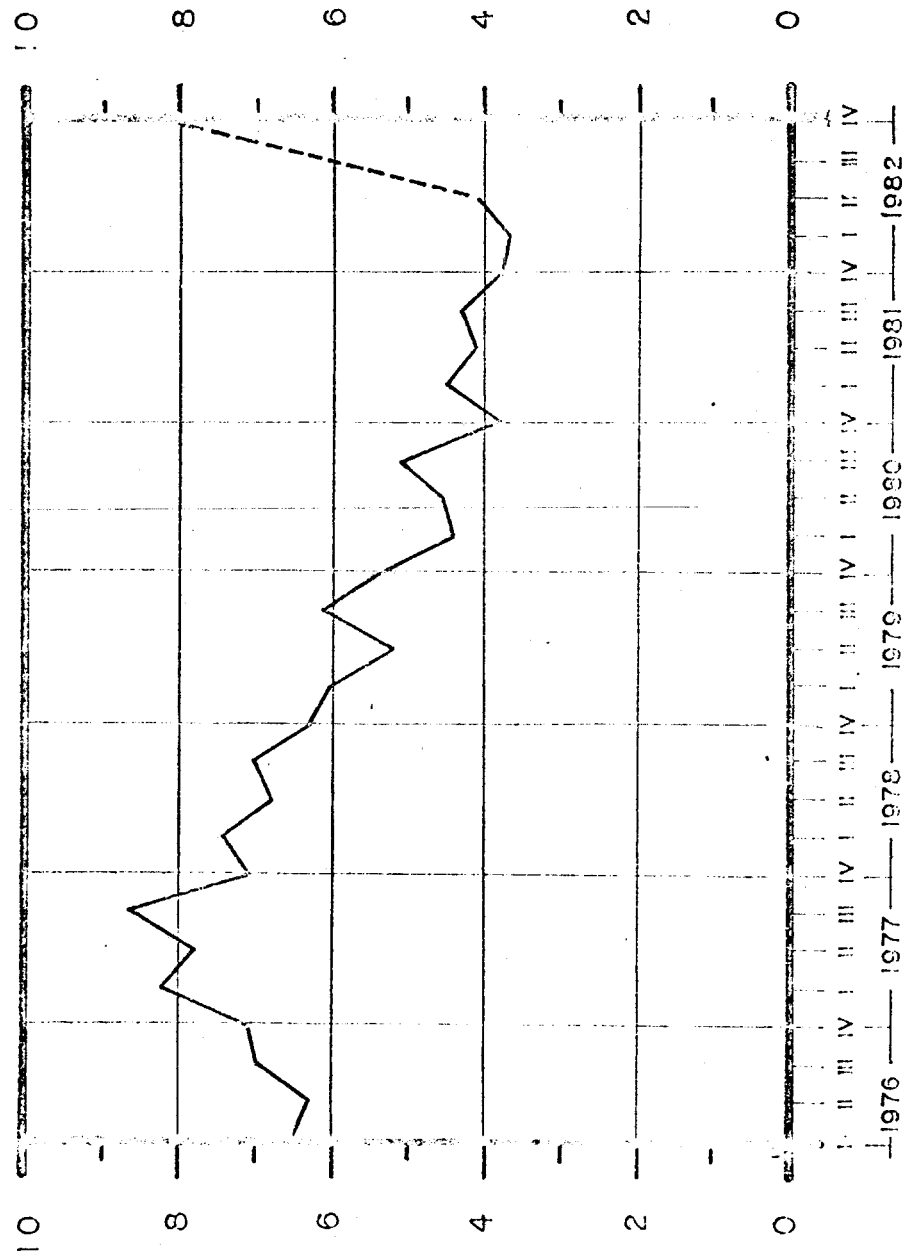
GRAFICA 2.3 EMPLEO Y PRODUCCION EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA
 (VARIACION PORCENTUAL DE PROMEDIOS MOVILES) ANEXO I



FUENTE: Elaborado por el CEESP, con datos de BANXICO

NOTA :

FECHA : 24/11/83

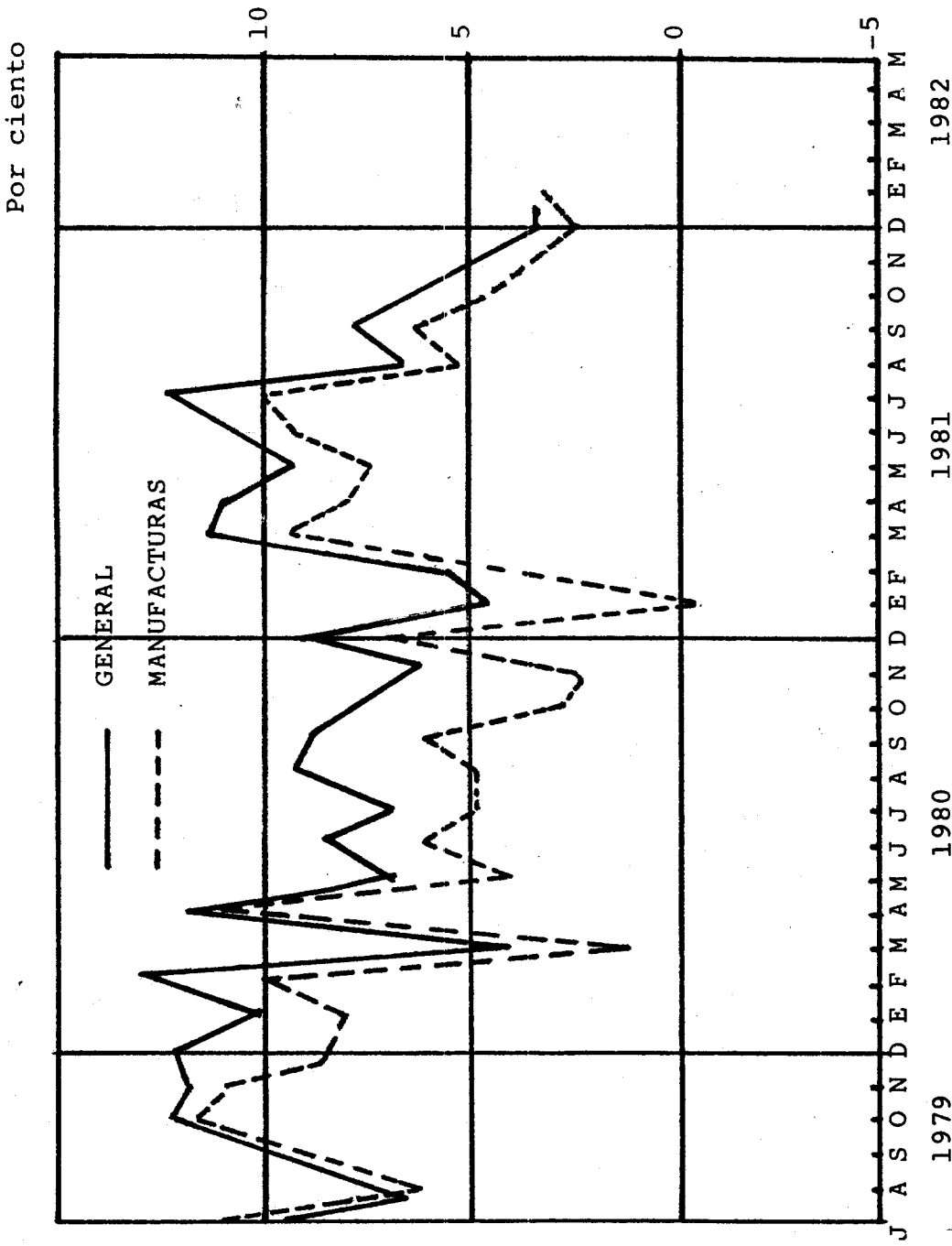


FUENTE: Elaborado por el CEESP con datos de S.P.P. Información de las zonas metropolitanas de la Cd. de México, Monterrey y Guadalajara.

NOTA: --- Estimado por el CEESP.

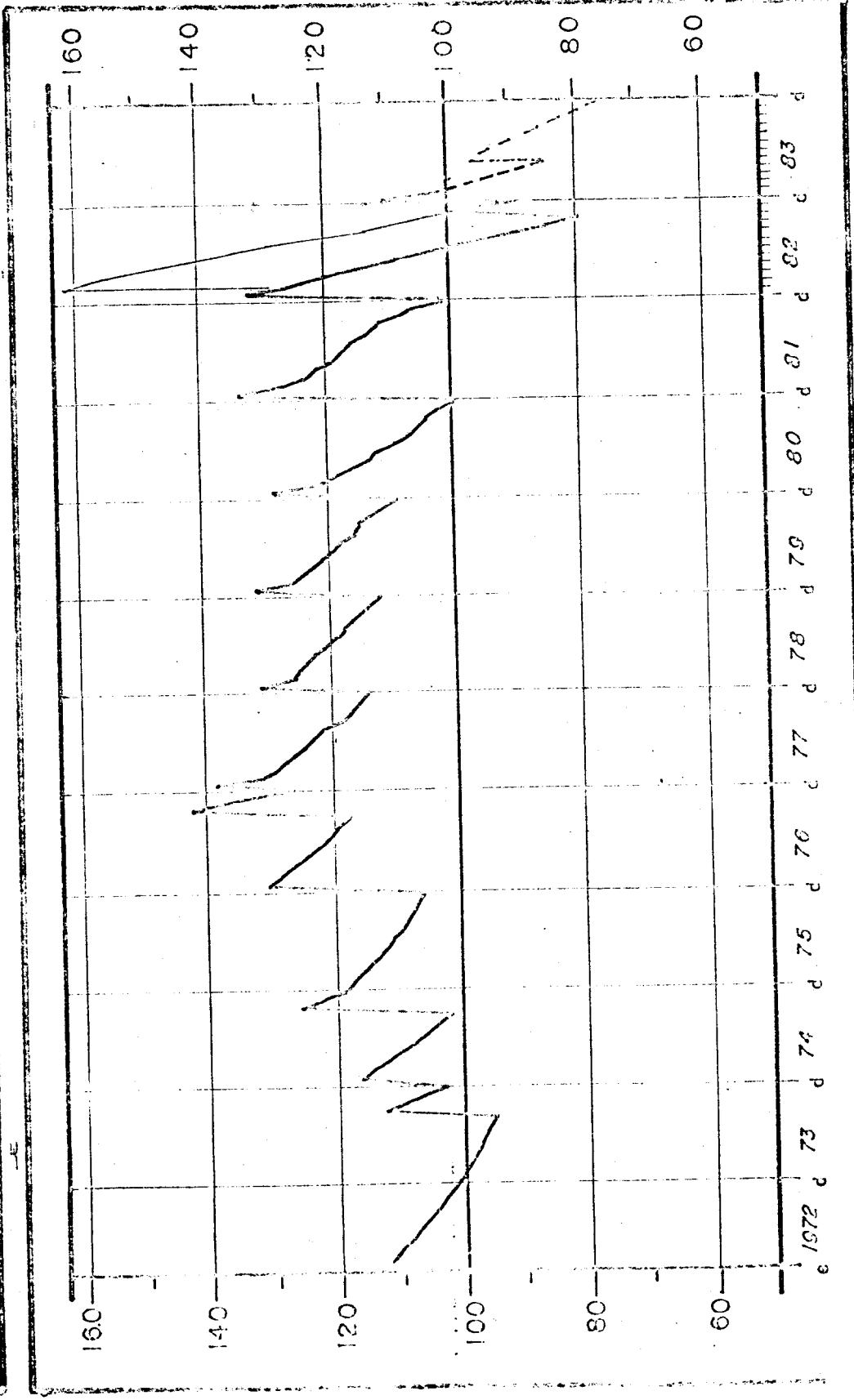
PRODUCCION INDUSTRIAL 1979-1981

VARIACIONES RESPECTO AL MISMO MES DEL
AÑO ANTERIOR



FUENTE: Banco de México. Indicadores Económicos No 113 México, Abril de 1982.

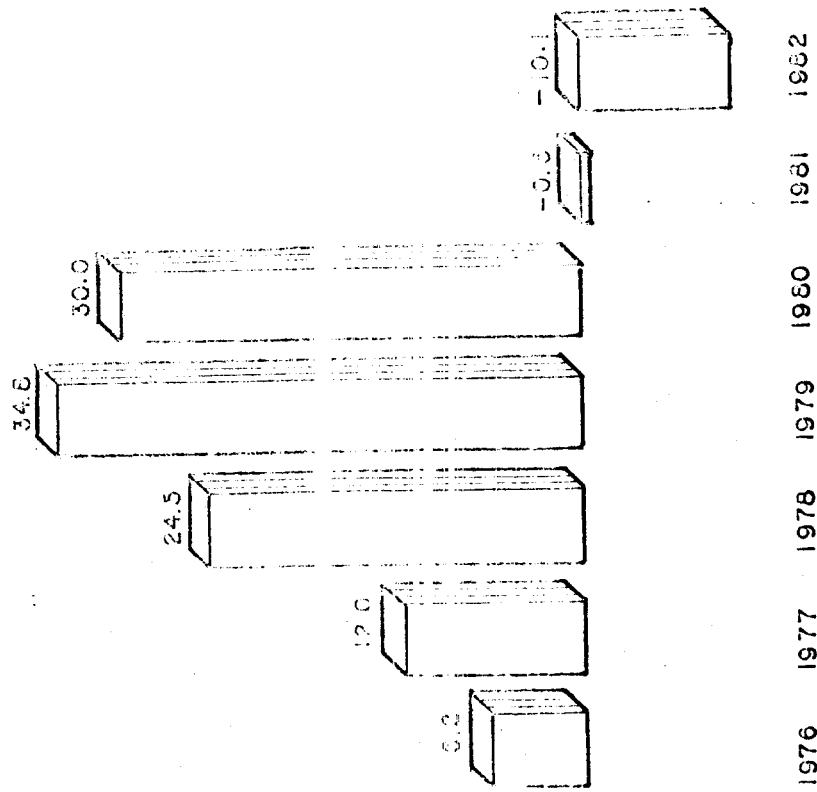
ANEXO 4
PODER ADQUISITIVO EN LOS SALARIOS MINIMOS
Enero 1971 = 100



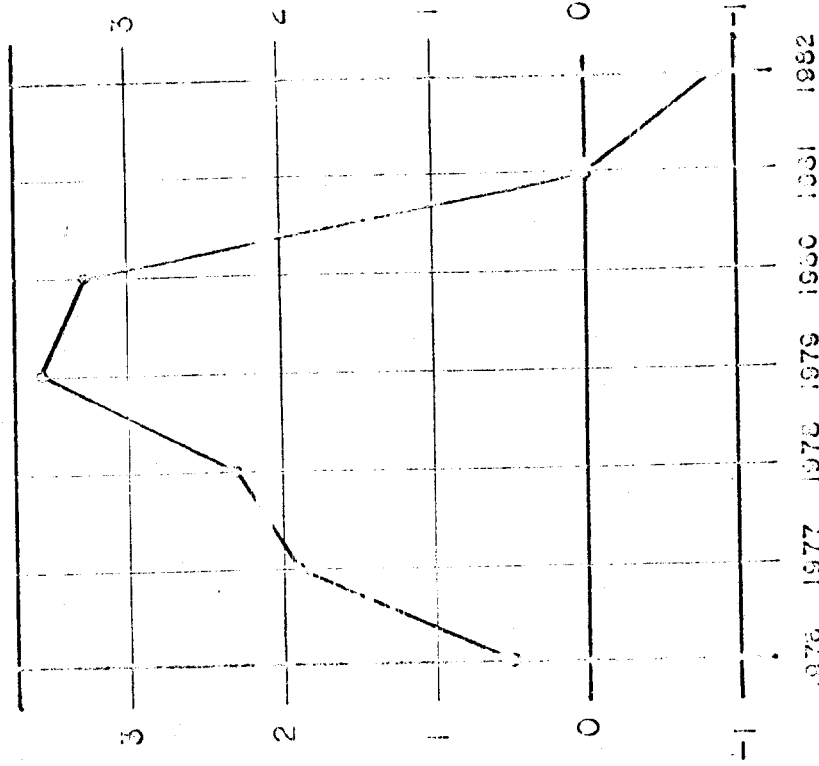
FUENTE: Elaborado por el CEES con datos del Banco de México S. A.
NOTA : — con el 30% de aumento ---- Estimado por el CEESP.

GRAFICA 2.6 EL PROBLEMA DEL AHORRO PUBLICO (Anexos) ANEXO 5

PORCENTAJE DE LA INVERSION PUBLICA FINANCIADA CON AHORRO PUBLICO



EL AHORRO PUBLICO COMO PROPORCION DEL P.I.B



FUENTE : Elaborado por el CEESP con datos de BANXICO

CUADRO 2.2 IMPORTANCIA DEL SECTOR PUBLICO RESPECTO AL PIB
(Porcentaje)

ANEXO 6

	1982	1983	Contribución a la corrección del problema financiero.
Gasto Neto Total	45.4	39.7	-5.7
Gobierno Federal	21.1	20.1	-1.0
Sector Paraestatal	19.3	16.3	-3.0
D.D.F. y Otros	5.0	3.3	-1.7
Ingresos Propios Total	30.0	31.2	1.2
Gobierno	14.8	18.3	3.5
Sector Paraestatal	13.7	11.1	-2.6
D.D.F. y Otros	1.5	1.8	0.3
Déficit Neto Total	15.4	8.5	-6.9
Gobierno	6.3	1.8	-4.5
Sector Paraestatal	5.6	5.2	-0.4
D.D.F. y Otros	3.5	1.5	-2.0

Fuente: Elaborado por el CEESP, con datos de la S.P.O. y S.H.C.P.

Notas: e/ Estimado por el CEESP.

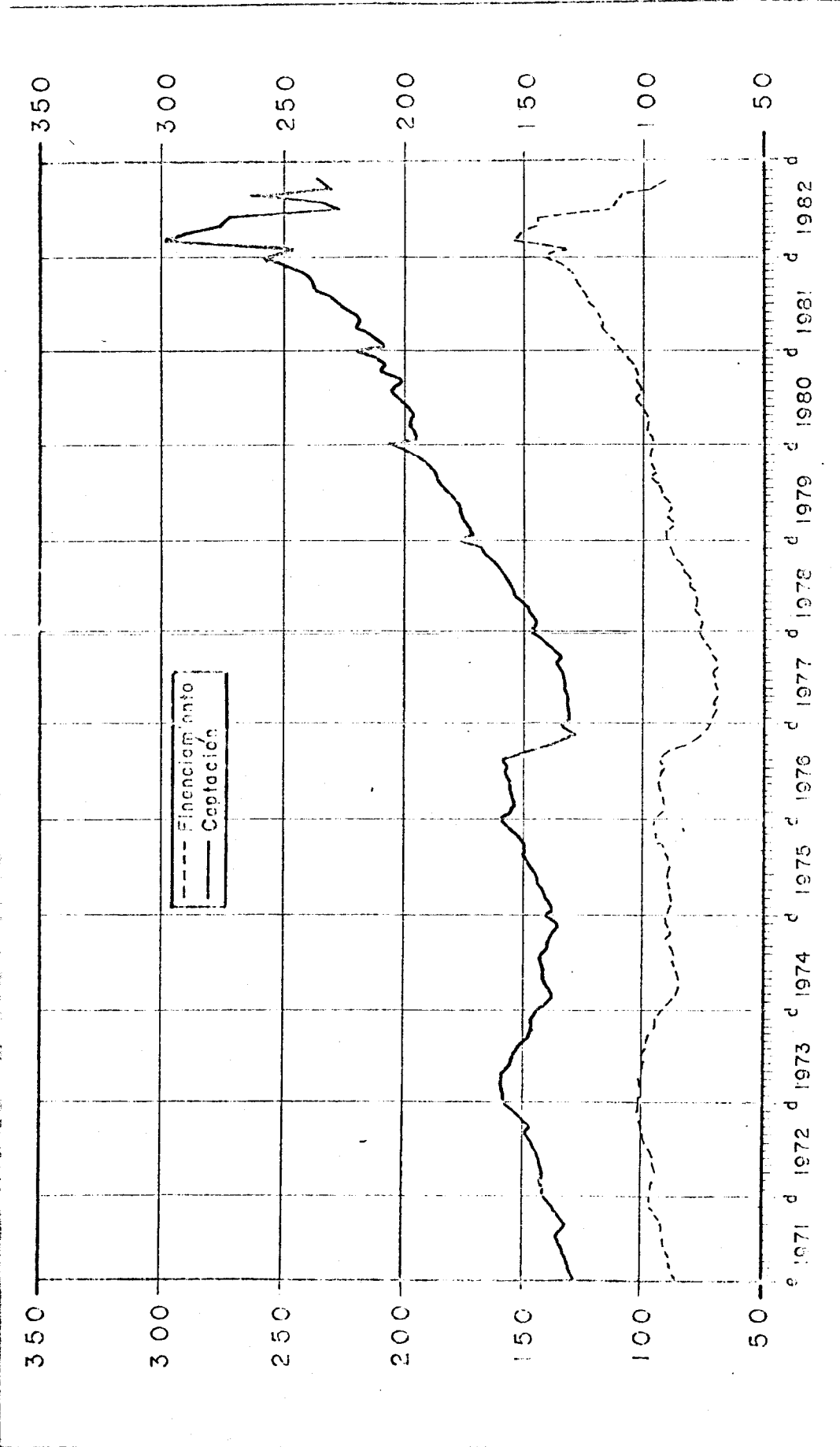
CUADRO 2.3 PRESUPUESTO DEL SECTOR PUBLICO PARA 1983
(Miles de millones de pesos)

	1982	1983	Crecimiento	
			Nominal	Real
Gasto Neto Total	4,177.5	6,699.7	58.2	-14.5
Gobierno Federal	1,942.0	3,345.3	72.3	-6.9
Sector Paraestatal	1,775.5	2,715.4	52.9	-17.3
D.D.F. y Otros	460.0	549.4	19.4	-35.4
Ingresos Propios Total	2,759.1	5,197.4	88.4	1.8
Gobierno	1,359.4	3,053.8	124.6	21.4
Sector Paraestatal	1,261.7	1,843.9	46.1	-21.0
D.D.F. y Otros	138.0	299.7	117.1	17.4
Déficit Neto Total	1,416.8	1,415.2	-0.1	-46.0
Gobierno	579.6	299.7	-48.3	-72.0
Sector Paraestatal	515.2	865.8	68.1	-9.2
D.D.F. y Otros	322.0	249.7	-22.4	-58.0

Fuente: Elaborado por el CEESP, con datos de la S.H.C.P. y S.P.P.

Notas: e/ Estimado por el CEESP.

GRAFICA 2.5. Cuentas de Capital y Cuenta de Ingresos y Gastos AL DIA ULTIMO DE CADA AÑO
1971-1982

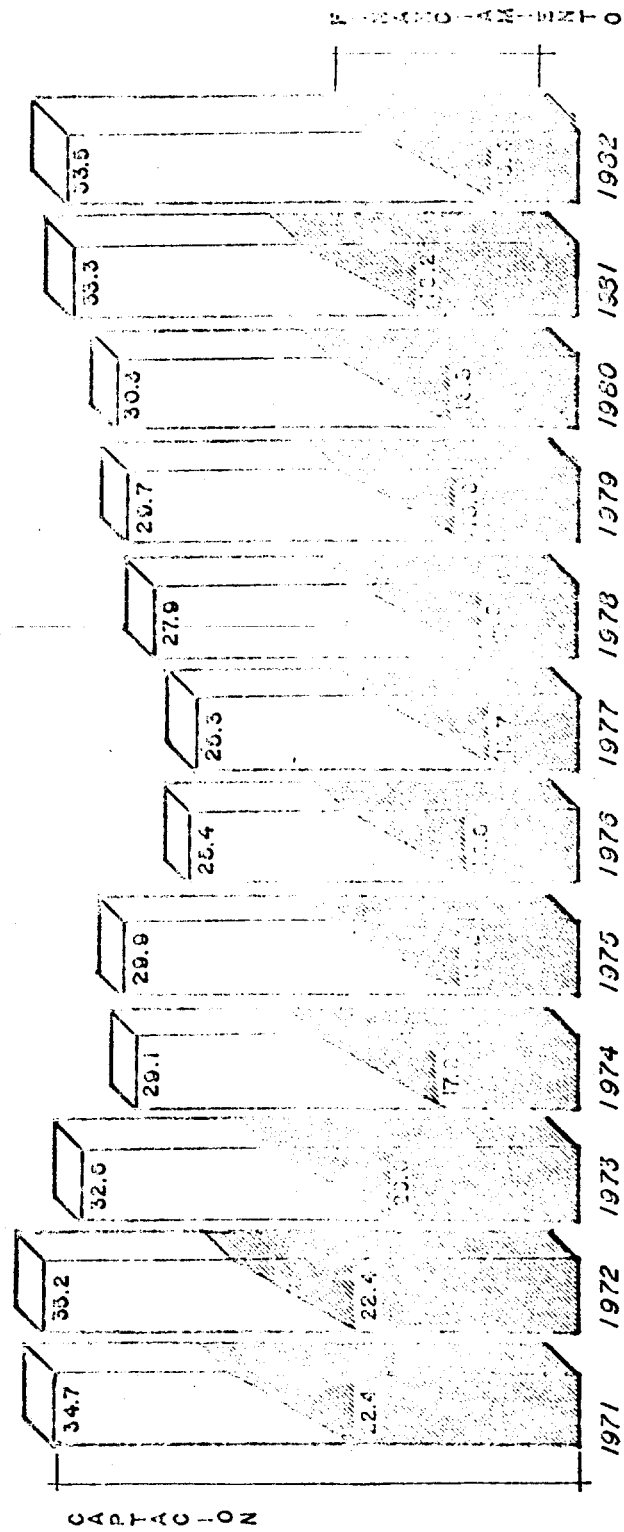


Fuente : Elaborado por el CEESP, con datos del Banco de México, S.A.

Fecha :

GRAFICA 2.4 IMPORTANCIA DEL FINANCIAMIENTO Y CAPTACION EN EL P.I.B ANEXO 8

(PORCENTAJES)

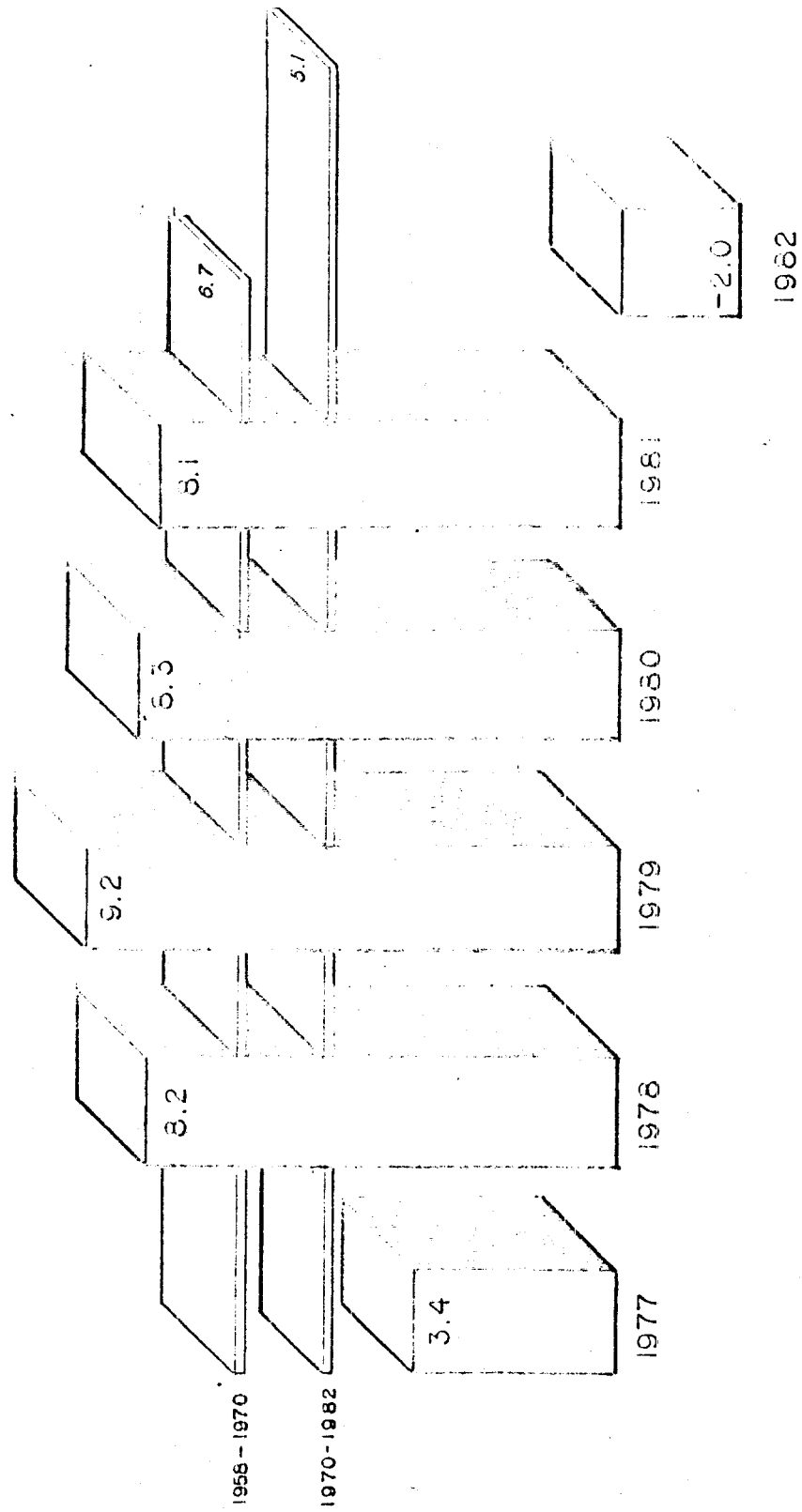


FUENTE: Elaborado por el CEESP con datos de BANXICO

GRAFICA 2.1

TASA DE CRECIMIENTO DEL PIB REAL
(Porcentajes)

ANEXO 9



FUENTE : Elaborado por el CEESP con datos de BANXICC

A N E X O N º 10

PORCENTAJES DE ENCAJE LEGAL

A Ñ O	PORCENTAJES
1975	40.9
1976	40.6
1977	45.5
1978	47.1
1979	47.5
1980	47.4
1981	49.0
1982	52.0

Fuente: Informes Anuales del Banco de México

N O T A S

- 1/ Marx citado por Alvater en "El Estado en el capitalismo - Contemporáneo". Sontag y Valecillos. Siglo XXI .
- 2 / La tabla es presentada por Carlos A. Roza en Economía: -- 1 Teoría y Práctica. "La Política Monetaria: vocación doméstica en un mundo internacional". P-17. UAM.
- 3 / Ibid P-16
- 4 / Ibid P-19
- 5 / Ibid P-34
- 6 / Aboites J. op.cit. P-105
- 7 / "Estado y Economía en México. La Perspectiva Histórica." pp 101-122. Cordera R. Revista Economía de América Latina Nº 3.
- 8 / "Una Introducción a la Economía Política" P-141. Salama P. y Valier J. ed. Era.
- 9 / Economía: 2 Teoría y Práctica. "Crisis Financiera en México". Obregón Díaz y Cicero Fernández P-91. UAM.
- 10/ Economía: 1 Teoría y Práctica. "La Crisis del Capitalismo en México". Vidal G. pp 128-129. UAM
- 11/ "La Nacionalización de la Banca" Colmenares D., Angels L., Ramírez C. P-143. Ed. Terra Nova
- 12/ "México y el FMI". Revista de América. Nº 1915 P-13 octubre 1982.
- 13/ "Plano Nacional de Desarrollo". De la Madrid H.
- 14/ Análisis - 82 "La Economía Mexicana" P-15 ed. Expansión.
- 15/ Ibid pp-19-21

- 16/ Ibid p-29
- 17/ Ibid pp-43-45
- 18/ Ibid pp-51-65
- 19/ Ibid P-67
- 20/ Ibid p-69
- 21/ Ibid p-175
- 22/ Ibid p-189
- 23/ Ibid p-203
- 24/ Ibid pp-223-225
- 25/ Unger Kurt/Márquez Viviane, "La Tecnología en la Industria Alimentaria". México 1981, el Colegio de México p-54
- 26/ Secretaría de Hacienda y Crédito Público, "La Industria - Pequeña y Mediana en México 1983. p-11
- 27/ Nafinsa, "Pequeña y Mediana Industria", Nº 25, Enero-Febrero 1983, p-3.
- 28/ Secretaría de Hacienda y Crédito Público, OP.CIT pp.29-35
- 29/ Ibid
- 30/ Unger Kurt/Márquez Viviane, OP. CIT. p-80
- 31/ Secretaría de Hacienda y Crédito Público, OP. CIT pp. 29-35.
- 32/ Ibid
- 33/ Banamex, Examen de la Situación Económica de México Nº 689 Abril 1983. p. 180-182.
- 34/ Boletín Financiero, "Continuará en Descenso la Tasa inflacionaria, Dile Banamex", Septo. 6 de 1983, p. 10.
- 35/ Banamex op. cit, p. 189

- 36/ Banco de México, Informe Anual (1982). México.
- 37/ Banamex, op. cit. p. 189
- 38/ Ibid
- 39/ Ibid, p. 193
- 40/ Revista Expansión, "Hacia la Orbita de la Exportación", -
Nº 363, Abril, 1983. pp. 66-67
- 41/ Ibid
- 42/ Revista Expansión, "Precios Galopantes hasta 1985", Nº --
378, Noviembre 1983 p. 6
- 43/ Banamex, op. cit. p. 193
- 44/ Nafinsa, op. cit., p. 24
- 45/ Ibid
- 46/ Revista Proceso, "La Bolsa de Valores, al Servicio de 115
grandes Empresas, Reduce el Papel de la Banca", Nº 365,
pp. 14-15
- 47/ Nafinsa, Pequeña y Mediana Industria, Nº 26, Marzo-Abril
1983, pp. 4-5.
- 48/ Ibid
- 49/ Revista Proceso, op. cit.
- 50/ Secretaría de Hacienda y Crédito Público, "Pequeña y Me--
diana Empresa 1982, pp- 132-141.

B I B L I O G R A F I A

AUTOR	T I T U L O	EDITORIAL	LUGAR DE EDICION.	FECHA	Nº
BANAMEX	Examen de la Situación Económica de México	Banco Nal. de México	México	1983	689
Colmenadres David	La Nacionalización de la Banca.	Terra Nova	México	1982	
De la Madrid Miguel	Cien Días Contra la Crisis	Dir. Gral. de Comunicación Social de la Presidencia.	México	1983	
NAFINSA	Pequeña y Mediana Industria	NAFINSA	México	1983	25-27
Poulantzas N.	Las Clases Sociales en el Capitalismo Contemporáneo.	Siglo XXI	México	1980	
Revista	Economía: 1 Teoría y Práctica	UAM	México	1983	1
Revista	Economía: 2 Teoría y Práctica	UAM	México	1983	2
Revista	Expansión	Grupo Editorial Expansión	México	1983	359a364-370 y 378.
Revista	Negocios y Bancos	SOMEX	México	1982	603
Revista	La Revista de América		México	1982	1915
Revista	Proceso	Procoso	México	1983	365
Revista	Forum Financiero		México	1982	5
Salama. P. y Valien-te J.	Una Introducción a la Economía Política	Serie Popular Era	México	1982	
Saldaña A. Jorge	Manual del Funcionario Bancario	Edicione Jorge Saldana A.	México	1982	
S.H.C.P.	La Industria Pequeña y Mediana en México	NAFINSA	México	1983	
S.H.C.P.	Pequeña y Mediana Empresa	S.H.C.P.	México	1982	

AUTOR	T I T U L O	EDITORIAL	LUGAR DE EDICION.	FECHA	Nº
Sontag R. Heinz y Valecillos Hector.	El estado en el Capitalismo Contemporáneo	Siglo XXI	México	1980	
S.S.A.	Las Reformas del Presidente M.M.H.	S.S.A.	México	1983	
Torres M. David	Poder	EDICOL	México	1980	
Unger K. y Márquez V.	La Tecnología en la Industria Alimentaria	El Colegio de México	México	1981	
Enciclopedia de México.	- La Industria		México	1977	Tomo VII
	Boletin Financiero de México		México	1983	