

U. A. M. IZTAPALAPA BIBLIOTECA

UNIVERSIDAD AUTONOMA METROPOLITANA
- IZTAPALAPA -

CSH

✓ Lic. PSICOLOGIA SOCIAL

TRABAJO DE INVESTIGACION FINAL

- TESIS -

✓ "ESTUDIO PSICOSOCIAL DE ACTITUDES DE ARRAIGO
Y DESARRAIGO

FACTORES CONFORMADORES DE ACTITUDES"

Olga Alburquerque Enda
Ismael Rueda López

✓ MEXICO 1983

U. A. M. ETAPALAPA BIBLIOTECA

PRESENTADO POR:

OLGA ALBURQUERQUE INDA

ISMAEL RUEDA LOPEZ

ASESOR RESPONSABLE:

JAIME PEÑA S.

ASESOR:

MIGUEL ANGEL AGUILAR

Agradecimiento.

Nuestro agradecimiento sincero
al maestro Jaime Peña S. por
su valiosa asesoría en la rea
lización de este trabajo.

Nuestro agradecimiento al
maestro Miguel Angel Agui
lar por su colaboración.

ÍNDICE

	páginas
Introducción.....	
Primer Capítulo	
El Medio Ambiente en la Conformación del Comportamiento Humano.....	
1.2 El espacio Habitacional como generador de conductas.....	3
1.3 La Vecindad Espacial.....	7
1.4 Movilidad Espacial Residencial.....	16
Segundo Capítulo	
Relaciones Vecinales	
2.2 Ayuda entre Vecinos.....	24
2.3 La Autosuficiencia y la Dependencia en las Relaciones Vecinales.....	27
2.4 Distancias vecinales.....	27
2.5 Los Vecinos y las Redes de Intercambio	30
Tercer Capítulo	
Juchitepec. Antecedentes Históricos	
3.2 Situación Geográfica.....	34
3.3 Flora y Fauna.....	35
3.4 Producción Agrícola.....	36
3.5 Servicios.....	37

3.6	Alimentación, Casa y Vestido,.....	37
3.7	Educación.....	38
3.8	Creencias.....	38
3.9	Ceremonias.....	38
3.10	Religión.....	39
4.-	Descripción del lugar.....	40
5.-	Instituciones que existen en Juchitepec.....	41
6.-	Principales Problemas de la Comunidad.....	42

Cuarto Capítulo

Desarrollo Metodológico del Problema
de Arraigo y Desarraigo

4.2	Objetivos del Trabajo.....	45
4.3	Hipótesis.....	46
4.4.	Limitaciones del Estudio.....	46
4.5	Diseño Metodológico.....	47
4.6	Muestra.....	51
4.7.	Instrumento.....	53

Quinto Capítulo

Análisis de los Resultados

5.1_ Descripción de la Población.....	57
5.2 Descripción de los Sujetos de Estudio.....	58
5.3. Análisis de los Factores en la Conformación de las Actitudes de Movilidad o no Movilidad Residencial.....	58
Conclusiones.....	75

Alternativas

Notas

Bibliografía

Anexos

INTRODUCCION.

El presente estudio de investigación, tiene como finalidad conocer los principales factores que influyen en la conformación de la actitud de arraigo o desarraigo, para que se de o no un cambio de residencia en los individuos de Juchitepec, Edo. de Mexico mayores de 40 años.

Este cambio obedece a una movilidad dentro de los límites del municipio de Juchitepec y no ir más allá de estos límites, es decir, por promoción del Comisariado Ejidal de Juchitepec, se invita a los residentes mayores de 40 años y ejidatarios a comprar terrenos en la zona "Las Balmillas" que se encuentra a unos 10 minutos aproximadamente de este pueblo, con el fin de aprovechar un lugar con características propicias para poder ser habitado.

Se considera importante tomar en cuenta el medio ambiente que rodea a la casa, así como el espacio físico de la misma, desde la ubicación, la distribución, el tamaño hasta la construcción de ésta, como elementos conformadores de actitudes en los individuos de Juchitepec, ante un cambio o no de residencia.

Es importante también mencionar la privacia espacial, dentro de su territorialidad y las demarcaciones que hace el individuo para mantenerla y no sentirse invadido por elementos externos.

Se tomará en cuenta la actitud favorable o desfavorable, en cuanto a la ubicación y a la distancia, puesto que mientras más cerca del centro se encuentre la vivienda más servicios tendrá,

estos aspectos conformarán actitudes de permanencia o no en un lugar, en el caso de que las viviendas se encuentren más lejos del centro y, por lo tanto contar con menos servicios.

Por lo que respecta al tamaño de la casa, es de importancia saber si este factor influye para que la gente esté cómoda dentro de su casa, si el espacio es el necesario para desplazarse sin problemas dentro de la misma, etc. Así como también conocer si el factor anteriormente mencionado intervendrá o no, en la edificación de la nueva casa, y por último la construcción, que se refiere al agrado o desagrado del diseño de la casa.

Los puntos anteriores son de relevancia debido a la influencia que tienen en la conducta y la actitud, según el tipo de ambiente en que se den, que puede ser dentro del ambiente construido por el hombre en particular la casa, o el ambiente natural.

Dentro del medio ambiente se analizará lo concerniente a la distancia que existe entre una casa y otra como elementos conformadores de las relaciones entre vecinos que se dan dentro de un espacio físico.

Las relaciones vecinales, se tomarán teóricamente desde la interacción entre vecinos, qué tipo de ayuda recibe de los mismos hasta lo referente al tiempo en que se frecuentan y con que objeto.

IPRIMER CAPITULO

ÉL MEDIO AMBIENTE EN LA CONFORMACION DEL COMPORTAMIENTO

HUMANO.

Dentro de la Psicología Social, en el área referida a la influencia del medio ambiente en el comportamiento humano, se encuentra la Psicología Ambiental).

Dentro del medio ambiente, que se puede definir como todo lo que rodea a una persona, se encuentra el construído o modificado por el hombre y el natural, el primero es muy extenso y se refiere a la relación entre el comportamiento del hombre y las características del medio ambiente construído, - como las habitaciones donde ocurre el comportamiento, las relaciones entre diversos tipos de vivienda y el comportamiento.

Se puede decir, que las características del diseño pueden modificar el comportamiento y los efectos sobre éste como consecuencia de vivir en un lugar determinado. (Una información más detallada se encuentra en 1).

La distinción entre medio ambiente construido por el hombre y el medio ambiente natural es principalmente de conveniencia, ya que es muy pequeña la parte del medio ambiente natural que no haya sido modificada por el hombre de alguna manera. Sin embargo algunos parques y áreas de vida silvestre son aún considerados como naturales.

Para estudiar las relaciones entre el comportamiento humano y los rasgos del medio ambiente físico, es necesario considerar que es imposible aislar las características del medio ambiente y estudiar sus efectos sobre el comportamiento sin que sea modificado, al menos hasta cierto punto por determinadas características.

El comportamiento está en muchas maneras funcionalmente relacionado con los atributos del medio ambiente físico, el comportamiento ocurre en un contexto ambiental particular, este contexto impone restricciones importantes sobre los tipos de comportamiento que pueden ocurrir dentro de él y frecuentemente sirve para determinar, en un sentido más positivo, aspectos o patrones particulares del comportamiento de un individuo, por ejemplo el comportamiento que muestra una persona que vive en un rancho o un pueblo difiere notablemente del comportamiento que muestra una persona en la ciudad.

Es importante mencionar también, que el medio ambiente sirve como fuerza motivadora, donde los individuos muestran actitudes, valores, creencias y respuestas afectivas más o menos claramente definidas y relacionadas con el medio ambiente, desarrollan distintos medios para ajustarse y adaptarse a las condiciones ambientales. En este sentido la actitud de arraigo o desarraigo tiene su determinación en aspectos medio ambientales como: respuestas afectivas y de actitud frente a las carac

terísticas ambientales, respuestas de acercamiento y evasión - ante distintos atributos del medio ambiente y adaptación a las cualidades ambientales.

De ahí que el medio ambiente físico pueda provocar actitudes y sentimientos fuertes, positivos y negativos; el medio ambiente físico puede también resultar en un comportamiento de acercamiento o evasión, de esta forma, una persona puede mudarse de alguna zona que le disguste por alguna razón (clima aglomeraciones) a una región que le parezca más atractiva. (Una información más detallada en 2).

1.2 EL ESPACIO HABITACIONAL COMO GENERADOR DE CONDUCTAS.

Como se dijo anteriormente, el espacio físico construido es quél que es diseñado por el hombre, a diferencia del natural en donde el hombre no tiene ingerencia. La mayor parte de el comportamiento de una persona se da en éste espacio constuído, de ahí que tenga un gran potencial para influir en nuestras actividades, por lo que la conducta dentro de una habitación de una casa puede variar enormemente de los tipos de conducta que se manifiestan en un lugar abierto.

Así se tiene, que la influencia más importante de una habitación en la conducta es el propósito que se tenga de dicha habitación. En muchos casos la función de una habitación está parcialmente definida por el propósito que se tenga de ella. De esta manera, el tipo de influencia sobre la conducta, depende del lugar en donde se de (una sala de conferencias, una sala de seminarios). Más aún, para cada tipo de habitación se espera una forma determinada, muebles determinados y determinadas condiciones ambientales, todas estas características afectan el comportamiento.

En otros casos el propósito de una habitación no es tan explícito, un ejemplo de una habitación de este tipo sería un salón de reunión dentro de una casa particular, como hay muchas clases de conducta que se pueden manifestar en esta habitación y obedeciendo a la estructura física del lugar y a su contenido, no son tan claras las formas de comportamiento, como en el caso de un tipo particular de salón de clases.

Así se tiene, que al construir una casa habitación, deben tomarse en cuenta determinadas consideraciones para que se establezcan los diferentes tipos de conducta, entre estas consideraciones se tiene: una ubicación cercana a las áreas de servicios, una distribución acorde a los requerimientos de desplazamientos y un tamaño que permita vivir sin amontonamientos, todos estos factores generarán en los individuos actitudes de permanencia o no en un lugar.

Deben tomarse en cuenta también otros factores que van a afectar la conducta, estos son:

Los aspectos del entorno construido como por ejemplo, la colocación correcta de los muebles dentro de una habitación, es decir, que respondan a las características y necesidades de ese entorno construido (habitación). Y los atributos físicos que se agregan a una habitación como temperatura, color y luz, que se requerirán directamente para que se cumpla dicha función.

Ambas categorías ejercen una gran influencia sobre la conducta por ejemplo. el color; la percepción del color en una habitación es una experiencia visual, el efecto perceptual del color puede ser tan importante como las indicaciones reales del comportamiento en cuanto al fonfort para la elección del color en una habitación.

El color afecta la percepción no solo del color de una habitación, sino también los atributos como el espacio, la comodidad y la posición social.

El color de las habitaciones no debe desatenderse ni relegarse a cumplir funciones meramente estéticas en las consideraciones del diseño, ya que afectan el comportamiento de los individuos, generando actitudes de permanencia o no en esa habitación.

Otros rasgos que forman una habitación en términos fijos o flexibles, son el tamaño y la forma, estos indudablemente son los rasgos más rígidos.

Por lo general, las habitaciones están hechas en forma rectangular y es difícil pensar en una habitación que no consista en ángulos de 90°. Efectivamente la habitación rectangular es tan común que se tiende a creer que una habitación en particular es de esta forma a pesar de que algunos indicios de los objetos que están dentro de ella nos indiquen que no lo es; ya que la percepción que tiene el individuo de esta habitación está influenciada por su experiencia previa con otras habitaciones.

En cuanto al tamaño de las habitaciones, éste debe ser el mínimo que se requiere para que cumpla su función.

Como el tamaño depende mucho de la función de una habitación, el efecto del tamaño en la conducta puede considerarse como una interacción con otros factores como el número de personas que se encuentran en la habitación. De esta forma, el tamaño se vuelve importante como un determinante del comportamiento, por ejemplo la presencia de muchas personas en ésta puede resultar que se den conductas agresivas.

Las condiciones ambientales que se necesitan para provocar satisfacción y agrado varían de una habitación a otra, por que están en función del propósito para el que se haya diseñado dicha habitación.

Así, dependiendo del propósito de una habitación en particular pueden manipular distintos aspectos del entorno ambiental para producir una atmósfera que a su vez genere el estado de conducta deseada en los ocupantes de la habitación.

También es importante considerar, la distribución de los muebles dentro de una habitación como modificadores de la conducta humana, ya que en la simple elección de los muebles se toma en cuenta básicamente la percepción estética de éstos, - la eficiencia, la comodidad y el valor.

Así se tiene, que la función de una silla por ejemplo, - es solamente la de proveernos algo para sentarnos, al mismo tiempo, sin embargo, una silla puede estar diseñada para afectar el comportamiento, por ejemplo un diseñador elaboró una silla que se volviera tan incómoda al poco tiempo de estar sentado que su ocupante se viera obligado a levantarse.

Este diseño fue solicitado por propietarios de restaurantes que no querían que sus clientes se quedaran largo rato bebiendo una tasa de café.

El aprendizaje social de un individuo es un determinante importante en lo que toca en su comportamiento en ciertos entornos y por lo general producirá un comportamiento esperado en una situación en particular.

Otros rasgos que afectan el comportamiento, son los relacionados con el espacio:

laciones entre el hombre y el entorno ha tenido como paralelo un mayor interés en el entorno geográfico.

Así, considerando los tipos de conducta que pueden ser afectados por una interacción permanente con el entorno natural, es importante tener en cuenta que el entorno puede afectar diferencialmente a los habitantes de una zona específica, por ejemplo el efecto del entorno natural sobre los agricultores y los ciudadanos de una misma región, ambos están expuestos a las mismas condiciones climatológicas generales, pero exhiben una actitud muy distinta, quizá el ciudadano se queje de una onda cálida pues tiene que regar su jardín con mayor frecuencia, sin embargo, en el caso del agricultor el calor puede poner en peligro su ganado o su cosecha, aquí los dos adoptarán una conducta según su propia conveniencia. (Más información sobre el tema en 3).

1.3 LA VECINDAD ESPACIAL.

Se mencionarán tres tipos de conducta que pueden influir en la gente para que tengan una actitud positiva o negativa al cambio residencial, estas son: La primera en cuanto a percepción del ambiente, la segunda analiza la consecución de las metas en un ambiente dado y la tercera es la que se refiere a la libertad de elección, de la que se desprenden los aspectos de privacidad y territorialidad como puntos importantes que pueden generar diversas actitudes.

Así se tiene que; el hombre en casi todos los casos y situaciones es un organismo cognoscente y dirigido hacia una meta.

La conducta del hombre está guiada no solo por las metas que persigue, sino también por los procesos cognoscitivos, esto es, por la manera en que lee, interpreta o incluso imagina su ambiente. Cada individuo interpreta y le da significado a -

La distancia entre las casas, la ubicación relativa de las mismas y la orientación de las puertas son factores importantes, para determinar la formación de las amistades y la interacción social en una zona habitacional de tipo unifamiliar, en donde no hay conductas de tipo racial o étnico y en donde hay generalmente actitudes positivas hacia su casa. Además el espacio es empleado adecuadamente y de acuerdo a sus necesidades, es decir, que el número de individuos por habitación sea el necesario para desplazarse libremente.

Las habitaciones multifamiliares tienen un área más pequeña, por tanto la posibilidad de que la familia tenga acceso a un área privada para ahí desarrollar sus actividades familiares va a ser mínima. Es casi seguro, que los individuos de la familia estén más cerca de sus vecinos.

Otro rasgo que afecta la conducta en las zonas multifamiliares es el compartir paredes, pisos y techos, además de que estas personas están a menudo expuestas a prejuicios raciales o étnicos y por lo general viven en estos lugares por necesidad y no por gusto.

Otra de las condiciones del entorno ambiental que afectan la conducta son: la temperatura, la humedad, la iluminación y el ruido, ya que pueden producir agresividad o irritación, estos efectos conductuales pueden estar en función directa o indirecta de alguna condición ambiental, por ejemplo una iluminación adecuada puede afectar directamente las tareas que tengan que hacer los moradores principalmente por las noches, si hay mucho ruido, es posible que moleste una conversación y ocasione irritabilidad en los que habiten la casa, por lo tanto el ruido afecta no solo el estado emocional del morador, sino también su permanencia y eficiencia de las labores dentro de la casa.

Así las necesidades físicas y psicológicas, aunados al diseño de la casa van a interactuar con las condiciones ambientales para que se puedan producir situaciones conductuales dentro de la casa.

Así se tiene, que aspectos del entorno afectan la conducta cuyo impacto directo o indirecto llega a afectar incluso a gran parte de la población, la pobreza, el crimen, la contaminación, etc, que son factores de fuente de insatisfacción en la vida de las personas, por ejemplo muchos de los habitantes de zonas pobres tienen fuertes lazos de unión con su entorno, el área física que rodea a sus hogares es parte integral de los mismos y crea un marco para una amplia gama de relaciones sociales.

Los lazos sociales y la identificación son factores de importancia para determinar si los habitantes de estas áreas desfavorecidas gustan o no de vivir en ellas.

Una de las razones para vivir en ellas y conocer el interés por la correlación entre la conducta y las actividades al aire libre es que muchos estratos de nuestra sociedad cuentan cada vez más con un número mayor de horas libres o de descanso. Y conforme aumentan el tiempo libre aquéllos que prefieran las actividades al aire libre, aumentan la demanda y el uso de estos espacios, interactuando mayormente con su entorno natural.

Otro entorno natural que puede influir en la conducta, es el entorno geográfico, que serían las características físicas naturales de una región, como puede ser su geología, el clima y los peligros naturales como: inundaciones, ventiscas, tormentas y tornados. Ya que aquí aparte de lo dicho anteriormente se encuentra la casa habitación en donde viven los seres humanos y en donde este entorno tiene ingerencia en la determinación de la conducta de los individuos y el interés en las re-

su ambiente, y de esta forma las diferencias reales entre individuos y grupos radica no en la manera en que se conducen sino - en la manera en que perciben ese ambiente.

Con respecto a la segunda, se tiene, en los intentos del hombre por satisfacer sus necesidades siempre hay de por medio interacciones o intercambios con su medio físico.

Esto es, que el individuo es en la mayoría de los casos, un organismo alerta y activo que define, interpreta y busca en el medio físico maneras procedentes de realizar sus metas.

- El último aspecto se refiere a que en cualquier contexto situacional, el individuo trata de organizar su medio físico - de manera que aumente al máximo su libertad de elección.

La libertad de elección es un aspecto crítico de la conducta del hombre en relación con su ambiente físico. Cualquiera - que sea el propósito primario que lleve al individuo a un ambiente físico dado, éste, además de permitirle satisfacer la - necesidad primaria y otras secundarias que vengan a cuenta, deberá permitirle también la satisfacción que solo se relacione muy lejanamente con el propósito principal, por ejemplo, el individuo que entra a la biblioteca a leer no necesita únicamente libros determinados y medios adecuados, quizá necesite agua para beber, un cuarto de baño y tal vez un lugar para fumar.

Todo ambiente físico que suministre muchas alternativas para la satisfacción de un propósito primario y de otros secundarios otorga obviamente considerable libertad de elección.

En un ambiente físico establecido, el individuo se ubicará de modo que pueda extraer de este medio conocimientos precisos y moverse libremente dentro de él para satisfacer sus propósi-

tos.

El individuo debe de conocer su ambiente para utilizarlo - adecuadamente en la persecución de metas u objetivos particula res. (Una información más detallada se encuentra en 4)

El alcance de la libertad de elección de una persona, dentro de un ambiente físico dado, aparte de que depende de la es tructura y el diseño duradero de ese ambiente, dependerá tam - bién de lo que ocurra de este a un momento al siguiente. Los cambios de iluminación, de sonido y temperatura pueden aumen - tar o disminuir la libertad de elección, por ejemplo, una sala o una biblioteca familiar.

Es claro, si la estructura del ambiente físico excluye la posibilidad de que se manifieste una conducta o una gama de - conductas deseadas, habrá que emprender alteraciones relativa - mente permanentes de ese medio físico. O también habrá que es - perar una actitud de rechazo hacia dicho ambiente.

La libertad de elección comprende mucho más que estar li - bre de restricciones ambientales, pero aquí solo se examinará lo referente a la libertad de elección relacionadas con los - conceptos de privacidad, territorialidad y hacinamiento. (5)

Se iniciará a examinar la privacidad como la demanda de - partes de individuos, grupos o instituciones, de determinar - por sí mismos cuando y hasta qué punto se puede dar informa - ción sobre ellos a los demás, así como también la protección - que tiene el individuo de su autonomía personal, que es en un sentido individual y elección consciente en el que el indivi - duo controla su ambiente, en la medida en que el individuo pue - da defender su ambiente y su autonomía personal dependerá la - actitud de arraigo o desarraigo de su residencia , es decir, -

si un individuo cree que están satisfechas estas condiciones experimentará una actitud de permanencia en su casa, por el contrario si siente que esto no está satisfecho experimentará una actitud de no permanencia.

Las circunstancias específicas en las que se experimenta esta sensación de privacidad varían ampliamente, desde luego, pero en todos los casos la privacidad psicológica sirve para incrementar al máximo la libertad de elección, para permitir al individuo sentirse libre de conducirse de un modo particular o de acrecentar su gama de opciones eliminando ciertas clases de restricciones sociales.

Hay, desde luego muchas otras situaciones en las que el hacinamiento conbinado con el aislamiento social provoca una fuerte sensación de pérdida de privacidad.

Se han clasificado dos estados básicos dentro de la privacidad, los cuales se mencionarán para esclarecer mejor lo anteriormente tratado.

Privacidad espacial.

Dentro de esta se encuentra la soledad, que es el estado de privacidad en que la persona está sola y liberada de ser objeto de observación por parte de otras personas.

Privacidad Psicológica.

Como parte de esta privacidad se tiene a la intimidad, que se refiere al tipo de privacidad que buscan los miembros de una díada o de un grupo cuyos miembros tratan de llevar al máximo sus relaciones personales, por ejemplo el esposo y la esposa, los miembros de la familia, los camaradas, aquí las necesidades de privacidad van más allá de la mera libertad definida co-

no el no ser objeto de información.

La privacidad en cualquiera de las dos formas anteriores desempeña la función de liberación emocional, debido a que los factores sociales originan tensiones en la vida diaria y desde el punto de vista de la salud mental, la gente requiere períodos de privacidad para diversos tipos de liberación emocional. (6).

La necesidad de privacidad, se ve como la necesidad de - aumentar al máximo la libertad de elección, de suprimir las restricciones y limitaciones que pesan sobre la conducta.

Una manera de alcanzar la libertad de elección consiste en la capacidad de controlar lo que ocurre en áreas definidas del espacio que son significativas para la conducta del individuo.

Se analizará ahora lo concerniente a la territorialidad ya que el individuo requiere de un espacio como mínimo para sobrevivir, necesita de un espacio que le garantice que los demás no abran de tocarlo y que le permita respirar, moverse y desenvolverse en situaciones transitorias y reiteradas. Debe ser capaz de moverse con libertad dentro de los ambientes físicos, así como entre ellos, a fin de satisfacer no solo su ambiente, sed, impulsos sexuales y otras pulsiones biológicas.

En realidad la territorialidad, ya se obtenga por predominio, con sentimiento, agresión o autoridad administrativa, establece qué individuos tendrán acceso, a qué áreas de un ambiente físico y, consiguientemente en qué medida serán satisfechas las necesidades de cada uno de ellos.

Una persona traza su territorio usando los aspectos ya

existentes en su entorno o modificando dicho entorno para establecer demarcaciones o fronteras; los otros individuos comprenden y respetan esta demarcación estableciendo su propio territorio, por ejemplo las pandillas que tienen un territorio establecido en su vivienda. Es así como los límites del territorio pueden ser pequeños y estar claramente definidos o grandes intrincados y difusos.

Una persona en su casa, al sentarse tratará de defender activamente el área que está ocupando, defendiendo el asiento en el que se encuentra y manteniendo la preocupación por controlar el entorno espacial inmediato. Otra persona querrá defender su habitación con el solo hecho de ocuparla, esta defensa de su territorio físico inmediato se logrará cuando lo rodeen pocas personas, pero a medida que aumenta el número de personas que pueda controlar, aumentará la posibilidad de que otros ocupen su territorio.

También la forma de la habitación, así como su tamaño pueden ser elementos importantes para determinar su capacidad de defensa. Para enriquecer un poco más este punto se mencionará lo que dice Soomer al respecto. " La evasión funciona mejor en una habitación con muchas esquinas, alcobas o áreas laterales escondidas ya que por otra parte, es más difícil defender toda una forma irregular que defender una cuyas proporciones sean regulares. El tamaño puede ser también un elemento de desventaja, una área homogénea grande que no tenga líneas de demarcación ni fronteras, ni obstrucciones dificulta la defensa y la delimitación de los territorios individuales" (7).

Así se tiene que los distintos entornos habitacionales producen distintas estrategias y niveles de éxito al tratar de establecer o conservar el control sobre el entorno inmediato para controlar la privacidad.

En cuanto a la casa en general, las habitaciones se tornan componentes de un sistema mayor y están unidos por los objetivos del sistema: ofrecer un refugio físico para la familia, lugares para las actividades familiares y un refugio psicológico de las presiones que ejerce el mundo exterior. Cada uno de los individuos que allí vive es a su vez un componente de un sistema mayor de casas, ya sea dentro de un barrio o, un edificio de departamentos.

Un atributo primario de la habitación, es la manera como se trata el espacio, típicamente la familia tiene asegurado un espacio donde dedicarse a sus actividades sin tener interferencias de los que lo rodean, además de que contribuye a la satisfacción de los residentes, ya que se ha demostrado que el verse privado de este tipo de espacio va en detrimento de las relaciones familiares y de actividades en familia, por ejemplo, algunas familias que se mudaron de un lugar a otro manifestaron que la razón principal para mudarse fue el tratar de romper relaciones muy íntimas con parientes fuera de la familia inmediata.

Cuando el territorio empieza a verse limitado puede empezar a considerarse como un hacinamiento, este es un fenómeno de la vida moderna y no siempre es síntoma de enfermedad social grave.

En realidad el amontonamiento es cualidad intrínseca del medio urbano que puede conferir excitación y un sentido de participación a quienes la habitan.

En la medida en que se mantenga o imponga el número óptimo de individuos que deba ocupar un ambiente físico, incrementando o volviendo a diseñar el espacio disponible, se puede esperar que se reduzcan los efectos del amontonamiento.

La renovación de las expectativas establecidas culturalmente con el uso del espacio pueden inducir una sensación de amontonamiento. Si la costumbre que prescribe que una tarea debe ejecutarse en un ambiente dado y con un número determinado de individuos, cualquier aumento de este número será experimentado como amontonamiento por cada uno de los que participan de la situación.

Es importante observar, que el dejar de confirmar las expectativas normativas con respecto al espacio nunca contribuye sólo a que se comience a sentir el amontonamiento, sino que modifican siempre otros aspectos de la situación. Encontrarse con el espacio que no puede utilizarse como se espera, significa más para el individuo que la sola falta de cumplimiento de la expectativa.

Así pues, el hacinamiento, como fenómeno psicológico, sólo se relaciona indirectamente con los números de densidades de población. Es posible sentirse amontonado ante unas cuantas personas pero no ante muchas. El elemento significativo parece ser la frustración en la ejecución de algunos propósitos por la presencia de otros.

El hacinamiento se relaciona directamente con la privacidad y la territorialidad. Ocurre el hacinamiento cuando el número de personas con las que está en contacto un individuo basta para impedirle que manifieste una cierta conducta, y, por tanto, reduzca su libertad de elección.

La libertad de elección se vuelve entonces clave para entender la privacidad, la territorialidad y el amontonamiento.

1.4 MOVILIDAD ESPACIAL RESIDENCIAL.

Para incrementar más el aspecto teórico en el trabajo que se está realizando, es importante conocer los aspectos de la movilidad que se da dentro de una población, propiamente la movilidad se entiende como el desplazamiento de individuos dentro de un área específica, pero sin traspasar límites, esto se considera de gran importancia, debido a que es uno de los aspectos que se están tocando, ya que en cierta manera la población está inmersa dentro de un proceso de movimiento residencial.

La urbanización es un proceso complicado que se presenta con aspectos numerosos y diversificados, entonces la movilización constituye un factor importante para la evolución de zonas rurales y que vienen a ser una de las causas del incremento de la población.

La necesidad de una información concerniente al lugar de origen, es necesaria no solamente por el hecho de que sus características influyen en las formas y la naturaleza del movimiento de un lugar a otro, igualmente por el hecho de que las similitudes y disimilitudes entre el lugar de origen y lugar de destino desempeñan un papel importante en el curso del proceso de integración del individuo y su adaptación a las condiciones de existencia en el nuevo medio.

También conocer la información escrita de ese lugar de origen y las características del grupo que va a cambiarse, estos datos informativos, no son los que determinan totalmente la movilidad pero son elementos importantes para que ésta se dé.

Una vez planteados algunos puntos sobre la movilidad así como algunas diferenciaciones en esta y como se da en algunos grupos humanos, se puede concluir, que de alguna manera la inves

tigación reúne características de lo que aquí se ha tratado en cuanto a cambio o no de residencia.

Este capítulo se ha intentado estructurar para que todos -- los puntos tratados en él sirvan como referencia teórica y pueda ser aplicado al estudio de investigación

SEGUNDO CAPITULO

RELACIONES VECINALES

La Psicología Ambiental hace éncapié sobre la influencia directa que ejerce el medio ambiente físico en los sentimientos, pensamientos y acciones humanas, como elementos conformadores de actitudes.

Al comprender el ambiente físico, podremos conocer como éste se inserta en los individuos, así como también los procesos dentro de los cuales el individuo percibe, conoce y crea, y más claramente, la función desempeñada por el ambiente físico en todos estos procesos, aunque al tratar de conceptuar el ambiente como lo percibe el humano debe tomarse en cuenta el mundo físico de la persona y el mundo que ésta crea o construye a partir de su percepción, así como también la relación que hay entre la conducta y la experiencia humana.

Otro aspecto de la Psicología Ambiental, es el que se refiere a las relaciones entre vecinos, entendiéndo a éstos como los

que viven al lado o cerca de uno y aunque el grado o la extensión de la proximidad varíe serán siempre un elemento en la relación vecinal.

Esta cercanía o el grado de proximidad pueden generar actitudes en los vecinos de gusto o de disgusto que pueden influir en las relaciones vecinales, ya que por lo general en la casa, los que más permanecen en ella son la esposa y los niños, ya que el hombre normalmente se encuentra fuera de la casa, por lo tanto, éste establece menos relaciones con sus vecinos, además por la reducida frecuencia que interactúa con ellos.

El hombre, es el que menos se da cuenta de la mayoría de las actitudes negativas que manifiestan sus vecinos con los demás, debido a su poca permanencia en su casa. Los vecinos tienden a establecer entre ellos un cierto tipo de competencia en cuanto a lo que tienen que hacer o hacen cada uno de ellos y muchas veces la forma de manifestar una actitud negativa, es molestando al de al lado con ruidos excesivos, con palabras indirectas, con críticas y todo lo que sea posible con el fin de molestar a los demás, todas estas actitudes pueden ocasionar que la gente sufra una movilidad residencial donde considere que puede tener menos presiones por actitudes negativas de los vecinos.

Al contrario, aunque la cercanía y la proximidad de la distancia sean muy acentuadas, cuando los vecinos manifiesten actitudes positivas hacia los demás vecinos, colaborando con el fin de lograr una mejor convivencia con todos los demás, se tendrá así, que en los lugares donde se manifiesten actitudes positivas o de gusto tanto para los vecinos como para el medio ambiente, los residentes de un determinado lugar manifiesten una actitud de permanencia a ese lugar, por lo que la actitud hacia el cambio será de resistencia a éste.

Las relaciones de vecindad han de ser predecibles y regulares

ya que tienen sus raíces en un fondo común de ideas y de creencias sin esta condición las relaciones no se podrán establecer, o si se establecen serán ineficaces o informales.

Si un grupo de vecinos ha participado en el mejoramiento de su cuadra, que es parte de su entorno común, durante un periodo de tiempo indeterminado habrá desarrollado algunas expectativas compartidas sobre las exigencias de los demás vecinos.

Un buen vecino no es necesariamente una persona amistosa o agradable, sino aquella que se conforma con las expectativas del papel de vecino que reconoce el consenso común.

Otro aspecto más que trata la Psicología Ambiental en cuanto a las relaciones vecinales, ya que éstas se dan dentro de dos aspectos de la organización del espacio, entre los que podemos mencionar los espacios fijos, que se refieren a la organización espacial de las ciudades, límites y espacios abiertos, así como el de los espacios informales en donde la interacción entre los vecinos se da según la distancia a la que se encuentren de los demás, que puede presentarse a nivel diádico o grupal.

Este espacio informal también llamado espacio personal, es de importancia porque contiene categorías en donde se pueden establecer diferentes tipos de relaciones vecinales; así tendríamos la categoría de zona íntima en la que la forma de interacción es muy reducida debido a que en ocasiones solo se da entre familiares o amigos muy allegados, lo que reduce a un mínimo las relaciones vecinales, en este tipo de espacio.

La zona personal casual puede comprender distancias más amplias en las que pueden intervenir los vecinos de una manera un poco más abierta, pero siempre considerando límites invisibles (barreras imaginarias), con el fin de evitar que los demás se acerquen demasiado dependiendo del tipo de cultura a la que el indivi

duo pertenezca, controlando de alguna manera la interacción.

En la zona social la distancia se puede considerar, que es -
sin límites, ya que las interacciones para que se lleven a cabo -
no requieren de distancias fijas; los asuntos personales se tra -
tan en estas distancias, las personas que trabajan juntas tienden
a usar la distancia social, es también una distancia muy común pa -
ra las personas que asisten a reuniones informales, en esta dis -
tancia el nivel de la voz es más elevado y la charla puede oírse
fácilmente en el cuarto de junto.

La distancia pública no se restringe a los personajes públi -
cos, sino que puede ser empleada por cualquiera en oca^oiones pú -
blicas, transmitiendo los significados por medio de la voz, éstos
a más de nueve metros se pierden, los mismos detalles de la expre -
sión y el movimiento facial. No solamente hay que exagerar la voz
sino todo. Gran parte del elemento no verbal de la comunicación -
varía o cambia, ademanes y posiciones corporales, además decae el
ritmo de la voz, las palabras son anunciadas con más claridad y -
hay cambios de estilo.

El código de la distancia establece límites y controles en -
la interacción, además permite expresar afectos y significados .
Los aspectos espaciales constituyen únicamente moduladores de la
interacción y en ningún momento formas de comunicación. Ahora bien
en cuanto a la organización espacial que se acaba de mencionar, -
se puede decir que la influencia de esta organización espacial en
las relaciones entre vecinos, esta influencia se presenta de for -
ma distinta en el caso de las dos primeras zonas o distancias es -
paciales, debido a que las distancias son muy reducidas, además -
ante la inseguridad que manifiesta el hombre ante la cercanía de
los demás, como posibles factores que influyen en el establecimien -
to de relaciones vecinales más estrechas.

La influencia que presenta el espacio en cuanto a las otras -

dos zonas, es de suma importancia, debido a que en estas distancias está el establecimiento de relaciones entre vecinos más amplias.

Aunque la cercanía y la distancia física son conceptos espaciales, que influyen en las relaciones vecinales, éstas dependen aún de algo más o reciben influencia de algo más, aparte de la organización del espacio. En el caso de los amigos que pueden vivir a gran distancia y sin embargo mantienen una unión espiritual. Los vecinos en cambio pueden estar en mundos separados aunque viva al lado. La relación entre proximidad física y unión espiritual se suman a lo complejo de las relaciones vecinales, ya que los individuos son movidos por dobles impulsos: Considerar a los vecinos subjetivamente como se miran así mismos o considerarlos objetivamente como lo harían con extraños.

En el caso de las relaciones vecinales donde la necesidad de los servicios por los vecinos es grande, la contribución entre ellos es grande o indispensable e inaplazable, el papel atribuido a los vecinos está rígidamente definido y anhelado firmemente a costumbres y hábitos locales.

Esto suele suceder en la mayoría de las partes en donde la gente abandonada a sus propios y limitados recursos, puede mostrar suficiente espíritu de colectividad como para ayudar a alguien en caso de emergencia, sin olvidar que no es posible olvidar en ocasiones a los vecinos difíciles e intolerables, sobre todo en comunidades pequeñas donde la mayoría se conoce.

La proximidad física es significativa para la creación y mantenimiento de las relaciones vecinales. La relación entre vecinos tiene mayores consecuencias sociales que la amistad, ya que un vecino reemplaza en determinados momentos de ayuda mutua al amigo o pariente, pero esta ayuda mutua no es determinante --

para que se desplace a ese amigo o pariente. Pero ser un buen vecino no es absoluto lo mismo que ser un buen amigo, si se llega a ser una buena amistad con el vecino, esta relación amistosa -- ocupa el lugar de la relación vecinal, el grado en que los individuos transforman las relaciones vecinales en relaciones de parentesco o amistad varfa según el grupo o el lugar, pero una vez que se ha transformado así la relación vecinal, ésta deja de existir exclusivamente como tal. Los amigos se pueden hacer en cualquier lugar en donde uno vive, se divierte o trabaja.

2.2. AYUDA ENTRE VECINOS.

La expresión relaciones de vecindad, hace referencia tanto a las actividades llevadas a cabo por los vecinos, en cuanto a -- vecinos, como las relaciones que estas actividades ocasionan entre ellos.

Los grupos varfan en cuanto al tipo y a la madurez de las relaciones de vecindad que entablan sus miembros y, los individuos varfan en cuanto a la dimensión, prioridad, intensidad, frecuencia y ocasión a la que den mayor importancia, ya que los modelos de relaciones vecinales reflejan el carácter de los individuos que los llevan a cabo.

Así, en las actividades de vecindad, donde se espera que el vecino ayude en momentos de necesidad que va desde pedidos rutinarios de alimentos o de ayuda con respecto a un niño, hasta la ayuda en la cosecha, en la construcción de una casa o en crisis mayores como en inundaciones, fuegos y epidemias, el intercambio de útiles, las visitas informales y la petición de consejos se -- hayan también entre las actividades frecuentes, además, en el caso del intercambio de ayuda en momentos de crisis, la cooperación que se proporcione al que la pide será de acuerdo a la cultura, grupo o clase a la que pertenece el individuo así como dentro del

medio ambiente donde se desarrolle éste.

Así, la prioridad de las relaciones de vecindad está determinada por el status (lugar que un individuo ocupa en la sociedad), por lo que la gente en el caso de que se crea autosuficiente y no experimente la necesidad de pedir prestado a nadie y si tiene que hacerlo prefiere pedirle el favor a personas de igual categoría, por lo que los vecinos se sentirán más independientes y más seguros de ellos mismos.

Otras de las actividades de vecindad se dan cuando suceden acontecimientos colectivos como bodas y funerales, aunque se debe hacer hincapié, que este tipo de eventos y de ayudas, no se dan de la misma manera en zonas urbanas y en las zonas rurales debido a que la distribución y ubicación de las zonas vecinales, no son de igual forma.

Así se tiene, que las relaciones de vecindad en las zonas urbanas son más elásticas en apariencia que en las zonas rurales, debido a que en las zonas urbanas generalmente la gente pasa todo el tiempo fuera de su casa, conviviendo con personas ajenas al lugar donde reside, ya que aunque tenga que verlos todos los días, al terminar la jornada de labores se dirigen a lugares diferentes, por lo que la interacción con sus vecinos se reduce en gran parte y, aún en el caso de las personas que permanecen gran parte del tiempo en su casa, si se establecen relaciones vecinales, éstas son relativas porque los vecinos por lo regular están ocupados o no se encuentran.

En el caso de los lugares rurales más tradicionales se observa con frecuencia una gran interdependencia vecinal, en ocasiones tales como la recolección de la cosecha y la siembra, todo esto, dependiendo del interés personal o del egoísmo de cada vecino; en estas zonas las relaciones vecinales son más estrechas debido a -

que las personas del campo hasta en el trabajo pueden encontrarse con sus vecinos y de esta forma esta relación vecinal se amplía, ya que incluso al terminar la jornada de labores, regresan juntos al mismo lugar (pueblo), no terminando con esto la convivencia, ya que esta se sigue dando al encontrarse y charlar nuevamente en el zócalo municipal, en el mercado, o en el cine y en otros lugares claves del lugar.

Aparte de lo mencionado anteriormente, se tiene que el espacio físico juega un papel importante en las relaciones vecinales debido a que estos espacios en los que están conformadas las zonas rurales son más pequeños, ocasionando que las relaciones entre ve ci nos sean más cohesivas y, así, la ayuda entre ellos se da con una mayor reciprocidad.

Después de haber hecho algunas diferenciaciones de las relaciones vecinales que se dan en una zona rural y en una zona urbana, y con el fin de tener mayores referencias teóricas para este estudio de investigación, se puede decir que las relaciones vecinales se refieren a todas las actividades tendientes a una ayuda mu tu a para lograr un bienestar común tanto individual como colectivo, esta ayuda mutua no obedece reglas de obligatoriedad, sino que son establecidas bajo un consenso de los que participan en ellas.

Así es como la relación vecinal se convierte de una relación vecinal a una relación de contrato con una sola diferencia de que no se puede especificar el tiempo fijado para la devolución, cumpliéndose el contrato cuando surge la necesidad.

Las diferenciaciones en las que se hace hincapié no se presentan en forma arbitraria, sino que obedecen a un interés de ubi ca ción en cuanto poder comprender mejor las características de una y de otra y poder manejar con más claridad la que interesa, que es la rural, en virtud de que este trabajo de investigación se

está efectuando en una población de este tipo, para conocer si las relaciones vecinales entre estas comunidades, presentan influencia o no para que la gente se cambie de un lugar a otro.

2.3 LA AUTOSUFICIENCIA Y LA DEPENDENCIA EN LAS RELACIONES VECINALES.

La mayoría de la gente parece conocer a unas cuantas personas en el área donde vive, pero ésta, depende del tipo de relaciones (buenas o malas) que se lleven en el vecindario, del tiempo que tenga residiendo ahí y por algunos contactos que posea dentro de este lugar.

Se menciona anteriormente dependiendo del tiempo, de los contactos y del tipo de relación, el grado de intensidad de las relaciones entre vecinos, irá desde el conocimiento de los nombres, los saludos de cortesía, hasta las relaciones más íntimas.

Esta intensidad está supeditada a la dependencia que tengan o no los vecinos de los demás, aunque habrá algunos que busquen cualquier pretexto para mantener esta dependencia, ésta se dará según el ambiente en el que se vive, si este ambiente es de autosuficiencia se recurrirá a menos ayuda, en caso contrario, si se presenta un momento de crisis se requerirá mayor ayuda. En general parece ser que cuando más autosuficiente es una comunidad, o más confiado en sí mismo es el individuo o la persona o un grupo, menor es la confianza en los vecinos y son más débiles las tradiciones de vecindad.

2.4. DISTANCIAS VECINALES.

Se considera importante tomar en cuenta la distribución de las cosas (casas, calles, servicios, etc.) dentro de un espacio físico, y en especial la distancia como influenciadoras en las --

relaciones vecinales, para que estas relaciones se mejoren o no.

Se tiene que la distancia física se registra a través de los sentidos, al oír uno a sus propios vecinos y ser oídos por ellos, al verles entrar y salir de sus casas y al ir por la calle o al mirar hacia las casas. (1) ^{citir}

Pero esta distancia física, se podría reducir con una interacción mayor por parte de los vecinos, esta interacción influirá sobre algunos aspectos de la vida social.

Sin hacer a un lado la importancia de la distancia física, también se tiene que los contactos accidentales pueden llevar en un principio a un reconocimiento visual, luego quizá a un saludo cortés, a un intercambio formal acerca del tiempo y por último a relaciones más personales.

Retornando nuevamente a la distancia física se tocarán otros puntos que se refieren a la distancia funcional, que es la que -- está influida por factores tales como el emplazamiento de las casas, su localización ecológica en una esquina o en un lugar céntrico y por el uso compartido de servicios (escaleras, caminos o corredores). Por lo que podríamos decir que entre más pequeña sea la distancia funcional entre los vecinos, mayor será el número de amistades que creen.

Ahora se verán algunos cambios sociales que afectan al tipo de relaciones de vecindad y cómo en estos cambios sociales los individuos pueden observar algún tipo de actitud que influya para que se de o no un cambio de residencia.

Dentro de estos cambios se tiene en primer lugar, a los cambios generales en valores e instituciones que se refiere a la reestructuración de los mismos, tales como el amor, el matrimonio, --

amistad, sin olvidar las relaciones de vecindad, esta reestructuración puede afectar los lazos tradicionales de algunas costumbres arraigadas, afectando de alguna forma las relaciones entre vecinos, ya que se considera como instancia el que cada quien viva - como prefiera, por lo que la opinión de los vecinos tiene un peso menos efectivo.

La desaprobación social es todavía, por supuesto desagradable pero es con mucho un arma menos dañina de lo que era en los pueblos y ciudades de épocas anteriores.

Cabe señalar que efectivamente en las ciudades donde existe mucha población y en donde las interacciones entre los individuos son mínimas, debido a la gran variedad de actividades que se desarrollan fuera del hogar hacen que disminuya la necesidad de ayuda mutua entre vecinos; así también, esta falta de interacciones ha minado su poder para controlarse mutuamente sus conductas y su modalidad, lo que trae consigo un mínimo de relaciones entre vecinos, no así en las zonas de tipo más tradicional donde las interacciones vecinales se dan de una manera más estrecha.

Otro tipo de cambio, es el que se refiere a las formas de vida en los individuos y de los grupos, debido a la movilidad social y residencial. Así se tiene que en el cambio de residencia de un lugar a otro, entran en juego algunos factores como; ruptura con viejas amistades, cambios en los hábitos, todo lo cual - exige una gran cantidad de adaptaciones personales, a no ser que la gente se mueva en grupos dejando detrás viejos vecinos para relacionarse con otros nuevos, ya que la forma en que lo hagan - dependerá de sus tradiciones en las relaciones de vecindad para que pueda adaptarse a su nuevo medio.

Estos traslados proveen ansiedad y tensión, se presentan problemas de poca familiaridad con el medio físico, por lo que es po

sible que la gente busque a alguien de su antiguo entorno, debido a que una de ellas seguirá conservando las mismas tradiciones, tomando como tradición el que no falte una tienda, una capilla o -- iglesia y el parque, esto probablemente ocasionaría algún trastorno a los nuevos residentes quienes no establecen relaciones comunales más amplias.

Al efectuarse un traslado a un entorno o medio desconocido -- pueden resultar para las relaciones de vecindad las siguientes -- consecuencias:

a) Separación de lo antiguo, aislamiento y extrañez ante lo nuevo.

b) Un período difícil para establecer relaciones de vecindad que contrarreste las dificultades del traslado, las inquietudes -- personales y las insuficiencias del medio.

c) Un proceso de asentamiento seguido de un retraimiento al hogar y una atención selectiva a los vecinos.

Las buenas o malas relaciones con estos vecinos dependerán -- de alguna manera del tiempo y de la distancia física.

2.5 LOS VECINOS Y LAS REDES DE INTERCAMBIO.

Enseguida se verá el punto que se refiere a los vecinos y -- sus redes de intercambio, con el fin de conocer que tanto conforman estas redes, actitudes en los individuos que están sujetos a un proceso de cambio de lugar.

Empezando por definir que se entiende por vecindario, ya que conociendo esto, podremos seguirle dando ubicación a la investigación que se está efectuando.

"Vecindario es un grupo territorial diferenciado, cuyas diferencias obedecen a las características físicas y sociales específicas de sus habitantes".

En cuanto al territorio, contempla un área, tiene límites físicos donde las calles y parques limitan su área y habitantes donde las tradiciones históricas y sociales hacen que la gente vea una determinada área como una zona diferenciadora.

También dentro de las relaciones entre vecinos de un determinado espacio físico, se presentan una serie de redes de intercambio, así se tiene que red es: El conjunto de relaciones diádicas referidas a un individuo determinado y centrados en este individuo, se puede decir que todo campo social constituido por relaciones entre personas constituye una red social.

Se mencionarán algunos tipos de redes de intercambio que pueden darse en la interacción entre vecinos.

Red egocéntrica, que se refiere a las relaciones diádicas de intercambio recíproco. En estas relaciones se presentan cuatro factores que son: la distancia social, es la que se presenta entre parientes y que está prescrita por su cultura; distancia física, se requiere de la existencia de una necesidad física que permite intercambios constantes.

La distancia económica aquí debe de haber una relación de simetría o simétrica del intercambio y por último, la distancia psicológica que influye en una variable psicosocial que genera confianza, y que consiste en la disposición y el deseo para sostener una relación de intercambio recíproco entre dos personas.

Otro tipo de red es el exocéntrico que consiste en el intercambio de todos con todos.

Estos tipos de redes representan un importante elemento de solidaridad para la estabilidad vecinal aunque se pueden presentar otros elementos que no constituyen unas buenas relaciones - entre los vecinos, así se tiene que, las familias de paso, o recién llegadas que aún no tienen contactos, familias muy pobres y desprestigiadas, generalmente con jefes de familia viciosos y alcohólicos, familias de nivel económico superior, que no ganarían nada con establecer relaciones de intercambio.

Lo anteriormente anotado en este capítulo, tiene como finalidad, ver que tanto influyen las relaciones vecinales, en la formación de actitudes en cuanto arraigo y desarraigo de los individuos de una población, puesto que se considera que en una relación donde hay ayuda mutua, en donde hay una dependencia y - - unas redes de intercambio tanto egocéntricas como exocéntricas - muy íntimas, influirán en el individuo ocasionando una actitud positiva para que éste no quiera sufrir ningún cambio de residencia, por el contrario, si se carece de unas buenas redes de intercambio en donde solo se de un saludo cotidiano y encuentros - ocasionales, sin que esto ocasione hechos trascendentales (como relaciones vecinales muy determinantes), pueden propiciar una actitud de desarraigo, que traerfa consigo que los individuos tomen decisiones de cambio.

TERCER CAPITULO

"JUCHITEPEC"

· ANTECEDENTES HISTORICOS

El nombre de este pueblo es de origen náhuatl y se compone de "Xochitl", flor y tepetl cerro, lo que significa cerro de las flores, su escritura correcta es Xuchitepetl, pero se ha generalizado escribir Juchitepec.

Este pueblo fué fundado en el año de 1381 por Acamapixtli, quien estableció además ocho pueblos que por decreto del Virrey Don Gaspar Zúñiga y Acevedo, fueron suprimidos y agregados a su cabecera el 9 de julio de 1603.

Los primeros en difundir la religión, fueron los frailes dominicos, quienes construyeron el templo parroquial, el 2 de mayo de 1880 fué elevado este municipio a la categoría de villa.

Inicialmente estuvo formado por ocho pueblos que son: Cuant-zotzongo, Coloyuca, Zanulco, Ococalio, Tetlachec, Tepepatlochec, Tlaentrapilco y Tlacuelcalpan, por decreto del Virrey Gaspar Zúñiga se fusionaron a uno, Juchitepec.

GEOGRAFIA Y OROGRAFIA.

Los terrenos municipales adoptan la forma de un plano inclinado que desciende suavemente desde la porción occidental limítrofe con el Distrito Federal, hasta la porción extrema del oriente limítrofe con el municipio de Ayapango.

Las formaciones orográficas de este municipio son las siguientes:

Por el Oeste los Cerros de Santa Rosa 3,100 metros sobre el nivel del mar, Ocoyuca 2,800 Xoxotl 3,100 y el cerro de Tlacorra con una altura de 2360 aproximadamente, por el lado del sur, se elevan los cerros de Uhauzatepetl 2,700; Cuilongo 2,700, Ocosuxco 2,500, Huehuetl 2,650, Huehuetlcon 2,650, Al sureste se alza el cerro de Huípilo 2,650 y hacia el este contramos los cerros de la mesa 2,600, la escobeta 1,600 y con menor altura el cerro de las Yfboras, el Molo, el Coatlaya, el Niolo y el Texcaliacxo, estos últimos están en las cercanías del pueblo de Cuíjingo.

HIDROGRAFIA.

Carece de ríos, únicamente se puede hablar de tres pequeños ríos de temporal que ocupan las barrancas de arena prieta, la Corana y el Espino.

3.3 FLORA Y FAUNA.

La flora es relativamente escasa, debido a lo fundamental, al frío de la región y a su altura, entre sus variedades silvestres debemos mencionar las siguientes:

T e de barranca, t e de limón, ruda, iztafiate, yerba de Santa María, jara, mirto, chichicastle, epazote, ajenjo, árnica, plujillo y yerba de la golondrina.

3.2 SITUACION GEOGRAFICA.

Los terrenos que ocupa este municipio de Juchitepec, se ubican hacia el extremo sur de la porción oriental del Estado de México, junto a los límites del D.F. y Edo. de Morelos, extensión territorial 76.55 km.².

LIMITES.

Por el Norte el Municipio de Chalco y Tenango del Aire.

Por el Sur el Estado de Morelos y el municipio de Tepetlixpa.

Este.- El municipio de Ayapango de Gabriel Ramos Millán y el municipio de Ozumba.

Oeste.- Con el D.F.

DIVISION POLITICA.

Pertenece al segundo distrito judicial y rentístico de Chalco, con asiento en la Ciudad de Chalco, para efectos políticos -- al XV Distrito Electoral de Chalco.

Para efectos de su Gobierno interior su territorio se integra con la Villa de Juchitepec de Riva Palacio y el pueblo de San Matías Cuijingo.

HIPSOMETRIA.

Los terrenos municipales ocupan diferentes niveles, que van desde los 2,000 a los 3,000 metros al nivel del mar, su cabecera, La Villa de Juchitepec se ubica en los 2460 metros al nivel del mar.

Arboles más comunes: el pino, nogal, tejacote, también se encuentran algunas variedades de pináceas, como pino, oyamel y aile. A los que se agrega encino especialmente en las partes altas.

Fauna silvestre, por las mismas razones que limitan la expansión y diversidad de la flora se encuentran muy poca variedad y únicamente pueden citarse: la liebre, el cacomixtle, tuza, víbora de cascabel y el camaleón como especies relativamente abundantes.

3.4 PRODUCCION AGRICOLA.

Debido a las características topográficas, solo pueden emplearse para uso agrícola, un poco más de 50% de las tierras disponibles. Estas tierras se dividen de acuerdo a las características siguientes:

Riego, medio riego, pastizal, bosque, chaparral, ramarral e improductivas.

GANADERIA

Las existencias ganaderas a la fecha son: vacuno, lanar, porcino, caprino, equino (caballar, mular y asnal) y aves.

INDUSTRIA.

La proximidad de dos ciudades importantes como son: Chalco y Amecameca, determina que la industria local sea muy reducida y que la actividad industrial se limite a: molino de nixtamal, amacijos, papelería, reparadora de calzado, talleres mecánicos.

TRABAJO.

Comerciantes, empleados, quehacer doméstico, estudiantes, pro-

fesionistas, campesinos, ganaderos, empleados de servicios y albañiles.

COMERCIO.

Por las mismas razones que limitan al desarrollo de la industria, el comercio local es bastante limitado y puede citarse: carnicerías, cantinas, pulquerías, refresquerías, misceláneas, - abarrotes, tendajón mixto, loncherías, tortillerías, mercerías, - recauderías, farmacias, vulcanizadoras, gasolinerías, mueblerías, billares, tiapalerías, peluquerías, expendio de materiales de -- construcción y baños públicos.

3.5 SERVICIOS

COMUNICACIONES Y TRANSPORTES.

La cabecera municipal se ubica sobre la carretera que comunica a la carretera federal No. 115 a cuatro kilómetros del poniente de Chalco con Tepetlix, comunicándose con la ciudad de México y Chalco, así como con el pueblo de Cuíjingo, además un ramal que va de la carretera, Xochimilco Oaxtepec, dispone de teléfonos particulares, agencia de correos, de autotransportes Estrella Blanca y Cristóbal Colón, además de servicios de taxis de -- sitio y servicio colectivo.

Se captan todos los canales de televisión de la ciudad de México, así como también todas las radiodifusoras del D.F. pero no así las del Estado de México, Carece de bancos, existe una receptoría de rentas.

3.6 ALIMENTACION, CASA Y VESTIDO.

Alimentación.- Entre los platillos típicos podemos mencio -

nar el mole, la barbacoa, tamales, tlacoyos; entre las bebidas el tecuil y el pulque.

Las casas son de adobe, ladrillo o tabique y madera.

Vestido.- No existe traje regional que caracterice a la zona.

3.7 EDUCACION

Se imparte en: Jardín de Niños, primaria y secundaria.

3.8 CREENCIAS.

En cuanto a las creencias implican una fé, o sea la interiorización de valores, nociones e imágenes sobre la naturaleza del universo, esto significa que las creencias son formadas sin examen racional y que son sentidas emocionalmente.

Los hombres de Juchitepec viven inmersos en un mundo de creencias, aunque no sean conscientes de ello, entre estas creencias - tenemos las ocasiones de bodas, funerales, oficios religiosos o fiestas de la cosecha (día de San Lucas), series de actos o ideas como estas, poseen también una función protectora, ayudan a los seres humanos en inevitables crisis de la vida, fracasos, enfermedades y muerte.

3.9 CEREMONIAS.

En la mayoría de los pobladores de este municipio, las ceremonias acompañan la celebración de una nueva boda, la fundación de una nueva casa. Este ceremonial no liga simplemente a marido y mujer, también invita al público a tomar nota de que una nueva unidad mínima de la comunidad se ha constituido. También las ceremonias acompañan la vida de la población doméstica, ayudando a la suavización de las tensiones que surgen en ciertos casos.

3.10 RELIGION.

La religión del municipio responde a diferentes exigencias y procesos. El campesino permanece absorto en los requisitos de su estrecho sistema social, no es que el campesino carezca de creatividad, pero resulta limitado en esta, por su concentración en un trabajo elemental.

Las principales fiestas religiosas son el día 25 de abril y el 4 de agosto, venerando en la primera al Señor de las Agonías y en la segunda a Santo Domingo de Guzmán.

- En la fiesta del Señor de las Agonías como fiesta principal del pueblo tiene una duración de tres días dando comienzo el día 24 con "mañanitas" al patrono a las 5.a.m., continuando con misas, rosarios y procesión, organizando en su honor fuegos pirotécnicos (castillos y juegos mecánicos).

El siguiente día considerado el más importante tiene las mismas ceremonias religiosas.

El último día se celebra en igual forma que en los anteriores.

La fiesta del día 4 de agosto es un sólo día y se celebra el día que corresponda a la fecha.

Se realizan misas y procesión por las calles del pueblo.

Se considera importante hacer mención a todos los puntos monográficos, debido a que será en este municipio donde desarrollaremos nuestro estudio de investigación y por ello es relevante conocer su ubicación, sus principales actividades, sus servicios, - etc. en general todos los aspectos importantes del municipio que

060661

podieran generar actitudes de permanencia o no en los habitantes de Juchitepec.

4. DESCRIPCION DEL LUGAR.

El Pueblo de Juchitepec tiene una forma rectangular tendido sobre las faldas del cerro Amolo, por el centro del mismo pasa la carretera atravezándolo; la población se encuentra distribuida de igual forma de un lado y del otro de la carretera. Cuenta aproximadamente con 20,000 habitantes.

Las tierras de cultivo rodean al municipio, todas estas tierras son de temporal y pertenecen a los campesinos.

En el centro de la población se encuentra el Palacio Municipal, la iglesia, el cine municipal, el auditorio municipal, un teatro al aire libre, un centro de capacitación del DIF, Estado de México, el mercado, una estatua del Lic. Ramos Millán y los principales comercios del municipio.

Hacia el poniente a la orilla de la población se encuentra ubicada la escuela primaria Adolfo Ruiz Cortines, una escuela técnica Agropecuaria, los campos deportivos y unas grandes bodegas de la Conasupo.

Hacia el oriente se encuentra la escuela Gabino Barreda, un Jardín de Niños y dos grandes depósitos de agua.

El tipo de construcción es en su mayoría de adobe y techados de teja, también se observan algunas construcciones de tipo moderno.

Las calles están en pendientes y la mayoría sin pavimentar. La mayoría de los habitantes del lugar tiene apariencia austera.

y en realidad no se ve que haya gente de mucho dinero.

En la mayoría de las casas hay árboles frutales como el nogal, ciruelo, tejocote, pera y otros más y flores de cultivo como el ahuehuete, rosas y otras. También en las casas se encuentran animales como borregos, gallinas, perros, vacas, caballos, asnos, etc.

5.- INSTITUCIONES QUE EXISTEN EN JUCHITEPEC.

JARDIN DE NIÑOS.

Se encuentra ubicado en la parte Oeste del centro, y asiste gran parte de la población infantil.

ESCUELAS PRIMARIAS.

Cuyos nombres son "Gabino Barreda" y "Ruiz Cortines". La segunda se encuentra hacia los extremos del lado Oriente y Poniente, por lo que la población asiste según la cercanía escolar.

La mayoría de los maestros no son originarios de Juchitepec, sino que llegan de otros lugares, gran parte de éstos van del D.F.

CLINICA DEL I.M.S.S.

Donde prestan sus servicios un médico y una enfermera, el horario que cubren es de 3 horas diarias de lunes a viernes, en este centro se cuenta con los aparatos más indispensables y la atención médica, este médico también se encarga de vez en cuando de dar pláticas de planificación familiar.

COMISARIA EJIDAL.

El Comité Ejidal está formado por 6 personas, se compone de:

Presidente, Secretario y Tesorero con sus respectivos suplentes.

6. PRINCIPALES PROBLEMAS DE LA COMUNIDAD.

De la diversa información obtenida a través de la entrevista realizada, encontramos que se manifiesta una serie de problemas - que obstaculiza el progreso del pueblo.

Entre estos problemas, los más relevantes son:

A.- Falta de servicios públicos: Pavimentación, Teléfono, - Servicio telegráfico.

B.- Educación.

Hay problemas de cupo en el Jardín de Niños, ya que solo hay uno para toda la población infantil.

Problemas de cupo en la Secundaria, por lo que algunos estudiantes tienen que salir a estudiar a Chalco y algunas otras partes cerca del D.F. (Tulyehualco).

Se carece de preparatoria, los que desean estudiar tendrán que ir a Amecameca, Ozumba y el D.F.

A nivel Profesional se cuenta con instalaciones del I.P. N. que viene a resolver de alguna forma este problema, aunque la mayoría tenga que hacerlo en el D.F.

C.- PROBLEMAS DE SALUD.

La salud de los habitantes de Juchitepec se ve muchas - veces minada, tanto por el tipo de alimentación tanto por los hábitos higiénicos.

LAS ENFERMEDADES MAS FRECUENTES SON:

- 1) Parasitosis.- Se atribuye a que la mayoría de la gente defeca al aire libre, siendo esta un foco de infección, generalmente son los niños los más afectados, ya que además comen lo que venden los vendedores ambulantes donde hay poca higiene, - - esto a unido a grandes cantidades de polvo que se levanta ya que la mayoría de las calles no tienen pavimento.
- 2) Desnutrición.- Esto se acentúa más en los niños, debido a que los padres de familia no saben balancear el tipo de comida in dispensables para una buena dieta.

D.-EN CUANTO A LOS PROBLEMAS SOCIALES, PUEDEN MENCIONARSE DOS:

- 1) Alto índice alcoholismo.

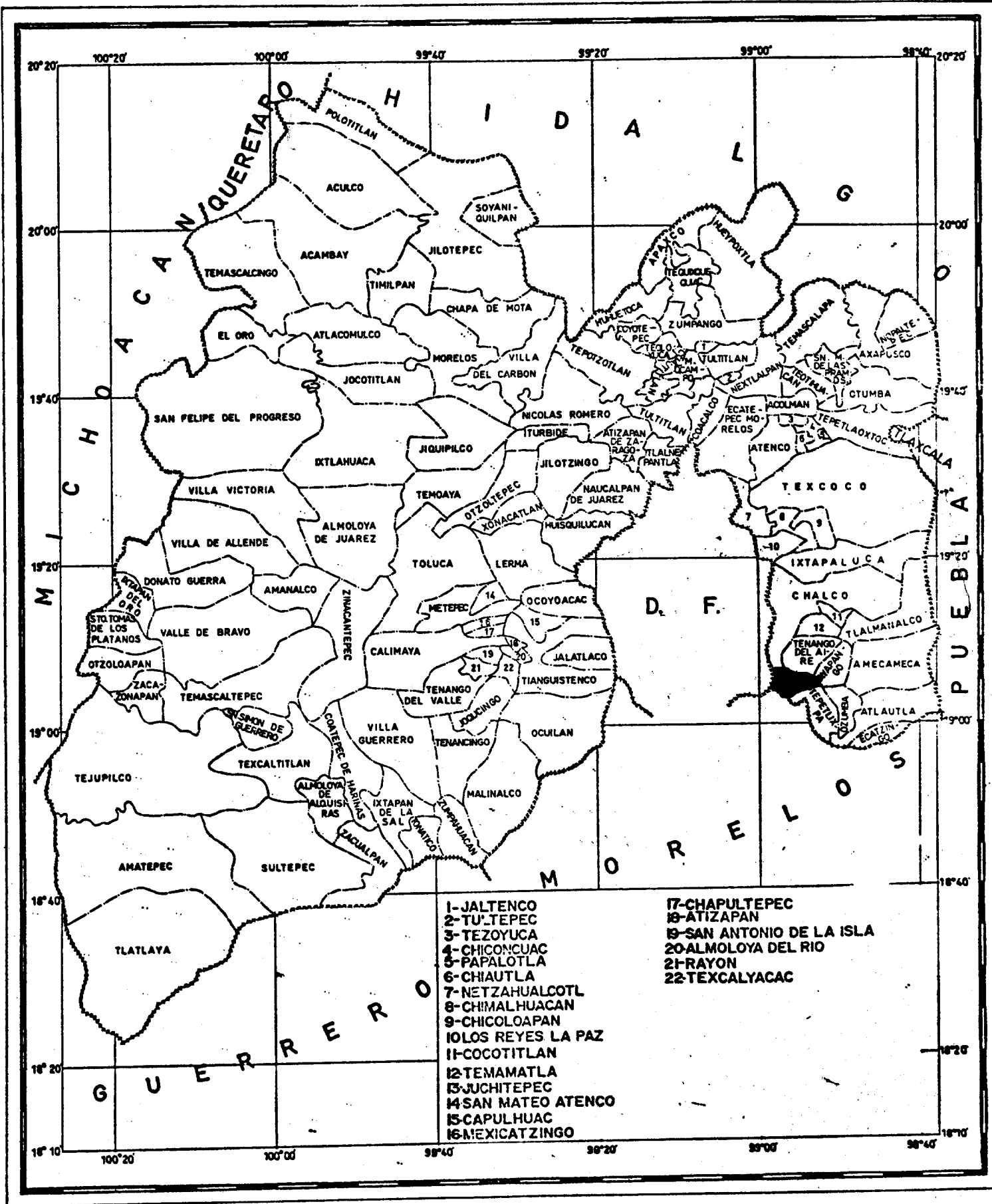
E.-FALTA DE FUENTES DE TRABAJO.

Esto ocasiona que un gran número de habitantes tenga que emigrar hacia otros lugares donde se encuentran fuentes de trabajo, propiamente al D.F.

La mayor parte de las personas que cultivan el campo, la alternan con otra actividad debido a que las tierras de cultivo son de temporal, y solo trabajan en ellas poco tiempo.

En general se puede decir que aunque el campo es la principal actividad de los habitantes de Juchitepec, ya que no encuentran en ella los medios de regreso suficientes para su subsistencia, por lo que es preciso complementarla con otro tipo de actividad.

ESTADO DE MEXICO



- 1-JALTENCO
- 2-TULTEPEC
- 3-TEZOYUCA
- 4-CHICONCUAC
- 5-PAPALOTLA
- 6-CHIAUTLA
- 7-NETZAHUALCOTL
- 8-CHIMALHUACAN
- 9-CHICOLAPAN
- 10-LOS REYES LA PAZ
- 11-COCOTITLAN
- 12-TEMAMATLA
- 13-JUCHITEPEC
- 14-SAN MATEO ATENCO
- 15-CAPULHUAC
- 16-MEXICATZINGO
- 17-CHAPULTEPEC
- 18-ATIZAPAN
- 19-SAN ANTONIO DE LA ISLA
- 20-ALMOLOYA DEL RIO
- 21-RAYON
- 22-TEXCALYACAC

CUARTO CAPITULO

DESARROLLO METODOLOGICO DEL PROBLEMA DE ARRAIGO Y DESARRAIGO.

Cuáles son los factores que influyen en la conformación de la actitud, para que se de o no un cambio de residencia, en los campesinos de Juchitepec, Edo. de México, mayores de 40 años.

Definiciones desde una perspectiva de la Psicología Social.

El medio ambiente es considerado como el medio que impone las condiciones para que ocurra un fenómeno, como determinante de la conformación de actitudes de la población de Juchitepec, en cuanto a un cambio de residencia o no.

El espacio se puede considerar como el determinado por las -- personas y como un determinante del comportamiento y la interacción humana, también como elemento de influencia en una modificación de la conducta y actitud en los individuos en el cambio o no de un lugar a otro.

La relación vecinal como factor de interacción entre vecinos para ver las actitudes que se presentan en la movilidad residen -

cial de campesinos de Juchitepec.

Campesino. "Se refiere a la persona que trabaja en campo, es el sector mayoritario de un país, políticamente son el sector más débil, el campesino se encuentra atomizado en niveles de unidades pequeñas que viven entre sí. La Sociedad y la cultura campesinas no son producto simple de la historia de un grupo distinto, sino por el contrario son reflejo de la historia de los poderosos, de los dominadores; campesinos y dominadores tiene la misma historia y están ligados virtualmente por un complejo de explotación.

Lo anterior se escribe con el objeto de ubicar mejor el término de campesino, ya que con este tipo de persona se desarrolló la investigación de movilidad residencial.

4.2 OBJETIVOS DEL TRABAJO.

OBJETIVO GENERAL.

Estudio de factores que intervienen en la conformación de la actitud, para que se de un cambio o no de residencia de la gente campesina de Juchitepec, Edo. de México.

OBJETIVO ESPECIFICO.

Tratar de conocer si existe diferencia de actitud en cuanto al cambio o no de residencia, en la mujer y el hombre.

Tratar de ver que tipos de factores tienen mayor determinación en este estudio.

Tratar de vincular los aspectos psicosociales para explicar el estudio.

4.3 HIPOTESIS DE REFERENCIA.

El medio ambiente físico, puede despertar en el individuo, sentimientos positivos o negativos, que pueden determinar el cambio de un lugar a otro, por elementos que gusten o disgusten.

El espacio físico puede generar actitudes positivas o negativas en un cambio o no de residencia.

La distancia de un lugar a otro puede influir en la actitud del individuo para que se de o no un cambio residencial.

La proximidad y la interacción en el territorio del vecino, influyen en las actitudes de este, en su interacción.

La gente de menor edad, tiene una movilidad mayor, que la gente de más edad.

(?)
El comportamiento y la conducta, pueden generar actitudes - positivas negativas en las relaciones vecinales.

4.4 LIMITACIONES

Una de las limitaciones para este estudio, es que los datos que se obtengan no van a ser determinantes para dar por terminada esta investigación, los resultados que se aporten podrían servir como hipótesis de futuras investigaciones.

Otra limitante es que aunque en el estudio de campo el investigador convive directamente en el campo de trabajo con los - investigados, esta convivencia es temporal, esta temporalidad no es suficiente como para conocer en su totalidad la problemática del lugar; ya que la falta de residencia permanente por parte de los investigadores en el lugar impide tener una visión mucho más

general del problema de investigación.

Otra limitante es el tamaño de la muestra, ya que es muy pequeña y solo se tomará en cuenta a muy pocos individuos en proceso de cambio por lo que no se podrá generalizar resultados.

4.5 DISEÑO

EXPOST Y FACTO

El experimento *ex post facto*, es aquel en el cual el investigador trata de remontarse a partir de un efecto hasta las causas que lo provocaron.

La investigación "*ex post facto*" es una investigación empírica, sistemática en la que el científico no tiene control directo de variables independientes, porque sus manifestaciones ya han -- ocurrido o porque son inherentemente no manipulables. Se hacen -- inferencia acerca de las relaciones entre variables, sin intervención directa, partiendo de la vacilación concomitante de variables dependiente e independiente.

Es una investigación empírica sistemática en la que el científico no tiene control de variable independiente, porque sus manifestaciones ya han ocurrido y porque son inherentemente a los sujetos.

Es posible extraer sujetos al azar en investigación experimental y "*ex post facto*", pero no es posible, en la investigación - - "*ex post facto*" asignar individuos a grupo o asignar al azar tratamientos a grupos.

El estudio de investigación se relaciona con el diseño antes mencionado (*ex post facto*) ya que se introdujo a partir de un efecto (proyecto de urbanización), hasta las causas, aunque en este -

caso como no se va a llegar a una completa verificación de hipótesis, la causa no será comprobada en su totalidad.

Además haciendo referencia al diseño en cuanto a la no manipulación de variables, en este estudio, así se llevó a cabo el control.

Los factores ambientales que se presentan en el desarrollo de esta investigación no podrán controlarse y manipularse como variables, por lo que el estudio se puede ajustar a este diseño.

VINCULACION CON EL ESTUDIO DE CAMPO.

El estudio de Campo derivado del método "ex post facto" -- reúne las mismas características en cuanto al diseño, por lo que se abordó este tipo de estudio.

ESTUDIO DE CAMPO.

Los estudios de campo permiten la introducción de controles y objetivos de investigación en la misma recolección de datos.

Un estudio de campo puede o no poner atención sobre el muestreo; se interesa más sobre una descripción completa de los procesos investigados que por su representatividad de un universo mayor.

O sea que la investigación de campo se estudia una única comunidad o un grupo en términos de estructura y de la interacción social que se produce debido a que el investigador social se interna directamente en la comunidad para conocer sus problemas.

Con el estudio de Campo se intenta observar la interacción social o investigar detenidamente las percepciones y actitudes -

recíprocas de las personas que desempeñan roles interdependientes.

De esta manera el estudio de campo proporcionará una imagen más detallada y más natural de las interrelaciones sociales del grupo que la encuesta.

En general el estudio de campo puede dividirse en dos tipos:

Exploratorio y de verificación de hipótesis.

El estudio exploratorio trata de ver que hay en la situación sin intentar predecir las relaciones que se encuentran en ella.

Representa la etapa primera de la ciencia.

Las ventajas que se pueden obtener de este tipo de estudio son las siguientes:

1) Brinda la oportunidad para observar directamente la interacción y las relaciones sociales.

2) La posibilidad de ir más allá de las mediciones obtenidas mediante un único instrumento. Esto se refiere a que el estudio no debe limitarse a instrumentos con diferentes subgrupos o tipos de personas. Debe ampliarse para incluir la observación directa de la conducta y los sujetos existentes.

En cuanto a la observación directa se debe acudir a las fuentes primarias u originales del problema estudiado.

El investigador se enfrenta a una realidad generalmente más rica y a veces más insospechada por las conceptualizaciones teóricas, lo que exige una dosis mayor de imaginación, iniciativa y profundización en el tema por parte del científico social.

Se utilizó este tipo de método (estudio de campo) debido a -

que en el estudio de investigación que se realizó facilita el conocimiento de la problemática tanto del lugar como de los individuos a investigar.

Este método permite tener un contacto directo con la población a estudiar, ya que por medio de la observación se pudo conocer su estructura social (organización) el medio ambiente, la cultura en base a las tradiciones y costumbres, las interacciones y relaciones sociales, tipos de actividad, forma de subsistencia de los residentes de Juchitepec, y la conducta en cuanto al cambio de residencia.

Se trabajó con el método de Estudio de Campo, porque aportó mayor riqueza en cuanto a que permitted identificar los factores que intervienen para que se de o no el arraigo y desarraigo.

También en este tipo de método, no se manejaron variables en cuanto a operacionalizarlas, sino como simples pautas o referencias de acuerdo al problema que se está investigando.

Se intentaron conocer las relaciones entre factores y el fenómeno estudiado, no se pretende generalizar los resultados.

Se utilizó este método, que se da en condiciones naturales en que se pudo observar directamente a los investigados pero en su medio natural, a diferencia del estudio del experimento de laboratorio en el que el investigador crea las condiciones para poder llevar a cabo su estudio; donde la misma artificialidad puede reducir la espontaneidad de los individuos.

El diseño de la investigación es el factor esencial que distingue el experimento de campo del estudio de campo, el primero implica la manipulación real de condiciones por el experimentador para determinar relaciones causales, mientras que en el estudio de campo el investigador usa la selección de individuos y

la medición de condiciones existentes en la situación de campo - como un método de determinar correlaciones.

Se interesó por el estudio de campo porque las condiciones en las que se trabajó ya estaban dadas, es decir, no es necesario crearlas, no se manipuló lo real de estas condiciones como en el contexto de campo, aunque estas se presentan en un medio natural.

El estudio de campo se divide en dos: exploratorio y de verificación de hipótesis. El experimento en contexto de campo no las incluye por lo que no interesó llevarlo a cabo para el problema.

Interesó este método, porque abrió perspectivas sobre el problema específico, es decir, se conoció de cerca los posibles elementos que conforman el marco teórico.

4.6 MUESTRA

El problema de muestreo surge cuando la población a estudiar es demasiado numerosa como para implicar costos en energía y dinero insuperables. Se trata entonces, de seleccionar a un subconjunto que minimice estos costos al mismo tiempo que no produzca pérdidas de precisión.

El muestreo establece las condiciones mediante las cuales las unidades o las muestras son seleccionadas de manera tal que el subconjunto resultante (muestra) contenga el número de sesgos posible.

Además es un procedimiento por medio del cual algunos miembros de alguna población personas o cosas como se seleccionan -- como representativas de la población completa.

En este estudio se utilizó el método de cuotas que consiste en los siguiente;

El método de cuotas puede interpretarse como una técnica a fin al muestreo aleatorio pero no como especie particular del -- nuevo muestreo.

En el muestreo de cuotas se forman las selecciones, conforme a determinadas características ya conocidas.

Este método reside en que el entrevistador escoge por sí -- mismo a las personas a entrevistar, esto es, personas que responden a la combinación de características dispuestas por el entrevistador.

El método de cuotas, se limita a un reducido número de dimensiones en igual a aquellas de cuya distribución en el universo se tiene conocimiento, a través de listas y estadísticas oficiales.

Para la selección de la muestra a estudiar se acudió a las listas oficiales que existen en el Comisariado Ejidal del Municipio de Juchitepec, Edo. de México.

De estas listas se extrajeron los nombres de las personas con quienes se trabajó, que reunieron las características necesarias para poder obtener la información que se necesitó.

El tipo de muestra será compuesto por ejidatarios y campesinos mayores de 40 años de ambos sexos y que estén expuestos a un proceso de cambio de residencia.

La muestra se compuso de 40 personas como representativas -- del universo (equivalente al 7.5% del universo total de número de propietarios de la zona urbana Palmillas que es de 532 personas).



En vista de que el muestreo por cuotas ofreció la oportunidad de seleccionar la muestra aplicando un criterio personal en el -- sentido de que los individuos reúnan las características o cualidades para que se obtuvieran los resultados del problema que se siguió.

Quizá este muestreo no arroje resultados con la veracidad -- que se esperaba, debido a que es un método poco usual en este tipo de investigaciones, pero se optó por el, en virtud de que en el estudio exploratorio la representatividad de la muestra no arroja resultados muy generalizantes, sino queda abierta a plantear nuevas hipótesis en futuras investigaciones.

CONTINUACION ↑

Por el tipo de estudio que se realizó (exploratorio), la muestra quizá no fué de significativa importancia, ya que estos estudios por no tener resultados totalmente concretos o acabados, no pueden dar cabida a nuevos estudios o al surgimiento de nuevas hipótesis.

4.7 INSTRUMENTO

Entrevista Auxiliada con grabadora.

Se consideró que este tipo de instrumento dió la oportunidad de centrar la atención del entrevistado y entrevistador en los tópicos que se trataron, además el fácil manejo del instrumento por parte de los investigadores, ya que no se tuvieron que atenerse a memorizar la información proporcionada por el entrevistado.

La grabadora como recopiladora de todos los detalles que se suscitan en una entrevista (tiempo en contestar, forma de preguntar espacio de tiempo entre pregunta y pregunta y coherencia en las mismas) aunado a la observación de la comunicación no verbal (gestos, ademanes, nerviosismo y seguridad del individuo).

Por lo que se consideró un auxiliar de suma importancia.

Es importante también por que se pudo colocar en determinadas entrevistas en lugares estratégicos.

Con este instrumento se pudo dar en determinados momentos de la entrevista pie a bromas, lo que favoreció un rapport, el cual ayudó a que la grabadora dejara de ser un inhibidor.

ENTREVISTA.

Situación de interacción interpersonal en donde alguien busca información y alguien da información en forma oral.

La información ^{fué} ~~fié~~ de tipo cualitativa asistemática.

La entrevista fué dirigida de acuerdo a un procedimiento fijado de antemano por una guía de entrevista, esto es, por una serie de preguntas que el entrevistador preparó de antemano.

Se llevó a cabo la entrevista dirigida porque mediante ésta, el entrevistador se sujetó a las pautas que se le fueron dando -- evitando que se saliera del tema que se trató en ese momento.

Se escogió la entrevista dirigida en vista de que no se poseía la pericia necesaria como entrevistadores, lo que ocasionaría -- en el caso de utilizar la entrevista no dirigida que el entrevistado se saliera del tema y no lograr la información.

No se empleó el cuestionario ya que como instrumento de aplicación implica escribir las respuestas que va dando el entrevistado, lo que resta margen a observar más detalladamente una actitud, un cambio de conducta, algunos elementos de la comunicación no -- verbal como gesticulaciones de la cara y ademanes.

Procedimiento de aplicación.

Se asistió al Comité para seleccionar las personas que conformarán la muestra, se fijó una fecha para aplicar el instrumento, además la muestra se efectuó en forma fraccionada, o sea que se subdividió de acuerdo al tiempo de que se dispuso para aplicar la entrevista auxiliada por la grabadora.

Antes de aplicar la entrevista formal y estructurada se les explicó brevemente en que consistía el trabajo que se iba a realizar y que se pretendía.

La forma de proceder en la aplicación por parte de los investigadores al estructurar la entrevista, fué de mutuo acuerdo para que no estorbara, se invadiera o se fuera repetitivo, ya que en cada una de las entrevistas hubo participación de ambos, lo que implicó que lo que se observó se discutió más ampliamente.

El tiempo aproximado en cada entrevista fué de 20 minutos.

En la aplicación del instrumento no se utilizaron criterios de selección en cuanto a su solo sexo, sino que trabajó según el tipo de personas que se encontraron en el lugar de la entrevista.

El hecho de que se trabajó en forma conjunta en la entrevista, tuvo como ^{objetivo} resultado, el que se pudiera apoyar rápidamente en el caso de que alguno estuviera distorsionando la entrevista o que la estuviera desviando.

m La muestra ^{no} se tomó en su totalidad en una sola vez; sino se dividió de tal manera que se pudo entrevistar a toda la muestra dentro de un marco de amabilidad y cortesía, lo que influyó en los entrevistados para que estuvieran dispuestos a conversar y cooperativos en todo momento.

TIPOS DE PREGUNTAS.

Se utilizó una guía de tópicos previamente estructurada y con preguntas abiertas y cerradas.

La primera se refirió a que el entrevistado contestara utilizando su criterio, las cerradas son aquellas en que el entrevistado eligió su respuesta únicamente entre alternativas expresamente fijadas por el entrevistador.

Se realizó la entrevista con preguntas abiertas y cerradas - las abiertas porque se otorgó libertad al entrevistado para que expresara sus experiencias y vivencias, pero no de temas que el deseó, sino desde luego de acuerdo al tipo de preguntas que se plantearon con anterioridad.

Este tipo de preguntas sería para los investigadores alternativas de investigación más cualitativamente en el caso de opiniones, conocimientos y aptitudes generales del entrevistado, además auxiliados por la grabadora, se reforzó más la interpretación de estas respuestas.

En cuanto a las preguntas cerradas, aunque no dieron mucha información, puesto que generalmente se concretaron a un sí no, aunadas a las abiertas, dieron una perspectiva mas amplia,

De acuerdo a las preguntas y respuestas en la entrevista, -- esto es, como se dieron los resultados según la estructuración de la entrevista y su desarrollo dependió que tanto fué confiable ó válida.

QUINTO CAPITULO

ANALISIS DE RESULTADOS

5.1 DESCRIPCION DE LA POBLACION.

La población de Juchitepec, Edo. de México, que fué en donde se realizó el estudio de investigación está en proceso de cambio residencial, por haber adquirido lotes en la zona urbana ejidal "las palmillas" del municipio de Juchitepec.

El total de personas que adquirieron lotes es de 532, quienes por sugerencia del Presidente del Comisariado ejidal acceden a comprar terrenos en la zona anteriormente citada.

De las 532 personas que componen el universo total, se eligieron sólo 40 de ellas, que corresponden al 7.5%.

De los 40 residentes que forman la muestra, 22 son hombres equivalentes al 55% y 18 son mujeres, que forman el 45% restante.

5.2 DESCRIPCION DE LOS SUJETOS DE ESTUDIO.

Los sujetos involucrados en el estudio, son campesinos ejidatarios, mayores de 40 años, estos son los requisitos indispensables para que pudieran adquirir lotes en la zona "las palmitas" y desde ñuegp requisitos para que cpnformaran la muestra del estudio de investigación.

5.3. ANALISIS DE LOS FACTORES EN LA CONFORMACION DE LAS ACTITUDES DE MOVILIDAD O NO MOVILIDAD RESIDENCIAL.

Se analizarán primero los factores relacionados directamente con el medio ambiente, estos son: Espacio en cuanto a tamaño y distribución de la casa de los individuos entrevistados, distancia de la casa a sus respectivos centros de trabajo, recuerdos de la casa, relaciones vecinales y relaciones de amigos.

Posteriormente se analizarán otros factores que también influyen en el arraigo o desarraigo, pero que no están contemplados directamente dentro del medio ambiente, aunque este factor influye de alguna manera, éstos son: Falta de propiedad, económico y los servicios.

Finalmente se hará mención a la influencia que tiene la edad, los años de residencia, la ocupación y la escolaridad en las actitudes de permanencia o no en su casa.

Espacio.

Este factor en cuanto a tamaño y distribución de la casa de los individuos entrevistados, es uno de los más importantes en la conformación de actitudes de permanencia o no residencial. En cuanto a la permanencia, se observa un 31.8% en los hombres

y un 22.7% en las mujeres.

Por lo que respecta al tamaño de la casa, anteriormente se abordó la problemática diciendo que es la cantidad de espacio disponible para cada persona en una habitación, esta información coincide con la realidad, en el sentido de que la mayoría de la gente reportó información de que si hay espacio disponible para cada persona, ya que viven sin amontonamientos y pueden desplazarse libremente dentro de su casa, incluso el tamaño de ésta da cabida a que puedan desempeñar ahí dentro sus ocupaciones, por ejemplo una persona que se dedica a las labores de molinero, informó que ocupa una área de su casa exclusivamente para este fin, quedándole espacio además para desplazarse sin ningún problema (reportó dos personas por cuarto para realizar actividades personales como dormir, vestirse, etc).

El espacio también es un determinante para generar actitudes de no permanencia en un lugar, ya que se reporta un 54.5% en los hombres y un 45.5% en las mujeres.

En este caso, el tamaño de la casa no satisface las necesidades de desplazamiento, ni de libre movilidad, así como también la distribución no es la que en un principio se había planeado, debido a que la familia se ha ido incrementando (hijos casados que viven ahí mismo) y esta distribución según informan ya no tiene ningún sentido, es decir, se han ocupado áreas con fines distintos a los que se tenían un principio como no ocupables, por ejemplo un señor reportó que en su casa de dos cuartos viven 3 familias con sus respectivos hijos, por lo que se sienten amontonados y con ganas de salir de ahí.

Los hombres entrevistados desean cambiarse por lo anteriormente planteado, pero además porque ven en la nueva zona la posibilidad de utilizar el espacio para ampliar y mejorar su negocio,

060661

aprovechando que el terreno es más grande del que actualmente ocupan, y el espacio sería utilizado eficientemente para este fin, sin interferir por supuesto en las demás partes de la casa, en otros casos, se reportó la necesidad de más espacio para dejarles a sus hijos un lugar en donde construir y que no se sientan tan amontonados, y en muy pocos casos, por el deseo de tener animales, pero viendo esto desde el punto de vista económico.

Las mujeres informaron como importante, lo antes mencionado en cuanto a tamaño y distribución, pero viendo en la nueva zona, la oportunidad de tener animales y plantas, sin que éstos interfieran con las áreas específicas donde habitaría la familia.

El mayor porcentaje se encuentra concentrado en las actitudes de desarraigo, debido a que el espacio físico de la casa, no satisface las necesidades de desplazamiento, confort, distribución, proyectos personales y privacidad.

Distancia de la casa a los centros de trabajo.

Este aspecto sólo se manifestó en los hombres, debido a que son ellos lo que tienen que contribuir al gasto familiar.

En las actitudes de arraigo, se tiene un 27.2%, y en las de desarraigo un 40.9%. Los primeros manifestaron no querer salir de su casa, debido a que sus centros de trabajo se encuentran bastante cerca de donde viven actualmente, y que el cambiar se equivaldría a perder tiempo, clientes en el caso de los que tienen comercios y por supuesto dinero. por ejemplo un maestro que trabaja en la escuela primaria dijo que probablemente no construyeran escuelas en la nueva zona y que para él, ésta se encuentra bastante retirada del pueblo por lo que perdería mucho tiempo en transportarse, además afirmó que en el caso de que se

construyera la escuela, quien sabe si le dieran su cambio para allá, por lo que no desea salir de su casa.

En cuanto a la distancia de las tierras de cultivo, manifestaron los residentes que están acostumbrados a trasladarse a pie o en algún animal, por lo que no significa ningún problema esta distancia.

Por lo que respecta a los que tienen actitud de desarraigo, el factor de distancia a los centros de trabajo, es de significativa importancia, ya que manifestaron los que tienen esta actitud, que la nueva zona tiene una mejor ubicación, por el hecho de que está muy cerca de sus tierras de cultivo, además de que pueden desplazarse con mayor facilidad (en el caso de los que trabajan en el D.F.) sin necesidad de transbordar varias veces de autobús.

Los que tienen negocios en su casa, ven la posibilidad de trasladarlo al nuevo lugar, ya que en la urbanización de ésta van a necesitar de sus servicios, obteniendo una remuneración económica independiente de la que obtienen por dedicarse a trabajar en el campo. por ejemplo un señor que es herrero dijo que él se iría porque ni modo que en la construcción de una casa no utilicen puertas o ventanas y es ahí donde él podría contribuir.

Recuerdos de la casa.

El factor recuerdos de la casa, ocupa el 27.2% en los hombres y un 16.6% en las mujeres con actitudes negativas al cambio residencial.

El porcentaje es más elevado en los hombres, debido a que fueron ellos lo que construyeron la casa, poco a poco, de acuerdo a sus posibilidades, por lo que es difícil para ellos salir de ahí. En otros casos porque son herencias o compras y no les in-

teresa tanto el espacio, la distribución, o el aspecto estético de su casa, sino más bien se quedan, por el valor simbólico que para ellos tiene ese inmueble, o porque han estado rentando durante mucho tiempo, y cuando al fin pudieron tener algo propio, lo consideran como un logro y un valor muy grande, por lo que de ahí no salen, ni aunque les ofrezcan mejores terrenos, por ejemplo un señor que después de andar rentando por varias partes del pueblo, al fin logró comprar su casa y prometió no salir de ahí sino para el panteón.

En el caso de las mujeres, sólo se reportaron 3 casos y - desean permanecer en su casa básicamente porque es un valor simbólico, ya que fue herencia de sus padres.

Todo esto tiende a generar actitudes de arraigo en los individuos de Juchitepec.

Los individuos que manifestaron actitudes positivas al cambio de residencia, afirmaron que el factor recuerdos de la casa es importante para despertar deseos de cambiarse, aquí se reportó un 27.7 sólo en las mujeres.

Ellas dijeron que desean cambiarse porque hay recuerdos dolorosos que hacen revivir momentos difíciles, por ejemplo una - señora dijo que ahí había muerto su esposo y ya no quería vivir en esa casa porque le recuerda a cada momento ese triste suceso.

Otras mujeres dijeron que hay pleitos con la casa por problemas de falta de testamento, lo que ocasionó disgustos entre los familiares, enemistades y riñas a causa de la casa, por ejemplo una señora dijo que había peleado desesperadamente con sus hermanos por quedarse con la casa y cuando lo logró, se sintió muy mal porque había ganado la casa, pero había perdido a sus hermanos, ya que ahora ninguno le habla e incluso le hacen muchas

groserías, y por esto ella ya no quiere vivir ahí.

Relaciones Vecinales.

Otro factor dentro del medio ambiente que influye en las actitudes de permanencia y no permanencia residencial, es el de relaciones vecinales.

Anteriormente se abordó la problemática teórica, diciendo que una persona traza su territorio utilizando los aspectos ya existentes en su entorno para establecer demarcaciones o fronteras, y los otros individuos comprenden y respetan estas líneas de división estableciendo su propio territorio. Cuando esto no sucede, es decir, cuando los vecinos no respetan los límites del territorio aún cuando éste se encuentra bien delimitado, surgen problemas como los que reportan los individuos de Juchitepec, quienes manifestaron tener una actitud de no permanencia en su casa en gran parte debido a los problemas con los vecinos, arrojando un 54.5% en los hombres y un 45.5% en las mujeres.

Las mujeres manifestaron tener problemas con sus vecinos, por el hecho de que les invaden su privacidad, debido a la falta de puertas en unos casos, y en otros porque su territorio no está bien definido y los animales de los vecinos se meten a comer las plantas, o porque están construyendo y se pelean, por el hecho de que se sienten invadidas por los demás, al dejarles material estorbando en sus terrenos, todo esto provoca enemistades, conflictos y un deseo constante de salir de ahí, como ejemplo se menciona el caso de una señora que vive un poco más alto que su vecina de enfrente, dominando con la vista el interior de su casa, por lo que esta vecina se siente invadida, generando en ella reacciones violentas o de agresión hacia la de enfrente.

Los hombres manifestaron tener problemas con sus vecinos, -

coincidiendo la mayoría de ellos, que éstos son por causa de su trabajo y por invasiones en el territorio, por ejemplo algunos de ellos tienen su camión estacionado fuera de su casa y debido al espacio tan reducido que separa una casa de la otra (enfrente), el ruido del camión molesta a los vecinos e incluso les invade las puertas de acceso a la casa, por lo que pelean con frecuencia.

Otros se quejan de tener vecinos poco cooperativos, ya que debido a sus ocupaciones, los acusan de consumir demasiada energía eléctrica y en las demás casas se baja el voltaje, esto crea conflictos entre los vecinos, también como la distancia entre una casa y otra no es muy grande, les hacen ruidos a propósito para molestar o ponen el radio demasiado fuerte a muy temprana hora - en días no hábiles, lo que genera agresividad y pleitos constantes.

Todos estos aspectos vienen a crear desarraigo en los residentes de Juchitepec, quienes consideran que por tener un terreno más amplio en la nueva zona tendrán menos problemas y, que por ser nuevos los vecinos que les tocarán intentarían llevarse bien con ellos y no tener problemas de ninguna especie con ninguno de sus vecinos.

Con respecto a la conformación de actitudes de arraigo en los residentes de Juchitpec, se reportó un 22.7% en los hombres y un 22.7% en las mujeres.

Los hombres dijeron que se llevan bien con sus vecinos, porque son cooperativos, respetuosos y sinceros, informaron que se hacen favores en cuanto a préstamos de objetos, y se ayudan para mejorar las calles, en la mayoría de las veces no tienen disgustos porque se respetan mutuamente tanto el territorio como la privacidad, todo esto ocasiona que se creen actitudes de arraigo -

además consideran que cambiarse a la nueva zona implicaría empezar a relacionarse con nuevos vecinos y no saben que tipo de gente les puede tocar, por lo que al principio sus relaciones vecinales serían mínimas.

Por otra parte, algunos de estos residentes tienen muchos años viviendo en esa casa por lo que en algunos casos las relaciones vecinales son muy buenas por conocerse de años, lo que despierta también sentimientos de amistad y en algunos casos de gratitud. También consideran que el medio ambiente es diferente en el pueblo y en la zona "las palmillas", ya que en el primero todo está edificado y en el segundo es empezar a realizar todo.

Las mujeres también manifestaron que este factor (relaciones vecinales), es importante en la conformación de actitudes negativas al cambio de residencia, debido a que el territorio está bien definido, la distancia que las separa de los vecinos ocasiona que se da una buena interacción entre todos, respetando su privacidad, ya que no se presentan invasiones en su territorio, todo esto hace desistir en el cambio de residencia, por ejemplo, una señora que se encuentra enferma, dijo que recibe ayuda de sus vecinos, a veces de tipo económica, de alimentos y de mandados, además de que la visitaban en varias ocasiones durante el día con el fin de acompañarla, lo que le hace sentirse agradecida con ellos.

Relaciones de amigos.

El factor relaciones de amigos, es un factor importante, para que se den actitudes positivas y negativas al cambio residencial, entre el porcentaje de los que tienen actitudes positivas se tiene que es de 22.7% en los hombres y 16.6% en las mujeres, y en los que tienen actitudes negativas al cambio, se observa un 22.7% en los hombres y un 11.1% en las mujeres.

En cuanto a los que tienen actitudes negativas al cambio de residencia, mencionaron tanto hombres como mujeres, que podrían perder a sus amigos, si cambian de casa, y que sería difícil encontrar a otros amigos como los que tienen actualmente, creen que la distancia influiría para que no se pudieran ayudar en el caso de necesidad, ya que no podrían llegar con la misma rapidez con la que lo hacen actualmente.

Los que manifestaron actitudes positivas al cambio de residencia, tanto hombres como mujeres, mencionaron que a ellos no les importan la distancia que los separe de sus amigos, ya que los seguirían conservando, porque de hecho no saldrán del municipio de Juchitepec, lo que implica verse seguido y reunirse como hasta la fecha lo hacen.

En otros casos, dijeron que sus principales amigos se van a cambiar también, y que están viendo la posibilidad de que puedan tener lotes cercanos en la nueva zona, o sea, que sienten estímulo por parte de los amigos para cambiarse juntos.

Hasta aquí se hizo mención a los factores medio ambientales que influyen de manera determinante en unos casos, o en menor escala en otros, para que se de o no un cambio de residencia en los habitantes de Juchitepec.

Ahora se analizarán otros factores que también son determinantes en la conformación de actitudes de permanencia o no en un lugar, pero no están contemplados dentro de la psicología ambiental, de la cual se desprende el medio ambiente, estos factores son:

Económico.

Este factor según los resultados obtenidos, 31.8% en los hombres y 11.11% en las mujeres, son de suma importancia para que residentes de Juchitepec no lleven a cabo un cambio de residencia, ya que según informaron, que para hacer un cambio de este tipo, no cuentan con los recursos necesarios para poder edificar una casa, dada la situación económica en la que se encuentran, aunado a esto el costo tan caro de los materiales de construcción.

Como se menciona anteriormente, este factor no está contemplado dentro del medio ambiente, aunque es posible decir que el medio ambiente influye para que los residentes de este lugar puedan ^{no} tener una movilidad, ya que se tienen algunos casos en los que las personas poseen fuentes de trabajo cerca o dentro de su casa, y por el mismo entorno que ya manejan, les es muy difícil salir otro lado a trabajar para obtener una remuneración mayor, debido también a la distancia que tendrían que recorrer para asistir a sus fuentes de trabajo.

Este factor se reporta en una frecuencia mayor en los hombres que en las mujeres, debido a que son ellos los que contribuyen al gasto familiar.

En el caso de los que tienen actitud de desarraigo, se tiene un 36.3% en los hombres y un 5.5% en las mujeres.

Este factor genera actitudes de desarraigo, en vista de que es factible que en la nueva zona encuentren trabajo que incremente sus ingresos y satisfacer su gasto familiar.

Servicios:

Este factor reportó mayor influencia en las mujeres con un 27.7% en las que tienen una actitud de arraigo y un 44.4% en las que tienen actitud de desarraigo.

En el caso de la actitud de permanencia , las mujeres son las que están más tiempo en su casa o en el pueblo, por lo que ellas son las que hacen más uso de cualquier tipo de servicios, y si estos servicios los tiene de manera permanente cerca o dentro de su casa, generarán actitud de permanencia.

En el caso de las personas, que manifestaron actitud hacia el cambio, es que ven la posibilidad de contar en la nueva zona con todos los servicios de manera constante y que puedan satisfacer sus necesidades familiares.

FALTA DE PROPIEDAD:

Aqui se reporta únicamente en las actitudes de desarraigo en los hombres con un 27.2.% y en las mujeres con un 22.2%

Tanto los hombres como las mujeres, manifestaron que después de andar rentando por muchas partes del pueblo, y que en vista de la oportunidad que se les pres-entó para hacerse de algo propio en la zona Las Palmillas, dentro del mismo municipio y por las características geográficas y ambientales del lugar, están dispuestos a llevar a cabo un cambio de residencia.

EDAD:

Los datos muestran en el cuadro No.1 que existe mayor movilidad residencial, en los individuos de Juchitepec que tienen menor edad y, que a mayor edad tienen actitudes de permanencia.

En general, entre los 45 y 55 años se presentan más actitudes de movilidad residencial, y a partir de los 56 años, se manifiestan mayores actitudes de arraigo, tanto en los hombres con un 13.5% como en las mujeres con un 5.5%.

EIDADES

HOMBRES	FRECUENCIA	ARRAIGO	DESARRAIGO
40 - 45 años	8	13.6%	22.7%
46 - 50 años	8	9.0%	27.2%
51 - 55 años	2	4.5%	4.5%
56 - 60 años	1	0	4.5%
61 - 65 años	0	0	0
66 - 70 años	1	4.5%	0
71 - 75 años	1	4.5%	0
76 - 80 años	1	4.5%	0
Totales	22	40.6%	63.4%

MUJERES	FRECUENCIA	ARRAIGO	DESARRAIGO
40 - 45 años	11	11.1%	50.0%
46 - 50 años	4	11.1%	11.1%
51 - 55 años	1	5.5%	0
56 - 60 años	2	0	11.1%
61 - 65 años	0	0	0
66 - 70 años	0	0	0
Totales	18	27.7%	72.2%

OCUPACIÓN.

Este factor ni es determinante en la movilidad, ya que como se puede observar en el cuadro No.2, hay gran diversidad de ocupaciones, y ninguna de ellas es de influencia relevante en la movilidad residencial.

Escolaridad:

El factor escolaridad no es relevante para la conformación de la actitud de cambio o no de residencia, puesto que lo mismo se quedan o se van, los que no tienen escolaridad, como los que la tienen, no importando el nivel. Aunque si se puede afirmar, que hay mayor movilidad en las mujeres en quienes se reporta un 66.5.% que en los hombres con un 63.3%.

AÑOS DE RESIDENCIA:

Se dice que a más años de residencia, mayor es la actitud de permanencia y a menos años de residencia, menor será la actitud de residencia. Como se puede observar en el cuadro No4.

OCUPACIONES

HOMBRES	FRECUENCIA	ARRAIGO	DESARRAIGO
Empleado de Gob. y Camesiño	1		4.5%
Electricistas	1		4.5%
Arreraps	1		4.5%
Arpintero	1		4.5%
Bañil	2	4.5%	4.5%
Cesano	1		4.5%
Oferes	2		9.0%
Alítico	1		4.5%
Linero	1	4.5%	
Ofesor	1	4.5%	
Mercinates	3	4.5%	9.0%
Mpesinos	7		18.1%
Tales	22	18.0%	58.6%
MUJERES	FRECUENCIA	ARRAIGO	DESARRAIGO
ar	18	33.3%	66.6%

ESCOLARIDAD

HOMBRES	FRECUENCIA	ARRAIGO	DESARRAIGO
1o. a 3o. Primaria	9	13.6%	27.2%
4o. a 6o. Primaria	3	4.5%	9.0%
1o. a 3o. Secundaria	5	4.5%	18.1%
1o. a 3o. Preparatoria	1	4.5%	0
Ninguna	4	9.0%	9.0%
Totales	22	36.1%	63.3%

MUJERES	FRECUENCIA	ARRAIGO	DESARRAIGO
1o. a 3o. Primaria	6	11.1%	22.2%
3o. a 6o. Primaria	6	16.6%	16.6%
1o. a 3o. Secundaria	3	5.5%	11.1%
1o. a 3o. Preparatoria	0	0	0
Ninguna	3	0	0
Totales	18	33.2%	66.3%

AÑOS DE RESIDENCIA:

Hombres	frecuencias	arraigo	desarraigo
10 años	3	4.5%	9.0%
5 "	1		4.5%
2 "	3		13.6%
18 "	2		9.0%
14 "	1		4.5%
20 "	1		4.5%
12 "	1		4.5%
15 "	1		4.5%
3 "	2		9.0%
8 "	2	4.5%	4.5%
25 "	1	4.5%	
48 "	1	5.5%	
27 "	1	4.5%	
61 "	1	4.5%	
30 "	1	4.5%	
totales:	22	31.5%	58.6%

Mu-jeres:

10 años	3		16.6%
5 "	3		16.6%
15 "	1		5.5%
20 "	3		16.6%
12 "	1		5.5%
3 "	1		5.5%
26 "	1		5.5%
18 "	1		5.5%
30 "	1	5.5%	
50 "	1	5.5%	
39 "	1	5.5%	
55 "	1	5.5%	
totales:	18	22.0%	77.3%

PRINCIPALES FACTORES DE ARRAIGO Y DESARRAIGO DE LOS
HABITANTES DE JUCHITEPEC.

FACTORES	ARRAIGO		DESARRAIGO	
	HOMBRES	MUJERES	HOMBRES	MUJERES
Espacio	31.8%	22.7%	54.5%	45.5%
Distancia a los centros de trabajo	27.2%		40.9%	
Relaciones Vecinales	22.7%	22.7%	54.5%	45.5%
Relaciones de amigos	22.7%	16.6%	22.7%	11.1%
Recuerdos de la casa	27.2%	16.6%		27.2%
Distancia de la casa al centro	18.1	16.6		
<u>Otros</u>				
Servicios	9.0%	27.7%	9.0%	44.4%
Falta de propiedad			27.2%	22.2%
Económico	32.8%	11.1.8	36.3%	5.5%

CONCLUSIONES

Este estudio tuvo como finalidad, conocer los factores que conforman una actitud de arraigo o desarraigo en un cambio de residencia en Juchitepec, Edo. de México.

Los factores que tuvieron mayor influencia en la conformación de esta actitud fueron:

El espacio, como uno de los principales factores conformadores de la actitud, tanto de arraigo como de desarraigo.

En el caso del arraigo, los residentes manifestaron tener esta actitud, si y solo sí, la casa reúne las siguientes características;

Un tamaño adecuado a sus necesidades de libre desplazamiento y una movilidad interna para realizar sus actividades rutinarias, tanto personales como familiares y, que se respete la privacía espacial y psicológica de los ocupantes de la casa -

Que cuenten con una distribución en donde las demarcaciones establecidas sean respetadas, es decir, los animales deberán estar en un lugar específico (corrales, gallineros) y, las personas en un área exclusiva (cocina, pieza para dormir) para realizar sus actividades cotidianas.

Los que manifestaron una actitud de desarraigo, dijeron que el espacio con que cuentan en su casa, les es demasiado reducido ya que en la mayoría de los casos viven hasta varias familias dentro de una misma casa, lo que les resta privacidad, un mejor desplazamiento y además que no pueden contar con una distribución de ese espacio para tener animales y plantas, sin que interfieran con las áreas exclusivas de los moradores de la casa, todo esto debido a lo insuficiente del espacio.

De lo anterior se puede desprender que, los que observan actitudes de desarraigo ven en la nueva zona una perspectiva para llevar a cabo sus proyectos, éstos difieren en el hombre y en la mujer.

El hombre ve la posibilidad de montar un negocio, en vista de que el área en la que puede construir es más amplia de la que tiene actualmente; la mujer consive esta área como una alternativa para satisfacer sus deseos de tener animales y plantas sin que éstos interfieran en su territorio.

Las relaciones vecinales son también un factor de gran influencia en la conformación de actitudes de arraigo y desarraigo.

Para que se de una actitud de arraigo, los vecinos deben tener las siguientes características:

Cooperativos, desde las mejoras en las cuadras hasta préstamos y favores de objetos de todos tipos.

Respetuosos del territorio de los demás, aún cuando éste no se encuentre con las demarcaciones bien definidas (puertas, bardas, etc).

En general, la influencia que este factor ejerce sobre la mujer es diferente a la que ejerce sobre el hombre, ya que ella, pasa la mayoría de su tiempo en su casa lo que ocasiona que la interacción sea más permanente; en cuanto a los hombres, la interacción se establece de manera más profunda en sus lugares de trabajo y lugares de reunión (sus parcelas, billar, cantina, etc.) sin descuidar las relaciones que se establecen en en entorno donde dese encuentra su casa.

Las actitudes de desarraigo se deben a:

Vecinos poco comprensivos ante los problemas cotidianos.

Falta de un espíritu de colectividad pues de todo se molestan.

Poco respetuosos de la privacidad de los demás.

Indiscretos en lo que les sucede a los demás.

En el hom-bre la actitud de desarraigo se debe a que algunos tienen problemas con sus vecinos debido al trabajo que desempeñan otros por-que tienen una constante invasión por parte de los de más. Otros más porque no tienen trato aceptable por parte de los otros debido a la actividad que desempeñan.

La mayoría de las mujeres reportaron problemas de incomodidad en cuanto a sus vecinos porque se sienten invadidas por las demás y como pasan todo el día dentro de su casa este problema se acentúa.

El factor económico también es considerado como influenciador de actitudes de cambio o no de residencia, puesto que la distancia de un lugar a otro en el caso de las personas que tienen actitud de permanencia es un obtáculo para la movilidad, ya que algunos por tener su fuente de trabajo dentro de su misma casa de alguna manera solventan las necesidades económicas, ocasionando que no haya necesidad de salir de su casa, en busca de otras fuentes de trabajo.

La actitud de cambio de residencia por el factor económico, en el caso de los que tienen una fuente de trabajo dentro de su casa o terreno cercano a la nueva zona, ven la posibilidad de que ese lugar se pueda utilizar instalando su propio negocio y desarrollar las diferentes actividades que se reportaron, obteniendo una mejor remuneración, por otro lado, los que tienen terrenos cerca de esta zona consideran a la distancia como mínima; lo que les hace ahorrar tiempo en desplazamientos y puedan tener mayor control de esos terrenos.

El último factor significativo para generar actitudes positivas o negativas al cambio de residencia, es el que se refiere a servicios.

Los servicios que hacen tener actitudes negativas al cambio de residencia son:

Servicio de agua potable, transportes y cercanía de las vías de comunicación.

Las mujeres son las que más reportaron este factor como importante, debido a que son ellas las que hacen más usos de estos servicios.

En lo que se refiere a las actitudes positivas al cambio de residencia se puede concluir que, ven en la nueva zona la posibi

lidad de contar con los servicios antes mencionados, debido a que este lugar puede ser abastecido por la cercanía de unas instalaciones del I.P.N.

Igual que en la actitud anterior, este factor se encuentra en mayor escala en las mujeres.

En menor escala que los factores anteriores, pero con cierta frecuencia se observó que:

A mayor edad, mayores son las actitudes de permanencia y a menor edad mayores son las actitudes de no permanencia en su casa.

Los años de residencia en su casa, también muestran la misma influencia, es decir, a mayor tiempo de residir en su casa, mayor es la actitud de arraigo y a menos años de residencia en su casa, menor es la actitud de arraigo.

ALTERNATIVAS:

En vista de que esta investigación no tiene una conclusión total, debido a que la urbanización de la zona está en proyecto se redomendaría que otros investigadores de Psicología Social, retomaran el estudio para ampliarlo y poder concluirlo.

Además que se aborde éste problema tocando otros factores, que también influyeron en la conformación de actitudes de arraigo y desarraigo.

Es importante también que se aborde este problema con un universo mayor que difiera desde edades, sexo, y ocupaciones hasta algunos problemas de tipo político, con el fin de conocerlo más a fondo.

NOTAS

- 1.- Heimtra N. Norman, Leslie H. Mcfarlin, Psicología Ambiental pág. 33.
- 2.- Proshansky, Harold, William H. Ittelson, Psicología Ambiental pág. 85.
- 3.- Canter David. Psicología en el Diseño Ambiental pág. 85.
- 4.- Altman I, y Hasturdan. Ciencias de la Conducta pág. 169-182
- 5.- Ibid. pág. 200
- 6.- Proshansky, Harold, op. cit. pág. 356.
- 7.- Norman N. Heimtra. op. cit. pág. 54.
- 8.- Sánchez, Euclides, Eduardo Santoyo, Maritza Montero. Psicología-Social pág. 52.
- 9.- Keller, Suzanne. El vecindario Urbano pág. 31.
- 10.- Ibid. pág. 55.
- 11.- Ibid. pág. 44.
- 12.- Ibid. pág. 74
- 13.- Lomnitz, Larissa. Como sobreviven los marginados pág. 99.
- 14.- R. Wolf, Eric. Los campesinos . pág. 26.

BIBLIOGRAFIA:

- 1.- Acosta, Daniel. Metodología y Técnicas en la Investigación Social, Universidad Iberoamericana, México.
- 2.- Alonso, Jorge. Eucha-Urbana y Acumulación de Capital, Ed. de la casa Chata, No. 12, México, 1980.
- 3.- Bryan, Robert. Ciudades de Campesinos, La economía Política de la Urbanización en el tercer mundo, siglo XXI, México, 1980.
- 4.- Canter, David. Psicología en el Diseño Ambiental ed. Concepto, México, 1978.
- 5.- Castells, Manuel. Problemas de Investigación en Sociología Urbana, siglo XXI, México, 1978.
- 6.- Escalante, F. Rosendo. Investigación, Organización y Desarrollo de la Comunidad, Ed. Oasis, México, 1966.
- 7.- Edo. México. Monografía del Municipio de Juchitepec, 1975.
- 8.- Ehrlich, Paul. Población, Recursos y Medio Ambiente, siglo XXI, México.
- 9.- Gomezjara, Francisco. Técnicas de Desarrollo Comunitario, 3a Edición, México, 1981.

- 10.- Gomezjara, Francisco, El Diseño de la Investigación Social, Nueva Sociología, 3a. edición, México, 1981.
- 11.- Hall, La Dimensión Oculta, siglo XXI, México.
- 12.- Keller, Suzanne, El vecindario Urbano, México, siglo XXI.
- 13.- Hawley, Amos, Henry, Ecología Humana, Ed. Tecnos, Colección de Ciencias Sociales, Serie de Sociología Madrid.
- 14.- Lomnitz, Larissa, Como Sobreviven los Marginados, siglo XXI, México, 1978
- 15.- L. Festinger y D. Katz, Los Métodos en la Investigación Social de las Ciencias Sociales,.
- 16.- Pardinás, Felipe, Metodología y Técnicas de Investigación en Ciencias Sociales, siglo XXI, México, 1982
- 17.- Proshansky, Ittelson, William, Rivlin Leanne, Psicología Ambiental, Ed. Trillas, México, 1978.
- 18.- R. Wolf, Eric, Los Campesinos, Ed. Labor, Barcelona España,
- 19.- S.A.R.H. Subsecretaría de Planeación, Manual de Factores Ambientales, México, 1982.
- 20.- Sánchez, Euclides, La Psicología Social Aplicada, Ed. Trillas, México, 1979.
- 21.- Singuer, Paul, Economía Política de la Urbanización, siglo XXI, México, 1972.

- 22.- UNAM. Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, La pequeña Población en la Sociedad de Masas, Serie Estudios 45.
- 23.- Wheimistra, Norman, Mcfarlingh Leslie. Psicología Ambiental, Manual Moderno, México, 1979.
- 24.- Warman, Arturo. Ensayos Sobre el Campesinado en México, Ed. Nueva Imágen.
- 25.- Warman Arturo. Los Campesinos Hijos predilectos del Régimen, Ed. Nuestro Tiempo, México, 1981.

A n e x o s

Guía de la entrevista

Edad

ocupación

Escolaridad

tiempo de residir en Juchitepec.

tiempo de residir en su casa

Se siente a gusto en su casa

Qué es lo que más le gusta de su casa

qué es lo que no le gusta de su casa

cree que el espacio de su casa alcanza para los que viven aquí

si) por qué

no) por qué

le gustaría vivir más al centro del pueblo.

Si tuviera la oportunidad de construir una nueva casa,
de qué forma le gustaría.

a qué distancia del pueblo le gustaría

a que tanto de distancia le queda su lugar de trabajo

le gusta la zona donde se van a construir nuevas casas.

en el caso de que ud. deseará construir una nueva casa

en esa zona como le gustaría que fuera.

como considera la distancia de aquí para allá.

cómo se lleva con los vecinos de aquí

con quién se lleva mejor.

viven cerca de su casa pariente o amigos, que tanto se visitan

Ha pensado en cambiarse alguna vez

En el caso de alguna fiesta importante, sus vecinos y amigos
que tanto participan en la fiesta.

El en el caso de cambiarse a la nueva colonia, le gustarían unos
vecinos como los que tiene aquí.

Usted vive aquí desde que se construyó esta casa, ayudó, opinó
en su construcción.

Cómo le hubiera gustado que fuera esta casa

Le trae algún recuerdo importante esta casa